

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ
Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования
СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЗАОЧНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Кафедра экономической теории

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УЧЕНИЙ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Институт управления производственными и инновационными программами

Специальности:

080105.65 – финансы и кредит

080502.65 – экономика и управление на предприятии

Специализации:

080105.65-07 – банковское дело

080502.65-01 – экономика и управление на предприятии машиностроения

080502.65-13 – экономика и управление на предприятии автомобильного транспорта

Направления полготовки бакалавра:

080100.62 – экономика

080500.62 – менеджмент

Санкт-Петербург
Издательство СЗТУ
2008

Утверждено редакционно-издательским советом университета
УДК 330.8
ББК 65.01

История экономических учений: учебно-методический комплекс (информация о дисциплине, рабочие учебные материалы, информационные ресурсы дисциплины, блок контроля освоения дисциплины) / сост. Н.В. Афанасьева, Т.В. Мещеряков, А.В. Никифоров, Л.А. Солонская, А.Д. Шматко. – СПб.: Изд-во СЗТУ, 2008. – 140 с.

Учебно-методический комплекс разработан в соответствии с государственными образовательными стандартами высшего профессионального образования по специальностям 060801 – Экономика и управление на предприятиях, 060813 – Экономика и управление на предприятии (на транспорте).

Дисциплина посвящена изучению основ формирования мировой и отечественной экономической мысли, раскрывает перед слушателями этапы и принципы становления, создания экономических теорий и школ выдающимися мыслителями и учеными-экономистами с древнейших времен и до XXI века.

Рассмотрено на заседании кафедры экономической теории 27 июня 2007 г; одобрено методической комиссией института управления инновационными и производственными программами 20 сентября 2007 года.

Рецензенты: кафедра экономической теории СЗТУ (зав. каф. Н.В. Афанасьева, д-р. экон. наук, проф.);
С.В. Никифорова, д-р. экон. наук, проф., профессор каф. маркетинга СПбГУЭФ

Составители: Н.В. Афанасьева, д-р. экон. наук, проф.
Т.В. Мещеряков, канд. экон. наук
А.В. Никифоров, канд. экон. наук
Л.А. Солонская, д-р. экон. наук, проф.
А.Д. Шматко, канд. экон. наук

© Северо-Западный государственный заочный технический университет, 2008

© Н.В. Афанасьева, Т.В. Мещеряков, А.В. Никифоров, Л.А. Солонская, А.Д. Шматко, 2008

1. Информация о дисциплине

1.1. Предисловие

Дисциплина «История экономических учений» изучается студентами всех форм обучения в одном семестре. Дисциплина «История экономических учений» включает в себя разделы: экономические учения эпохи дорыночной экономики, экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики, экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики, экономическая мысль в России.

Целью изучения дисциплины является полноценный анализ экономических идей и концепций разной направленности, ознакомление с общетеоретическими положениями, подходами и особенностями концепций различных ученых: экономистов, философов, политиков.

Задача изучения дисциплины заключается в предоставлении студентам и закреплении у них полноценных знаний, способствующих становлению высокопрофессиональной личности и формированию информационной базы, необходимой при изучении ряда дисциплин.

В результате изучения дисциплины студент должен иметь представление:

- об истории экономических учений как науке, ее месте в системе научного знания;
- о перспективах развития экономических воззрений в XXI веке;
- о роли государства и предпринимательства в управлении и развитии общества;

знать:

- основные концепции экономической мысли;
- сущность и подходы к изучению истории экономических учений;
- исторические тенденции экономической мысли;
- экономические воззрения отдельных экономистов;

уметь:

- наглядно представить ход развития экономической мысли в мире;
- оценивать направленность и классифицировать различные подходы при изучении экономических воззрений;
- эффективно использовать литературные источники при самостоятельной работе;
- выражать и обосновывать свою позицию по вопросам, касающимся ретроспективного отношения к развитию экономической мысли;

владеть:

- терминологической базой, полученной при подготовке лекций;
- знаниями, полученными в процессе обучения, и навыками применения их к современным экономическим реалиям.

Место дисциплины в учебном процессе

Теоретической и практической основами дисциплины являются дисциплины, читаемые в школе, – «История», «Основы экономических знаний». Приобретенные знания будут непосредственно использованы студентами при изучении экономических дисциплин, а также в курсовом и дипломном проектировании.

1.2. Содержание дисциплины и виды учебной работы

1.2.1. Содержание дисциплины по ГОС

1. Особенности экономических воззрений в традиционных обществах (отношение к собственности, труду, богатству, деньгам, ссудному проценту), систематизация экономических знаний, первые теоретические системы (меркантилизм, физиократы, классическая политическая экономия, марксизм).

2. Формирование и эволюция современной экономической мысли: маржиналистская революция, австрийская школа, неоклассическое направление, кейнсианство, монетаризм, институционализм.

3. Вклад российских ученых в развитие мировой экономической мысли: особенности развития экономической науки в России, научный вклад М.И. Туган-Барановского в понимание экономических циклов, А.В. Чаянова в изучение крестьянского хозяйства и Н.Д. Кондратьева в понимание экономической динамики; традиции экономико-математической школы в России и СССР (В.К. Дмитриев, Е.Е. Слуцкий, Г.А. Фельдман, В.В. Новожилов, Л.В. Канторович).

1.2.2. Объем дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Всего часов		
	форма обучения		
	очная	очно-заочная	заочная
Общая трудоемкость дисциплины (ОТД)	120		
Работа под руководством преподавателя (РпРП) (включая ДОТ)	72	72	72
В том числе аудиторные занятия: лекции	48	22	12
практические занятия (ПЗ)			
лабораторные работы (ЛР)			
семинары (С)	12	8	2
Другие виды аудиторных занятий			
Самостоятельная работа студента (СР)	48	48	48
Промежуточный контроль, количество	4	5	5
В том числе: курсовой проект (работа)	0	0	0
контрольная работа (реферат)	0	1	1
Вид итогового контроля (зачет, экзамен)	Зачет		

Перечень видов практических занятий и контроля

- тесты (по разделам дисциплины);
- контрольная работа;
- зачет.

2. РАБОЧИЕ УЧЕБНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

2.1. РАБОЧАЯ ПРОГРАММА (объем 120 часов)

Введение (2 часа)

[1], с. 9...12

Необходимость изучения истории становления, формирования и развития экономических учений. История экономических учений как составная часть экономической науки. Предмет и метод истории экономических учений. Цели и задачи курса истории экономических учений.

Раздел 1. Экономические учения эпохи дорыночной экономики (18 часов)

1.1. Экономическая мысль Древнего мира

[1], с. 13...16

Экономические воззрения Древнего Востока (Вавилон, Египет, Палестина, Китай, Индия). Экономическая мысль Древней Греции. Ксенофонт. Платон. Аристотель. Экономическая мысль Древнего Рима. Экономические идеи братьев Гракхов. Катон. Варрон. Колумелла.

1.2. Экономическая мысль средних веков

[1], с. 16...21

Экономические взгляды эпохи средневековья. Экономические воззрения раннего христианства. Экономические взгляды средневекового Востока. Экономическая мысль западноевропейского средневековья. Никола Орем.

1.3. Меркантилизм

[1], с. 22...29

Исторические условия и причины возникновения меркантилизма. Две стадии меркантилизма. Теория и политика меркантилизма. Протекционизм. Особенности меркантилизма в отдельных странах: Англии, Франции, Италии, Германии и др. У. Стаффорд, Т. Мен, А. Серра, А. Монкретьен, Ж. Кольбер. Работа Т. Мена «Богатство Англии во внешней торговле». Социально-экономические идеи реформации. Оценка реформации М. Вебером (работа «Протестантская этика и дух капитализма»).

Раздел 2. Экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики (48 часов)

2.1. Возникновение классической школы

[1], с. 30...48

Реакция против меркантилизма. Д. Норе. Экономические идеи У. Петти. Эволюция теории ценности и цены. Дж. Локк, Р. Кантильон, Дж. Стюарт. Эволюция теории денег. Д. Юм. П. Буагильбер.

2.2. Экономические взгляды физиократов

[1], с. 49...59

Физиократы – представители одного из направлений классической школы политической экономии, возникшего во Франции в середине XVIII в. как реакция на меркантилизм. Основатель направления – Франсуа Кенэ, а также другие видные представители экономической мысли.

2.3. Политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей

[1], с. 60...76

Книга А. Смита «Исследование о природе и причинах богатства народов», ее содержание и структура. Учение А. Смита об обмене и деньгах. А. Смит о факторах богатства народа. Теория ценности А. Смита. Теория доходов: заработной платы, прибыли, процента, ренты. Теория капитала, его структуры и воспроизводства. Теория ценности Д. Рикардо. Теория заработной платы и прибыли Д. Рикардо, тенденции движения заработной платы и прибыли в капиталистической экономике. Теория земельной ренты Д. Рикардо.

2.4. Пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии

[1], с. 76...96

Философия Симонда де Сисмонди. Предмет политической экономии по Сисмонди. Потребительская концепция экономики. Сравнительный анализ концепций реализации Ж. -Б. Сея. Экономическая мысль в Англии в первой половине XIX в.: Т.Р. Мальтус, Джеймс Милль, Дж. Мак-Куллох, Н.У. Сениор. Историческая школа Германии: В. Рошер, Б. Гильдебранд, К. Книс.

2.5. Зарождение, формирование и развитие социалистических учений

[1], с. 97...111

Зарождение и формирование экономических идей марксизма. Экономическая теория К. Маркса и Ф. Энгельса: общая характеристика, условия возникновения и сущность. Последователи К. Маркса и Ф. Энгельса: А. Бебель, Э. Бернштейн, П. Лафарг, К. Каутский и др.

Раздел 3. Экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики (30 часов)

3.1. Становление и эволюция институционализма

[1], с. 190...199

Институционализм как синтетическое направление экономической и социологической теории. Понятие «социально-экономический институт». Т. Веблен как основоположник институционализма. Институционализм в работах У. Гамильтона, Дж. Гобсона, Д. Мюллера, Д. Сиселла, Дж.К. Гэлбрейта. Критика институционалистами неоклассических идей о гармонии экономических интересов и рыночном равновесии.

3.2. Экономическая теория Дж.М. Кейнса и ее развитие

[1], с. 213...220

Теория денег и инфляции Дж.М. Кейнса. Безработица как главная опасность для общества и способы борьбы с ней. Практические предложения Дж. М. Кейнса и их специфика. Развитие экономических идей Дж. М. Кейнса в послевоенный период. «Неокейнсианство», его особенности.

3.3. Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики

[1], с. 200... 212

Предпосылки возникновения маржинализма. Австрийская, лозаннская и англо-американская школы. Методология и теория А. Маршалла. Концепция Дж.Б. Кларка. Современный монетаризм. Теория экономики предложения. Теория рациональных ожиданий. Развитие идей экономического анализа. Шведская школа. Учения американских экономистов: И. Фишера, Ф. Найта, В. Леонтьева. Теория Й. Шумпетера. Фрайбургская школа. Социально-институциональное направление. Теории индустриального и постиндустриального общества. Неоклассическое направление. Монетаризм. Чикагская школа М. Фридмена. Теории мирового хозяйства.

Раздел 4. Экономическая мысль в России (30 часов)

4.1. Начало политической экономии в России

Меркантилизм в России. Экономические идеи Ю. Крижанича и И.Т. Посошкова. «Книга о скудости и о богатстве» И.Т. Посошкова. Экономическая политика А.Л. Ордин-Нащокина, Петра I. Начало преподавания политической экономии в России. Проект М.А. Балугьянского. М.М. Сперанский. Н.С. Мордвинов. Экономическая программа П.И. Пестеля.

4.2. Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.

Русская экономическая мысль накануне реформы 1861 г. В.А. Милютин. И.В. Вернадский. И.К. Бабст. Развитие политической экономии в пореформенной России. Ю.Э. Янсон, А.И. Чупров, В.В. Берви-Флеровский и др. Народническое движение. В.П. Воронцов. Н.Ф. Даниельсон. М.И. Туган-Барановский. В.И. Ленин. Экономическая мысль русского зарубежья.

4.3. Традиции экономико-математической школы в России и СССР

Математическое направление психологической политэкономической школы России. В.К. Дмитриев. Теория циклов и «длинных волн» Н.Д. Кондратьева. Теория трудового крестьянского хозяйства и кооперации А.В. Чаянова. Концепция планирования и накопления В.А. Базарова. Концепция длительного сохранения торговли и денег до перехода к коммунизму. Постепенное изживание сталинской модели социализма.

Теоретическое обоснование экономических реформ в Советском Союзе в 50-70-х гг.: В.В. Новожилов, Л.В. Канторович, Е.Г. Либерман, В.С. Немчинов и др.

4.4. Развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.

Реформы системы управления экономикой Н.С. Хрущева (1953-1964 гг.) и А.Н. Косыгина (1965-1970 гг.), их теоретическое обоснование. Экономическое обоснование политики перестройки в Советском Союзе во второй половине 80-90-х гг. Полемика среди экономистов и политиков относительно путей и темпов реформ. Концепции Л.И. Абалкина, Г.Х. Попова, С.С. Шаталина и др. Теоретическое обоснование политики коренных рыночных реформ в российской экономике. Программа Г. Явлинского, Е. Гайдара, А. Вольского и др. Позиции различных политических сил. Оценки практического опыта реформирования экономики.

2.2. Тематический план дисциплины

Тематический план дисциплины для студентов очной формы обучения

№ п/п	Наименование раздела (отдельной темы)	Кол-во часов по дневной форме обучения	Виды занятий и контроля														
			Лекции		ПЗ (С)		ЛР		Самостоятельная работа	Тесты	Контрольные работы	ПЗ (С)	ЛР	Курсовые работы(проекты)			
			аудит.	ДОГ	аудит.	ДОГ	аудит.	ДОГ									
ВСЕГО		120	48	12	12			-	-	48							
	Введение	2	2														
1	Раздел 1. Экономические учения эпохи дорыночной экономики	18															
1.1	Экономическая мысль Древнего мира	4	2							2							
1.2	Экономическая мысль средних веков	6	2	2						2							
1.3	Меркантилизм	8	2		2					4	№ 1						
2	Раздел 2. Экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики	40															
2.1	Возникновение классической школы	4	2							2							
2.2	Экономические взгляды физиократов	6	2		2					2							
2.3	Политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей	10	4	2						4							
2.4	Пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии	10	4	2						4							

2.5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	10	4		2				4	№ 2				
3	Раздел 3. Экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики	30												
3.1	Становление и эволюция институционализма	6	2	2					2					
3.2	Экономическая теория Дж.М. Кейнса и ее развитие	10	4	2					4					
3.3	Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики	14	6		2				6	№ 3				
4	Раздел 4. Экономическая мысль в России	30												
4.1	Начало политической экономии в России	10	4		2				4					
4.2	Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.	10	4		2				4					
4.3	Традиции экономико-математической школы в России и СССР	6	2	2					2					
4.4	Развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.	4	2						2	№ 4				

Тематический план дисциплины
для студентов очно-заочной формы обучения

№ п/п	Наименование раздела (отдельной темы)	Кол-во часов по дневной форме обучения	Виды занятий и контроля												
			Лекции		ПЗ (С)		ЛР		Самостоятельная работа	Тесты	Контрольные работы	ПЗ (С)	ЛР	Курсовые работы(проекты)	
			аудит.	ДОТ	аудит.	ДОТ	аудит.	ДОТ							
ВСЕГО		120	22	28	8	14	-	-	48						
	Введение	2		2											
1	Раздел 1. Экономические учения эпохи дорыночной экономики	18	4	4		2									
1.1	Экономическая мысль Древнего мира	4		2					2						
1.2	Экономическая мысль средних веков	6	2	2					2						
1.3	Меркантилизм	8	2			2			4	№1					
2	Раздел 2. Экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики	38	6	10	2	4									
2.1	Возникновение классической школы	4		2					2						
2.2	Экономические взгляды физиократов	4		2					2						
2.3	Политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей	10	2	2		2			4						
2.4	Пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии	10	2	2		2			4						

2.5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	10	2	2	2			4	№2				
3	Раздел 3. Экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики	30											
3.1	Становление и эволюция институционализма	8	2	2		2		2					
3.2	Экономическая теория Дж. М. Кейнса и ее развитие	10	2	2		2		4					
3.3	Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики	12	2	2	2			6	№3				
4	Раздел 4. Экономическая мысль в России	30											
4.1	Начало политической экономии в России	10		2	2	2		4					
4.2	Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.	10	2	2	2			4					
4.3	Традиции экономико-математической школы в России и СССР	6	2			2		2		1			
4.4	Развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.	4	2					2	№4				

Тематический план дисциплины
для студентов заочной формы обучения

№ п/п	Наименование раздела (отдельной темы)	Кол-во часов по дневной форме обучения	Виды занятий и контроля													
			Лекции		ПЗ (С)		ЛР		Самостоятельная работа	Тесты	Контрольные работы	ПЗ (С)	ЛР	Курсовые работы (проекты)		
			аудит.	ДОТ	аудит.	ДОТ	аудит.	ДОТ								
ВСЕГО		120	12	50	2	8	-	-	48							
	Введение	2		2												
1	Раздел 1. Экономические учения эпохи дорыночной экономики	18														
1.1	Экономическая мысль Древнего мира	4		2					2							
1.2	Экономическая мысль средних веков	6	2	2					2							
1.3	Меркантилизм	8		2		2			4	№1						
2	Раздел 2. Экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики	40														
2.1	Возникновение классической школы	4		2					2							
2.2	Экономические взгляды физиократов	6		2		2			2							
2.3	Политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей	10	2	2		2			4							
2.4	Пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии	10	2	2		2			4							
2.5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	10		4	2				4	№2						

3	Раздел 3. Экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики	30											
3.1	Становление и эволюция институционализма	6		4				2					
3.2	Экономическая теория Дж. М. Кейнса и ее развитие	10		6				4					
3.3	Неолиберальные направления – теории государственного регулируемого экономики	14	2	6				6	№3				
4	Раздел 4. Экономическая мысль в России	30											
4.1	Начало политической экономики в России	10		6				4					
4.2	Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.	10	2	4				4					
4.3	Традиции экономико- математической школы в России и СССР	6	2	2				2		1			
4.4	Развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.	4		2				2	№4				

2.3. Структурно-логическая схема дисциплины



2.4. Временной график изучения дисциплины

№	Название раздела (темы)	Продолжительность изучения раздела (темы) (из расчета – 4 часа в день)
1	Раздел 1. Экономические учения эпохи дорыночной экономики	5 дн.
2	Раздел 2. Экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики	10 дн.
3	Раздел 3. Экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики	8 дн.
4	Раздел 4. Экономическая мысль в России	7 дн.
	Контрольная работа	3 дн.
	ИТОГО	33 дн.

2.5. Практический блок

Семинарские занятия (очная форма обучения)

Номер и название раздела (темы)	Наименование практических занятий	Кол-во часов
Тема 1. 3	Меркантилизм	2
Тема 2. 2	Экономические взгляды физиократов	2
Тема 2. 5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	2
Тема 3. 3	Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики	2
Тема 4. 1	Начало политической экономии в России	2
Тема 4. 2	Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.	2

Семинарские занятия (очно-заочная форма обучения)

Номер и название раздела (темы)	Наименование практических занятий	Кол-во часов
Тема 2. 5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	2
Тема 3. 3	Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики	2
Тема 4. 1	Начало политической экономии в России	2
Тема 4. 2	Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.	2

Семинарские занятия (заочная форма обучения)

Номер и название раздела (темы)	Наименование практических занятий	Кол-во часов
Тема 2. 5	Зарождение, формирование и развитие социалистических учений	2

2.6. Рейтинговая система

Уважаемые коллеги, ради объективности и упрощения процедуры получения допуска к зачету в рамках настоящего курса действует следующая рейтинговая система.

Курс состоит из четырех разделов, изучение которых завершает написание соответствующего теста. Также, для выработки уверенности в закреплении материала Вам предлагается самостоятельно ответить на вопросы для самопроверки.

Ответы на вопросы для самопроверки по темам разделов не оцениваются, однако работа над ними весьма полезна.

За каждый вид самостоятельных и контрольных мероприятий устанавливается следующее количество баллов:

- за правильный ответ на вопрос теста по разделу – 1 балл;
- за успешно подготовленный доклад на семинарском занятии – 2 балла;
- за успешно выполненную контрольную работу – 8 баллов.

При этом для студентов соответствующих форм обучения установлены следующие нормативы активности на семинарских занятиях:

- студент очной формы обучения должен подготовить не менее пяти докладов на семинарских занятиях;
- студент очно-заочной формы обучения должен подготовить не менее одного доклада на семинарских занятиях;
- студент заочной формы обучения должен подготовить не менее одного доклада на семинарском занятии.

Таким образом, при успешной работе с материалами курса студент может получить максимум 50 баллов.

Для получения допуска к зачету необходимо набрать более трех четвертей от этой суммы. То есть, если Вы набрали более 38 баллов, Вы получаете допуск к зачету.

3. Информационные ресурсы дисциплины

3.1. Библиографический список

Основной:

1. *Ядгаров, Я.С.* История экономических учений: учебник / Я.С.Ядгаров – 4-е изд. перераб. и доп. – М.: Изд-во Инфра-М, 2006. – 480 с.
2. *Бартенев, С.А.* История экономических учений: учебник / С.А. Бартенев. – М.: Изд-во Экономистъ, 2005. – 457 с.
3. *Покидченко, И.Г.* История экономических учений: учебное пособие / И.Г. Покидченко, М.Б. Чаплыгина. – М: Изд-во ИНФРА – М, 2007. – 271 с.

Дополнительный:

4. *Аникин, А.В.* Путь исканий: социально-экономические идеи в России до марксизма / А.В.Аникин. – М.: Изд-во Политиздат, 1990.
5. *Аникин, А.В.* Юность науки. Жизнь и пути мыслителей-экономистов до Маркса / А.В.Аникин. – М.: Изд-во Политиздат, 1985.
6. *Антология экономической классики* / под общ. Ред. И.А. Столярова. – М.: Изд-во МП Эконом: Ключ, 1993.
7. *Ксенофонт.* Киропедия / Ксенофонт. – М.: Изд-во Политиздат, 1976.
8. *Платон.* Государство / Платон. – СПб.: Изд-во Наука, 2005.
9. *Аристотель.* Никомахова этика / Аристотель // Аристотель. Собр. соч.: в 4-х тт. – М.: Изд-во Мысль, 1983.
10. *Хрестоматия по истории Древнего мира* / под общ. ред. И.М. Лурье. – М.: Изд-во Мысль, 1980.
11. *Всемирная история экономической мысли. Т.1* / под общ. ред. И.П. Фоминского. – М.: Изд-во Мысль, 1987.
12. *История средних веков в 2-х тт.* / под общ. ред. С.Д. Сказкина. – М.: Изд-во Мысль, 1987.
13. *Посошков, И. Т.* Книга о скудости и богатстве / И.Т. Посошков. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1937.
14. *Меркантилизм* / под общ. ред. И.С. Плотникова. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1935.
15. *Петти, В.* Экономические и статистические работы // в 2-х тт. – В. Петти. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1940.
16. *Буагильбер, П.* Рассуждения о природе богатства, денег и налогов / П. Буагильбер. – М.: Изд-во Политиздат, 1973.
17. *Кенэ, Ф.* Избранные экономические произведения / Ф. Кенэ. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1960.
18. *Тюрго, А.* Избранные экономические произведения / А. Тюрго. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1937.
19. *Смит, А.* Исследования о природе и причинах богатства народов / А. Смит. – М.: Изд-во Наука, 1993.
20. *Рикардо, Д.* Антология экономической классики. [В 2-х тт.] / Д. Рикардо. – М.: Изд-во Экономика, 1993.
21. *Афанасьев, В.С.* Давид Рикардо / В. С. Афанасьев. – М.: Изд-во Экономика, 1988.
22. *Сисмонди, Ж.* Новые начала политической экономии или о богатстве в его отношении к народонаселению. [В 2-х тт.] / Ж. Сисмонди. – М.: Изд-во Соцэкгиз, 1937.
23. *Селигмен, Б.* Основные течения современной экономической мысли / Б. Селигмен. – М.: Изд-во Прогресс, 1968.
24. *Милль, Дж. Ст.* Основы политической экономии / Дж. Ст. Милль. – М.: Изд-во Прогресс, 1980.
25. *Сурин, А.И.* История экономики и экономических учений / А.И. Сурин. – М.: Изд-во Финансы и экономика, 2001.

26. *Маркс, К.* К критике политической экономии / К. Маркс // К. Маркс, Собр. соч.: в 13-ти тт. // Маркс К., Энгельс Ф. – М., 1985. – Т.13 – с. 5 – 9.
27. *Пезенти, А.* Очерки политэкономии капитализма / А. Пезенти. – М.: Изд-во Прогресс, 1976.
28. *Маршалл, А.* Принципы экономической науки / А. Маршалл. – М.: Изд-во Прогресс, 1993.
29. *Кларк, Дж.Б.* Распределение богатства / Дж.Б. Кларк. – М.: Изд-во Гелиос АРВ, 2000.
30. *Радищев, А.Н.* Полное собрание сочинений / А.Н. Радищев. – М.: Изд-во Правда, 1988.
31. *Брагинский, С.В.*, Политическая экономия: дискуссионные проблемы, пути обновления / С.В. Брагинский, Л.Я. Певзнер. – М.: Изд-во Мысль, 1991.
32. История русской экономической мысли / под ред. А.И. Пашкова и Н.А. Цаголова. – М.: Изд-во Высшая школа, 1960.
33. *Ленин, В. И.* Развитие капитализма в России / В.И. Ленин // В.И. Ленин Полн. собр. соч., 5-е изд. – Т. 3 – М.: Изд-во Политиздат, 1964.
34. *Кейнс, Дж. М.* Избранные произведения / Дж.М. Кейнс. – М.: Изд-во Экономика, 1993.
35. *Фридмен, М.* Монетарная история Соединенных штатов / М. Фридмен, А. Шварц. – Вашингтон, 1982.
36. *Блауг, М.* Экономическая мысль в ретроспективе / М. Блауг. – М.: Изд-во Акад. нар. хоз-ва, 1994.
37. *Романенко, И.В.* История экономических учений / И.В. Романенко. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000.
38. *Веблен, Т.* Теория праздного класса / Т. Веблен. – М.: Изд-во Прогресс, 1984.
39. *Титова, Н. Е.* История экономических учений / Н.Е. Титова. – М.: Изд-во Владос, 1997.
40. *Мюллер, Д.* Современная корпорация: прибыли, власть, рост и функционирование / Д. Мюллер. – М.: Изд-во БИНОМ, 1998.
41. *Гусейнов, Р.М.* История экономических учений / Р.М. Гусейнов. – СПб.: Изд-во Питер, 2000.

Средства обеспечения освоения дисциплины (ресурсы Internet)

42. http://rudiplom.ru/lekcii/economika/econom_history/
43. <http://nehudlit.ru/1/3110/>
44. <http://ecsocman.edu.ru/db/msg/175878.html>
45. http://gosprav.ru/bartenev_econhistory/
46. <http://personnel.uapa.ru/course.asp?id=61&show=seminares/>

3.2. Опорный конспект лекций по дисциплине*

Введение

Дисциплина «История экономических учений» изучается студентами всех форм обучения в одном семестре и включает следующие разделы: экономические учения эпохи дорыночной экономики, экономические учения эпохи нерегулируемой рыночной экономики, экономические учения эпохи регулируемой рыночной экономики, экономическая мысль в России.

В результате работы с данным курсом Вы сможете выполнять полноценный анализ экономических идей и концепций разной направленности, ознакомитесь с общетеоретическими положениями, подходами и особенностями концепций различных ученых: экономистов, философов, политиков, что позволит Вам получить и понять систему знаний, способствующую становлению высокопрофессионального мировоззрения при дальнейшем изучении ряда экономических дисциплин.

Вас могло удивить, что экономические учения России были выделены в отдельный раздел дисциплины и модуль освоения. Это не случайно, так как экономические идеи российских экономистов имеют не только национальное значение. При всех сложностях и известной изолированности отечественных школ они развиваются в общем русле мировой науки.

Повальное увлечение западными теориями и забвение новаторских концепций, теоретических разработок выдающихся представителей нашей страны не может быть оправдано. Нельзя понять и проследить историю экономической науки без упоминания вклада российских школ, идей и разработок российских представителей. При этом речь идет не только о новизне и приоритете, но и (не в последнюю очередь) о взаимовлиянии, взаимообогащении отечественной и западной политической экономии.

Раздел 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УЧЕНИЯ ЭПОХИ ДОРЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Перечень тем, изучаемых в разделе: экономическая мысль Древнего мира, экономическая мысль средних веков, меркантилизм.

Семинарское занятие: Тема 1. 3 – Меркантилизм.

Контроль: вопросы для самопроверки по темам 1. 1, 1. 2, 1. 3, тест № 1.

1. 1. Экономическая мысль Древнего мира

Изучаемые вопросы

Экономические воззрения Древнего Востока (Вавилон, Египет, Палестина, Китай, Индия). Экономическая мысль Древней Греции. Ксенофонт. Платон. Аристотель. Экономическая мысль Древнего Рима. Экономические идеи братьев Гракхов. Катон. Варрон. Колумелла.

* Нумерация разделов и параграфов в опорном конспекте автономна.

Теоретические положения

Экономическая мысль Древнего мира приблизительно датируется первоисточниками XVIII в. до н. э. Она зарождается и формируется как часть общих рекомендаций по управлению экономикой и государством. Основными источниками экономической мысли того времени являются различные своды законов, сочинения и трактаты по искусству управления государством. Фундаментом всех этих учений является экономическая идеология Древнего Востока, Древней Греции и Древнего Рима [5].

Экономическая мысль Древнего Востока в основном сосредоточена на проблемах, связанных с организацией государственного хозяйства и управлением им. Одним из первых таких источников экономической мысли Древнего Египта является трактат "Речение Ипусера" (XVIII в. до н. э.). Памятник древнеегипетской мысли отражает стремление государственного "деспота" к возрождению бюрократического механизма регулирования хозяйства. В египетском обществе сложилась и утвердилась иерархическая структура. Оно было поделено на сословия по религиозному признаку. Особыми привилегиями пользовались жрецы и государственные управители.

Особенностью экономической мысли древности была ее недифференцированность относительно политико-правовой, религиозной идеологии. Фараоны вмешивались в традиционный ход натурального хозяйства в интересах устойчивого поступления доходов. Товарно-денежные отношения были связаны с обслуживанием международной торговли, которая велась между Финикией, Вавилоном и рядом городов Греции.

В отличие от Древнего Египта, для первых цивилизаций Месопотамии было характерно быстрое развитие частнособственнических начал в товарно-денежных отношениях. Известен кодекс законов старовавилонского царя Хаммурапи – шестого царя первой Вавилонской династии (XVIII в. до н. э.), который наряду с правовой защитой личности признает право частной собственности, в том числе и на земельные участки. Кодекс Хаммурапи включал мероприятия по управлению не только страной в целом, но и ее экономической жизнью с помощью системы правовых норм. Таким образом, кодекс Хаммурапи свидетельствует об одной из первых попыток управления экономикой с помощью системы правовых норм, создающих условия, при которых "сильный не притеснял бы слабого".

Крупным источником экономической мысли Древней Индии является трактат об искусстве политики и управления государством – "Артхашастра" (конец IV в. до н. э.). «Артхашастра» – это наука о выгоде в Индии. В этом произведении отмечается, что руководители финансовых ведомств должны быть главными собирателями доходов для казны. Доход государства складывается из собственной прибыли государственных хозяйств и всевозможных налогов и пошлин. В статье расходов государство предусматривало средства на развитие хозяйства, торговли, для проведения общественных работ. Велся строгий документированный учет доходов и расходов. Царь пресекал казнокрадство чиновников.

Конфуцианство и легизм – основные направления экономической мысли в Древнем Китае. Эти течения экономической мысли оформились в VI-III вв. до н. э. Основоположником конфуцианства был Конфуций, или Кун-цзы (551-479 гг. до н. э.). Сборник "Лунь-юй" – это источник его учения. "Лунь-юй" в переводе на русский язык означает "Беседы и суждения". Он предложил программу морального совершенствования человека. Уважение к старшим – основной принцип модели мыслителя. Конфуций рассматривал государство как большую семью, а правителя – как "отца народа". Он считал, что богатство надо распределять равномерно, облегчать бремя налогов и привлекать народ к отправлению трудовых повинностей, не нарушая цикла работ [6].

Другим представителем конфуцианской идеологии в Древнем Китае был Сюнь-цзы (313-238 гг. до н. э.). В отличие от Конфуция, он исходил из "злой природы" человека – лишь практическая деятельность порождает добродетель. Сюнь-цзы был сторонником обогащения государства. Он не осуждал стремление людей к богатству, если они действуют в рамках закона. Он пришел к идее о том, что экономическая политика государства должна быть основана на трех принципах: экономия в расходах, обеспечение народу достатка и необходимость сохранять излишки.

В VI-III вв. до н. э. у конфуцианских идеологов появились оппоненты – легисты. Легизм отражал новые тенденции хозяйственного развития Древнего Китая, связанные с усилением экономической роли государства и формированием императорско-бюрократической системы управления. Легисты выступали за управление страной посредством законов, осуществление реформ. "Законники" были сторонниками политической централизации и объединения страны. Школа легистов возникла к VI-V вв. до н. э., ее основателями считаются Цзы Чан и Ли Куй.

Особое место в истории экономической мысли Древнего Китая занимает трактат "Гуань-цзы" (IV в. до н. э.). В нем глубоко разработана система государственного регулирования экономики. В трактате поставлен вопрос о защите народного хозяйства от рыночной стихии путем выравнивания товарных цен. В этом трактате отмечается, что если государство держит в руках возможности регулирования денег, производства хлеба и металла, то тогда вся страна пребывает в устойчивом состоянии.

Даосизм как течение экономической мысли Древнего Китая получил распространение вслед за конфуцианством. Основоположником даосизма является Лао-Цзы. Он считал, что возврат к естественному состоянию человека первобытных времен поможет избежать бедности, нужно только отказаться от законов и всех достижений цивилизации, и сразу начнется рост благосостояния.

ДРЕВНЯЯ ГРЕЦИЯ. Экономическая мысль Древней Греции (XI в. до н. э. – I в. н. э.) отражает основные этапы истории греческого общества от раннеархаической эпохи до кризиса рабовладения и полисной системы. Зарождение экономической мысли в Греции связано с описанием хозяйственного уклада в поэмах Гомера "Илиада" и "Одиссея" и в произведении Гесиода "Труды и дни". В VII-VI вв. до н. э. завершается

формирование полисной системы (полисная система – это города – государства в Древнем мире: Греции, Рима и Финикии). Частная собственность окончательно вытесняет общественную, быстро развиваются торговля и ростовщичество. Знаменитые реформаторы этого периода: Солон, Писистрат, Перикл – правители Афин VI-V вв. до н. э. – верили в серьезные преимущества денежного хозяйства. Экономические взгляды периода расцвета наиболее полно отразились в реформах Солона, Писистрата и Перикла, направленных на развитие товарно-денежных отношений, международной торговли между странами-городами, в каждой из которых законодательная экономическая политика была ориентирована на развитие торговли и денежного хозяйства. Закономерное признание частной собственности и допущение передачи и дробления земель составляет центральный пункт солоновых реформ. Логическим завершением всех мероприятий Солона (594 г. до н. э.) была его политическая реформа – тимократия. Солон уничтожил политические привилегии введением имущественного ценза. Вместо привилегии рождения он установил привилегию имущества и общественной службы, которая называется тимократией. Тимократия – это имущественный ценз. Высшим источником власти по конституции Солона признавался народ. Политическим органом, выражавшим волю народа, было народное собрание. Вторым демократическим органом был введенный Солоном суд присяжных – высший судебный орган Афин. Так Солоном были заложены основы демократии.

В отличие от Солона, его родственник Писистрат, который управлял Афинами тридцать три года (560-527 гг. до н. э.), особое внимание уделял усилению экономической и военной мощи Афин. Хотя внутренняя и внешняя политика Писистрата была продолжением и развитием политики Солона, он стремился создать новые рынки для сбыта своей продукции.

Уже Афины сами по себе представляли достаточно солидный внутренний рынок, поглощавший массу сельскохозяйственных продуктов. Городское население возрастало, увеличивалось число работников, безземельных крестьян. Много людей было занято в порту, на торговом и военном флотах. Широкая внешняя политика предполагала наличие мощного флота, оплачиваемого государством. По сравнению с внутренним, гораздо более вместительным был внешний черноморский рынок, откуда Греция в большом количестве импортировала хлеб и куда экспортировала некоторые продукты сельского хозяйства и, главным образом, ремесленные изделия. Претендентов на черноморский рынок в Греции всегда было очень много.

Возросшая сила государства и авторитет его главы нашел свое выражение в благоустройстве Афин и территориальном росте города. Средства, получаемые от торговли и налогов, расходовались на постройку великолепных общественных зданий. При Писистрате построен храм Афины Паллады в Акрополе, заложен храм Зевса Олимпийского, храм Деметры и др.

Той же самой идее служила и религиозная политика Писистрата. Из олимпийских божеств особым вниманием и почетом пользовалась Афина как символ объединенного Афинского государства.

После смерти Писистрата в конце VI в. внешняя политика Афин терпит неудачи, потеряны некоторые афинские владения. Утверждение персов в Малой Азии привело к ослаблению роли союзников Афин. Усиление движения оппозиции внутри Афин привело к дроблению централизованной власти. В условиях кризиса полисной системы экономическая мысль Греции характеризуется тенденцией к апологии возврата к натуральному хозяйству. Эта тенденция проявилась в трудах выдающихся мыслителей того времени: Ксенофонта, Платона и Аристотеля.

Катастрофическим положением государства воспользовались люди, выступавшие против демократии. Они потребовали передачи управления государством. К ним относились представители старых родов греческих полисов. Их поддерживали известные писатели и ученые, среди которых были софист Аристофан, написавший комедию «Всадники», Фукидид, Аристотель, Платон, Ксенофонт. Например, Ксенофонт в своем трактате "Домострой" восхвалял замкнутое автаркичное хозяйство. Он указывал, что физическим трудом должны заниматься рабы, а свободные должны лишь выполнять функции надзора и управления. Его произведение "Киропедия", о воспитании Кира – старшего, персидского царя, отражает не только философские, политические, исторические, но и социально-экономические взгляды того времени на его родной полис, на фоне и с точки зрения которого описывались события. Заслугой Ксенофонта является то, что он, говоря о "ценности товара", рассматривал ее точки зрения меновой стоимости. Он признавал полезность денег как в период экономического благополучия, так и в годы бедствий. Ксенофонт понимал, что деньги (серебро) являются специфическим товаром, поскольку "денег никто не имеет столько, чтобы не желать иметь их еще больше", в то время как приобретение других товаров имеет предел. Из всех функций денег Ксенофонт признавал лишь две: деньги как средство обращения и как сокровище. Он подошел к пониманию зависимости степени разделения труда от размеров рынка, прежде всего в международной торговле [7].

Заключительным звеном в эволюции экономической мысли Древней Греции были два известных мыслителя Греции – Платон и Аристотель. Значение учения Аристотеля для последующих веков гораздо больше, чем значение мысли и учения Платона. Аристотель, с одной стороны, подвел итог всему предшествующему знанию, а с другой, – положил начало новым системам, пережившим античный мир и легшим в основу современного знания.

Платон (427-347 гг. до н. э.) – в сочинениях "Государство" и "Законы" сформулировал проект идеального государственного устройства, а во втором сочинении еще изложил проект государства, близкого к современной действительности.

Государство – это форма разрешения противоречия между множеством потребностей людей и однообразием их способностей. Наилучшее удовлетворение потребностей возможно при четком разделении труда. Земля считается собственностью государства. Запрещалось иметь золото и серебро, заниматься ростовщичеством, вести роскошный образ жизни. Потребление должно быть организовано на принципах уравнительности. Однако основными

производителями в государстве Платона являются рабы, а уравнительность потребления распространялась лишь на верхушку общества, прежде всего на рабовладельцев, администрацию и правителей государства.

Наиболее важной отраслью экономики Платон считал земледелие при наличии ремесел и торговли, которыми должны заниматься иностранцы. Затрагивая вопросы товарного производства и рынка, Платон понимал, что в процессе обмена имеет место приведение к "соразмерности и единообразию" несоразмерных и разнообразных товаров. Деньги выполняют не только функцию средства обращения и сокровища, но и функцию меры стоимости [8].

Платон одним из первых в истории античной экономической мысли поставил вопрос об основе и уровне цен. Он считал, что цены должны регулироваться государственной властью, причем за основу должна браться такая цена, которая обеспечивала бы получение умеренной прибыли. Доходы казны пополняются за счет налогов, пошлин.

Огромный шаг в развитии экономической мысли Древней Греции был сделан мыслителем и ученым Аристотелем, учеником Платона. Аристотель превзошел своего учителя в области философии и экономической мысли.

Аристотель (384-322 гг. до н. э.), уроженец г. Стагира, в семнадцать лет прибыл в Афины и вступил в Академию Платона. За несколько месяцев до смерти Аристотель был обвинен в безбожии, вынужден был оставить Афины и вскоре умер. Аристотель известен как человек исключительно широкого образования. Он был в полном смысле слова энциклопедическим умом.

Основные труды Аристотеля в области экономики – "Никомахова этика", "Политика". Аристотель разработал проект идеального государства, население которого должно состоять из земледельцев, ремесленников, скотоводов, торговцев, наемных рабочих и рабов. Деление людей на свободных и рабов Аристотель объяснял законами природы [9].

Рассуждая о путях приобретения богатства и удовлетворения потребностей, Аристотель выделял экономику и хрематистику. Экономика имеет целью приобретение потребительских стоимостей, необходимых для жизни. К сфере экономики относится также и мелкая торговля, поскольку она необходима для удовлетворения потребности людей в предметах первой необходимости. Он считал, что экономика имеет предел. Хрематистика – это искусство наживать состояние путем торговли. Хрематистика не имеет предела. Нет предела в наживании богатства.

Значительный вклад Аристотель внес в развитие экономической науки своим анализом формы стоимости. Заслугой Аристотеля также является его анализ развития форм торговли. Он показал, как от меновой торговли Т-Т осуществляется переход к товарному обращению Т-Д-Т, а затем и к обращению денег в качестве капитала Д-Т-Д. Деньги, по Аристотелю, были изобретены людьми для удобства обмена. Их основными функциями он считал функцию меры стоимости и функцию средства обращения. Он проводил различие между обращением денег как денег и обращением денег как капитала. Относя использование денег для получения прибыли к сфере хрематистики, он осуждал такую деятельность. Он доказывал, что деньги по своей природе не могут

приносить деньги. Он отмечал, что "вызывает ненависть ростовщичество, так как оно делает сами денежные знаки инструментом получения прибыли, они утрачивают свое назначение, ради которого были созданы: ведь они возникли ради меновой торговли, взимание же процентов ведет именно к росту денег".

Несмотря на незрелость своих положений, экономическая мысль античности достигла ряда ценных теоретических результатов, вошедших в сокровищницу экономического наследия человечества. Это относится прежде всего к произведениям древнегреческих авторов Платона и Аристотеля. Значительное влияние на дальнейшее развитие социально-экономических учений средних веков и современности оказали и все вышеперечисленные учения Древнего мира: Востока и Ближнего Востока, Древней Греции и Рима.

История **Древнего Рима** является одним из важных этапов всемирной экономической мысли. Экономическая мысль Древнего Рима была ориентирована на решение аграрных проблем, рациональную организацию земледельческого хозяйства. Первые экономические трактаты были созданы в период основания города Рима (приблизительно VIII в. до н. э.). Проблемы эффективного ведения хозяйства, в частности организация вилл и латифундий разработаны в сочинении Катона Старшего (234-149 гг. до н. э.) "О земледелии", где отмечается, что "доход от земледелия есть самый чистый, самый верный и вовсе не вызывает зависти".

Экономической основой римской общины было сельское хозяйство. По преданию, при основании города Ромул разделил землю между гражданами, причем каждый получил по одной четверти гектара, с тем чтобы этот участок переходил по наследству. Значительная часть земли находилась в коллективном пользовании, составляла общественный фонд. Плебеи занимались хлебопашеством, патриции – главным образом, скотоводством. Торговля и ремесла развивались еще со времени основания Рима и находились в руках плебеев и иностранцев. Велась оживленная торговля с соседними государствами. В связи с развитием денежного хозяйства в Риме появляется чеканная монета, сначала медная, а затем серебряная. Во времена войны с Пирром в Риме обращаются серебряные драхмы из Кампании и Великой Греции. После войны и победы над Пирром в 268 г. до н. э. единицей денежной римской системы был установлен динарий, соответствующий аттической драхме и равный 10 бронзовым ассами.

Марк Порций Катон Старший выражал интересы аристократии. Добившись сенаторских должностей, он выступил как ярый поборник старины и защитник аристократических привилегий. Он опасался новых учений, так как считал, что проникновение радикальных идей в общественное сознание может повредить чистоте нравов и ослабить контроль над населением.

В течение многих лет Катон боролся против роскоши. В 184 г. до н. э. он был избран цензором. Цензура Катона приобрела особенное значение. Он ввел налог на роскошь, уменьшил численность армии (всадников), кроме того, доходы государства пополнялись налогами и пошлинами на различные виды торговли.

Несмотря на завоевания и развитие торговли с соседними государствами, сельское хозяйство продолжало оставаться основной отраслью римской экономики. Развитие сельского хозяйства и его организация хорошо изложены в трактате Катона Старшего "О сельском хозяйстве". Касаясь различных занятий римлян, Катон отдает предпочтение земледелию. Торговля кажется Катону занятием рискованным, а ростовщичество является непристойным занятием для гражданина.

Термин "вилла" у Катона употребляется для обозначения сельского угодья среднего размера. Катон говорит о двух типах угодий: о вилле в 60 гектаров и о вилле в 25 гектаров. Советы Катона касаются самых разнообразных вопросов сельского хозяйства. Много внимания он уделяет тому, как нужно обустроить виллу, как управлять имением и как организовать работу.

Новые экономические отношения оказали влияние и на развитие римской промышленности. В Риме существовали мастерские, работавшие для удовлетворения потребностей сельского хозяйства. Основные торговые центры находились на востоке империи. Исключительную роль в мировой торговле в III и II вв. до н. э. играл остров Родос, после 167 г. до н. э. приобрел большое значение остров Делос, где встречались купцы из различных стран и где существовали разнообразные ассоциации, носящие профессиональный и религиозный характер.

Римские завоевания открыли широкое поле деятельности грекам и кампанским купцам. Во всевозможные спекуляции были втянуты различные слои римского населения. Первое место занимали, конечно, всадники. Но причастны к этому были и нобили (представители знатных родов, заседавших в Сенате), действовавшие прежде всего через своих клиентов.

Финансовое положение менялось вследствие захвата новых территорий. Вплоть до 200 г. до н. э. Рим испытывал недостаток в серебряной монете, но после завоеваний, особенно после присоединения Испании с ее богатыми серебряными рудниками, Римское государство получило возможность полностью обеспечить серебром свою денежную систему. Денежная единица асс во время Ганнибаловых войн был доведен с двух до одной унции, теперь же вес его снизился до пол-унции (унция = 31,1 грамма). Асс стал играть роль разменной монеты.

Наплыв золота и серебра способствовал развитию ростовщичества. Зажиточные люди открывали меняльные дома, соответствующие банкирским конторам конца средних веков и начала нового времени. Владельцы этих домов были большей частью греки. Они всегда располагали наличными средствами, следили за состоянием денежного рынка, производили обмен монет, определяли их качество. Хранили и переводили денежные суммы со счета одного вкладчика на счет другого и ссужали деньги под процент. Но настоящего кредита в Риме не существовало, и все денежные операции носили по преимуществу ростовщический характер.

Территориальная экспансия Рима привела к созданию громадной империи, к порабощению многих племен и народов. Экономической основой

нобилитета было крупное землевладение. Огромные доходы давало управление провинциями, находившееся в руках сенаторского сословия. Господство нобилитета вызывало недовольство в римском обществе. Оппозиция Сенату усилилась. Она требовала аграрных реформ. Масса людей, жаждавших земли, выражала свои пожелания.

В 134 г. до н. э. Тиберий Семпрония Гракх выступил с агитацией за земельную реформу, так как многие из римлян не имели "даже клочка собственной земли", хотя и сражались за Италию. Мероприятия братьев Гракхов, направленные на восстановление крестьянского землевладения, должны были оздоровить экономику государства. Реформы Гракхов преследовали следующие цели: ограничение размеров земельных участков, изъятие излишков земли и наделение землей нуждающихся.

Проблемы рациональной организации сельского хозяйства этого периода раскрыты в трудах римских агрономов Варрона (116-27 гг. до н. э.) и Колумеллы.

В трактате Варрона "О сельском хозяйстве" (I в. н. э.) обосновывалось преимущество сельского хозяйства перед другими видами деятельности. В отличие от Катона, Варрон рекомендовал сочетать развитие земледелия со скотоводством. Свой агрономический трактат Марк Теренций Варрон писал в 30-х г. I в. до н. э., но многое из того, что говорилось в нем о сельском хозяйстве, можно отнести и к первой половине I в. н. э.

Колумелла также являлся сторонником сельского хозяйства. Он продолжил традиции Катона и Варрона. На протяжении всей истории Рима проблемы земельной собственности были наиважнейшими. И это нашло отражение в экономических учениях римских мыслителей. Хотя реформы Гракхов имели место, однако успех аграрных законов был лишь частичным. Гракхи не устранили причин, ведущих к обезземеливанию крестьян. Восстановить прежнюю крестьянскую армию с ее традициями и культурой было невозможно. Законы, принятые после смерти Гракхов, сводили их достижения к нулю. Последним аграрным законом был закон 111 г. По нему различные категории оккупированных земель переходили в частную собственность. Владельцы их становились неограниченными собственниками [10].

Вопросы для самопроверки по теме 1.1

1. Каковы особенности экономической идеологии Древнего мира?
2. Какие экономические идеи отражены в древнеиндийском учении о выгоде?
3. Дайте характеристику экономических взглядов Ксенофонта и Платона?
4. Что такое "хрематистика" в понимании Аристотеля?
5. В чем отличие взглядов Варрона и Колумеллы от взглядов Катона Старшего?
6. Дайте краткую характеристику исторических условий возникновения христианства.

1.2. Экономическая мысль средних веков

Изучаемые вопросы

Экономические взгляды эпохи средневековья. Экономические воззрения раннего христианства. Экономические взгляды средневекового Востока. Экономическая мысль западноевропейского средневековья. Никола Орем.

Теоретические положения

Экономические взгляды эпохи средневековья

В Западной Европе на основе синтеза разлагавшегося рабовладельческого строя Римской империи и находящегося на стадии становления раннеклассового общественного строя варваров (преимущественно германцев) сформировался ранний феодализм. На территории, завоеванной варварами у Римской империи, этот процесс происходил весьма интенсивно под влиянием более развитого общественно-экономического строя. В результате развития феодальной экономики, подъема городов и роста товарно-денежных отношений расцвела культура, коренным образом изменившая облик общества.

Зарождалась новая идеология – гуманизм, началось движение за реформы католической церкви: освобождение культурной и общественной жизни от влияния религии.

Средние века – это период феодализма, который длился 12 столетий (с V по XVII вв.). Этот период знаменовал собой прогресс в общественном развитии. Наделенный землей крестьянин был заинтересован в росте производительности труда. Росли города, развивалась торговля, денежное хозяйство, внедрялись технические новшества в производство. Термин "средние века" уже в XV в. стал употребляться для обозначения периода истории от гибели Западной Римской империи до эпохи Возрождения. В XVII в. прочно установилось деление истории на античность, средние века и новое время. Началом Средневековья считают низложение последнего Римского императора в 476 г., концом – падение Константинополя в 1453 г., когда турки-османы захватили и разграбили его. Византия пала. Характер эпохи феодализма оценивается как время общественного и культурного прогресса, роста внутреннего рынка, укрепления экономических связей, политической централизации.

Экономические взгляды средневековья соответствуют социально-экономическому характеру средневекового общества и включают экономические идеи, учения, концепции ученых различных стран. Так, экономические взгляды средневекового Китая связаны с китайским мыслителем Ли Гоу, экономическая мысль Ближнего и Среднего Востока выражена экономической идеологией Корана (новой религией, появившейся в VII в.) и мыслителя и ученого Ибн-Хальдуна, экономические взгляды которого изложены в его труде "Социальная физика". В Западной Европе в средние века экономическая мысль была отражена в "Салической Правде" и "Капитулярии о виллах".

Экономические воззрения раннего христианства

Христианство – одна из крупнейших в мире религий, распространенная среди многих народов мира. Его зарождение связано с проповеднической деятельностью Иисуса Христа на территории Иудеи – одной из римских провинций. Основным источником наших знаний об учении Христа является Новый Завет, включающий в себя четыре Евангелия, Деяния и Послания Апостолов, Апокалипсис.

Первые христианские общины основывались на принципах общей собственности, последователи учения Христа осуждали богатство и эксплуатацию людей. Христианство доныне, по прошествии двадцати столетий, сохраняет характер всеобщей и вечной религии. Действительно, в некоторых отношениях религия Иисуса представляется окончательной. Иисус создал для человечества религию, как Сократ создал для него философию, Аристотель – науку.

Яркое представление об экономических взглядах раннего христианства дают труды Августина Блаженного (354-430). Он доказывал, что необходимо трудиться каждому и что собственность должна быть общественной, а земля – принадлежать каждому. Он обосновал равенство физического и умственного труда, осуждал богатство и торговлю.

Экономические взгляды средневекового Востока

Начало средневековья в Китае датируется III в. и знаменуется крушением империи Хань, крупнейшего государства Древнего мира. Формирование феодального уклада связано с созданием частнозависимого мелкого крестьянского хозяйства. После падения Ханьской империи наметился хозяйственный и культурный упадок, который привел к обезлюдению городов, в стране было много заброшенных и пустующих земель.

Реформы, которые проводились феодальным обществом, облегчали задачу создания общегосударственной собственности на землю. Государственная надельная система стала определяющим фактором аграрного строя Китая. Надельная система содействовала усилению централизации государства, и уже в VI в. сложилась та система государственного управления, которая в основных чертах сохранялась на протяжении всего средневековья. Император располагал неограниченной властью и правил страной с помощью бюрократического аппарата. Империя Суй (581-618) существовала в сложной международной обстановке. На севере грозной опасностью для Китая был тюркский Каганат. Кроме того, Китай и тюрки соперничали из-за контроля над Великим шелковым путем, который соединял Китай со странами Ближнего и Среднего Востока. Длительные войны с вьетнамцами и с Кегуре привели к падению династии Суй. На смену ей пришла династия Тан, которая правила Китаем почти 300 лет (618-907).

Аграрная политика представителей династии Тан была направлена на укрепление государственной земельной собственности. Важным мероприятием Тан было упорядочение денежной системы. Во внешней политике основное внимание уделялось обеспечению контроля над Великим шелковым путем. В 751 г. произошло столкновение Китая с армией Арабского халифата, китайцы

были разбиты и потеряли контроль над ним. В дальнейшем усиление внешних контактов Китая имело большое значение не только в военно-политическом отношении, но и в плане развития торговли, культурных контактов с соседями [11].

Империя Тан стала одним из наиболее мощных государств средневекового мира. В распространении научных знаний немаловажную роль сыграло книгопечатание с резных досок – ксилография. В IX в. был изобретен порох. В X в. в Китае стал применяться компас. В XI в. был изобретен наборный шрифт. Развивались математика, астрономия, естествознание. Появились труды по различным отраслям медицины. Инженерные и математические знания использовались для строительства городов, крепостных стен, сложных ирригационных сооружений.

Экономическая мысль средневекового Китая продолжала традиции древности. Примером этого является трактат Ли Гоу "План обогащения государства, план усиления армии, план успокоения народа". План Ли Гоу включал основные меры по соблюдению баланса доходов и расходов государства. Для этого он предлагал "усилить земледелие, приобщив к нему бродячий люд, ремесленников и торговцев, дав им землю". Кроме того, он предлагал предоставлять крестьянам "казенные ссуды на льготных условиях" и совершенствовать "амбарную систему накопления зерна". План Ли Гоу – это земельная реформа, которая способствовала восстановлению и усилению государственности Китая.

Крупнейшим мыслителем средневекового Востока, уделявшим большое внимание экономическим проблемам, был Ибн-Хальдун. Им создана теория общественного прогресса – "социальная физика", в основу которой положены экономические факторы. Ибн-Хальдун (1332-1406) связывал переход к цивилизации с производством избыточного продукта. Он исследовал важнейшие категории товарно-денежных отношений, такие как стоимость, деньги.

Экономическая мысль западноевропейского средневековья

После падения Западной Римской империи (476) в Европе формируются новые общественные отношения, меняется экономическая идеология общества. Изменяется понимание роли труда в жизни человеческого общества, утверждается идея равенства людей перед Богом, осуждается стремление к богатству. Возникает новая каноническая доктрина (доктрина – это учение, научная или философская теория) – новая идеология католицизма. Эти перемены относятся к эпохе раннего средневековья (VI – IX вв.).

В период классического средневековья экономическая мысль развивалась под влиянием канонической доктрины, получившей систематическое толкование в трактате Фомы Аквинского "Сумма теологии". Он обосновал правомерность существования рабства и крепостного права, ссылаясь на Аристотеля и тексты священного писания. Верховным собственником является Бог. Церковь создавала культ "священной власти" и обосновывала защиту частной собственности. Церковь приобрела большое экономическое и политическое влияние. Сосредоточив в своих руках огромные земельные

богатства, церковь и духовенство оказывали влияние на государственную власть [12].

В христианской религии, как и в других монотеистических религиях, существовало много еретических учений. Возникновение ересей объяснялось тем, что в средневековом христианстве выражалось религиозное сознание разных социальных групп: как феодальных верхов, так и широких народных масс. Поэтому всякое недовольство неизбежно облекалось в форму богословской ереси. Единственным источником веры еретики признавали Евангелие и совершенно отвергали Ветхий Завет.

Наивысшего расцвета еретическое движение достигло во второй половине XII-XIII вв. Еретические идеи встречали ожесточенный отпор со стороны католической церкви. Церковные соборы предавали еретиков анафеме.

В конце XII. появилась инквизиция для суда и расправы над еретиками. Обычно осужденных еретиков сжигали на кострах. Деятельность инквизиции представляла одну из самых мрачных страниц средневековья. Одна инквизиция не могла справиться с массовым еретическим движением, поэтому церковь начала создавать ордена с целью подорвать это движение. Так были созданы ордена Франциска Ассизского (1182-1226) и орден доминиканцев. Из среды последнего вышел известный светоч схоластики и богословия Фома Аквинский (1225-1274). Целью этого ордена была борьба с ересями не только оружием инквизиции, но и с помощью кафедр университетов, где они преподавали богословие.

Важное место в развитии экономической мысли в этот же период занимает французский ученый Никола Орем (Оресм).

НИКОЛА ОРЕМ (1323-1382) в своем трактате "О происхождении, природе, юридическом основании и изменении денег" пытался обосновать металлистическую теорию.

Когда Франция вступила в полосу феодальной раздробленности, ее экономика переживала значительные сдвиги, подготовившие последующую государственную централизацию. При Людовике XI были заложены основы абсолютистского национального государства во Франции. Был укреплен государственный бюрократический аппарат. Итогом социально-экономического, политического и этнического развития Франции было оформление в основных чертах французской нации. Государство стало политически и экономически прочным и могло притязать на одно из первых мест в системе сложившихся к тому времени в Западной Европе межгосударственных отношений.

Наряду с канонической доктриной, в других государствах Западной Европы возникали и другие направления экономической мысли, связанные с ересями. Так, в Германии возникло противоположное канонической доктрине крестьянско-плебейское (радикальное) направление. Если каноническая доктрина выражала интересы господствующего класса, то другое направление экономической мысли представляли собой экономические взгляды, нашедшие отражение в ересях и в требованиях, выдвигавшихся участниками крестьянских восстаний. Одним из мотивов ересей явилась борьба против богатства, церкви.

Еретики активно защищали идею равенства всех людей, опираясь на тексты Библии.

Основными разновидностями ересей являются бюргерская и крестьянско-плебейская, в которых постулировалось равенство между всеми сословиями, необходимости ликвидации всех повинностей и налогов.

Бюргерская "Гельбронская программа" предусматривала освобождение крестьян от феодальных повинностей за выкуп, равный двадцатикратной величине ренты. Крестьянская война в Германии (1524-1525) потерпела поражение (Томас Мюнцер).

Вопросы для самопроверки по теме 1.2

1. Покажите связь трактата Ли Гоу с экономической мыслью Древнего Китая.
2. Как изменилось понимание роли труда в жизни общества в эпоху раннего средневековья?
3. Что такое "справедливая цена" в учении Фомы Аквинского?
4. Сформулируйте основные положения денежной теории Н. Орема.

1.3. Меркантилизм

Изучаемые вопросы

Исторические условия и причины возникновения меркантилизма. Две стадии меркантилизма. Теория и политика меркантилизма. Протекционизм. Особенности меркантилизма в отдельных странах: Англии, Франции, Италии, Германии и др. У. Стаффорд, Т. Мен, А. Серра, А. Монкретьен, Ж. Кольбер. Работа Т. Мена «Богатство Англии во внешней торговле». Социально-экономические идеи реформации. Оценка реформации М. Вебером (работа «Протестантская этика и дух капитализма»). Меркантилизм в России. Экономические идеи Ю. Крижанича и И. Т. Посошкова. «Книга о скудости и о богатстве» И. Т. Посошкова. Экономическая политика А. Л. Ордин-Нащокина, Петра I. Современное значение меркантилизма.

Теоретические положения

Меркантилизм возник в последней трети XV в. как попытка теоретического обоснования системы экономической политики, отстаиваемой купцами. Для меркантилизма в целом характерны две основные черты: богатство в нем отождествляется с деньгами (государство считается тем богаче, чем больше денег оно имеет) и накопление денежного богатства может быть достигнуто с помощью государственной власти [14].

В своем развитии меркантилизм проходит два этапа: ранний меркантилизм и поздний меркантилизм. Ранний меркантилизм (XVI в.) – это монетарная система денежного обращения хозяйства. Наличие денег в стране и запрет на их вывоз за границу – ключ к проблеме национального богатства. Поздний меркантилизм, сложившийся как коммерческая система, отражает идеи активного торгового баланса. Эту систему изложил и обосновал английский экономист, классик позднего меркантилизма Т. Мен. В своих

произведениях "Рассуждение о торговле Англии с Ост-Индией" (1621) и "Богатство Англии во внешней торговле" (1664 г.) он выступил против монетарной системы с обоснованием и защитой активного торгового баланса; кроме того, он выдвинул идею, положенную в основу количественной теории денег, о том, что обилие или недостаток денег делают все вещи дорогими или дешевыми. Т. Мен отвергал систему денежного баланса. Он считал, что нужно постоянно соблюдать правило "продавать иностранцам ежегодно на большую сумму, чем покупать у них". Т. Мен утверждал, что для процветания Англии необходимо найти новые рынки сбыта, чтобы реализовать свои излишки товаров за рубежом. Большое значение он придавал посреднической торговле и доказывал выгоду вывоза денег. По его мнению, реэкспорт товаров не причиняет ущерба, а наоборот, выгоден государству.

Защищая активный торговый баланс, Т. Мен обнаружил понимание того, что увеличение денежной массы в стране находится в зависимости от торговли. «Деньги, – писал он, – порождают торговлю, а торговля увеличивает деньги». В связи с этим он рассматривал деньги не только в качестве сокровища, что характерно для меркантилизма, но и как средство обращения и капитала. Полемизируя с теми, кто отстаивал тезис об определяющей роли ростовщичества по отношению к торговле, Т. Мен доказывал зависимость ссудного процента от торговли и выступал против регулирования его нормы законодательным путем.

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 1.3 «Меркантилизм» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Исторические условия и причины возникновения меркантилизма.
2. Две стадии меркантилизма.
3. Теория и политика меркантилизма.
4. Протекционизм.
5. Особенности меркантилизма в отдельных странах: Англии, Франции, Италии, Германии и др.
6. Меркантилисты: У. Стаффорд, Т. Мен, А. Серра, А. Монкретьен, Ж. Кольбер.
7. Работа Т. Мена «Богатство Англии во внешней торговле». Социально-экономические идеи реформации.
8. Оценка реформации М. Вебером (работа «Протестантская этика и дух капитализма»).
9. Меркантилизм в России. Экономические идеи Ю. Крижанича и И.Т. Посошкова. «Книга о скудости и о богатстве» И.Т. Посошкова.
10. Экономическая политика А. Л. Ордин-Нащокина, Петра I.
11. Современное значение меркантилизма.

Вопросы для самопроверки по теме 1.3

1. Покажите связь трактата Ли Гоу с экономической мыслью Древнего Китая.
2. Как изменилось понимание роли труда в жизни общества в эпоху раннего средневековья?
3. Что такое "справедливая цена" в учении Фомы Аквинского?
4. Сформулируйте основные положения денежной теории Н. Орема.

Тест по разделу 1

1. Что является предметом изучения истории экономических учений?
А) исторический прогресс, возникновение, развитие, смена экономических идей и концепций
В) вся история человечества
С) исторический прогресс, записи ученых экономистов
2. В какую эпоху господствовали натурально-хозяйственные отношения?
А) нерегулируемой рыночной экономики
В) дорыночной экономики
С) регулируемой
3. В какую эпоху возникло положение «невидимой руки»?
А) нерегулируемой рыночной экономики
В) дорыночной экономики
С) регулируемой
4. Общая черта экономической мысли Древнего мира:
А) господство рыночных отношений
В) стремление сохранить приоритет натурального хозяйства
С) государственное регулирование
5. Возникновение чего стало причиной начала поиска верной меры торговли?
А) греческой философии
В) промышленности
С) коммерческого труда
6. Понятие меркантилизм происходит от латинского слова:
А) торговать
В) обманывать
С) производить
D) управлять

7. Основные положения школы меркантилизма.

- A) поощрение экспорта, особенно готовой продукции
- B) поощрение частной торговли
- C) золото и сокровища любого рода есть выражения богатства
- D) верно A и C

8. Предмет изучения меркантилизма – это:

- A) рассмотрение всех сфер экономики
- B) рассмотрение проблем сферы обращения
- C) рассмотрение проблем сферы производства
- D) рассмотрение проблем сферы обращения, причем в отрыве от проблем сферы производства

9. Что используется в качестве метода исследования в меркантилизме?

- A) эмпиризм
- B) рассмотрение проблем сферы обращения
- C) эквивалентность

10. Для достижения чего ранние меркантилисты устанавливали максимально высокие цены на экспортируемые товары?

- A) отрицательного сальдо
- B) положительного сальдо
- C) нулевого сальдо

Раздел 2. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УЧЕНИЯ ЭПОХИ НЕРЕГУЛИРУЕМОЙ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Перечень тем, изучаемых в разделе: возникновение классической школы; экономические взгляды физиократов; политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей; пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии; зарождение, формирование и развитие социалистических учений.

Семинарские занятия: Тема 2.2 – «Экономические взгляды физиократов», Тема 2.5 – «Зарождение, формирование и развитие социалистических учений».

Контроль: вопросы для самопроверки по темам 2.1, 2.2, 2.3, 2.4, 2.5; тест № 2.

2.1. Возникновение классической школы

Изучаемые вопросы

Реакция против меркантилизма. Д. Норе. Экономические идеи У. Петти. Эволюция теории ценности и цены. Дж. Локк, Р. Кантильон, Дж. Стюарт. Эволюция теории денег. Д. Юм. П. Буагильбер.

Теоретические положения

Классическая школа политической экономии возникла как реакция на меркантилизм. Ее представители впервые приступили к исследованию производства и тем самым положили начало политической экономии как науке. Их заслугой является то, что они доказали, что в экономике господствуют "естественные" законы, нарушение которых приводит к кризисам. Ими внесен определенный вклад в анализ экономики: изучение механизма конкуренции, кредита, денежного обращения. Они выдвигали требование экономической свободы, высказывались за ограничение вмешательства государства в экономику. По сравнению с меркантилистами ими сделан большой шаг вперед. Представители политической экономии перенесли экономические исследования из сферы обращения в сферу производства.

Эта школа положила начало теории трудовой стоимости, исследованию доходов различных слоев общества. Основоположником классической теории трудовой стоимости является английский экономист У. Петти (1623-1687). В отличие от меркантилистов, Петти считал источником богатства не сферу обращения, а сферу производства [15].

Он различал политические и естественные цены. Под политическими ценами он понимал постоянно изменяющиеся рыночные цены, а под естественными – определенное количество труда, затраченное на производство товаров, т. е. стоимость. Учение Петти о заработной плате вскрывало противоречие интересов предпринимателя и производителя. Он считал, что повышение заработной платы означает "прямой ущерб для общества", т. е. для предпринимателя. Петти определял заработную плату как "прожиточный минимум" рабочего.

Рента по оценке Петти – это всеобщая форма прибавочного продукта, конкретные проявления которого – земельная рента и ссудный процент. Земельную ренту он рассматривал как излишек стоимости над заработной платой. Петти впервые дал определение дифференциальной ренты, указал на зависимость ее величины от плодородия и местоположения земельных участков. Под ценой земли он понимал капитализированную земельную ренту, считая, что она должна равняться сумме, которую необходимо уплатить за право получать ежегодную ренту. Ссудный процент Петти трактовал как доход, производный от земельной ренты; его величину приравнивал к ренте с такого количества земли, которое может быть куплено за отданные в ссуду деньги, т. е. уровень ссудного процента он определял отношением ренты к цене земли.

П. Буагильбер (1646-1714) – первый представитель классической школы во Франции. Он считал, что истинная стоимость товара определяется трудом. В своих работах "Розничная торговля Франции" и "Рассуждение о природе богатства" Буагильбер подчеркивал бедственное положение крестьянства, требовал особого покровительства сельскому хозяйству в целях повышения цен на хлеб, считая, что богатство нации заключается не в деньгах, а в продуктах, главным образом сельского хозяйства. Он различал цену и стоимость, мерой которой считал рабочее время, предложил заменить металлические деньги бумажными [16].

Вопросы для самопроверки по теме 2.1

1. Какие принципы легли в основу концепций классической школы политической экономии?
2. Каковы условия и причины возникновения классической школы политической экономии?
3. Что У. Петти понимал под "естественной ценой"?
4. Раскройте понимание П. Буагильбером понятия экономической свободы.

2. 2. Экономические взгляды физиократов

Изучаемые вопросы

Реакция против меркантилизма. Д. Норе. Экономические идеи У. Петти. Эволюция теории ценности и цены. Дж. Локк, Р. Кантильон, Дж. Стюарт. Эволюция теории денег. Д. Юм. П. Буагильбер.

Теоретические положения

Физиократы – представители одного из направлений классической школы политической экономии, возникшего во Франции в середине XVIII в. как реакция на меркантилизм. Основатель направления – Франсуа Кенэ, а также другие видные представители.

Кроме Франции, теории физиократов разрабатывались также в Италии, Великобритании, Германии, Швеции, Польше и других странах.

Направление физиократов сложилось в обстановке нарастающего кризиса феодальной системы, экономического упадка в предреволюционной Франции. Подвергнув критике меркантилизм, физиократы выдвинули тезис, что основное внимание должно быть обращено не на развитие торговли и накопление денег, а на создание изобилия "произведений земли", в чем, по их мнению, заключается подлинное благоденствие нации.

Физиократы перенесли исследование о происхождении прибавочного продукта из сферы обращения в сферу производства. Однако они ограничивали производство только сферой земледелия, считая промышленность непроизводительной отраслью хозяйства. «Богатства, созидаемые промышленным трудом, – писал Франсуа Кенэ, – возникают при помощи доходов, даваемых землей, и являются сами по себе богатствами бесплодными, которые воспроизводятся только при помощи доходов от земельных угодий» [17].

Подобно У. Петти, физиократы придерживались в политической экономии метода естественных наук. Признавая объективную реальность внешнего мира, физиократы представляли общество как естественное "физическое" явление, развитие которого происходит в соответствии с законами "естественного порядка". Законы "естественного порядка", установленные, по их мнению, Богом, проявляются через "положительные законы", создаваемые верховной государственной властью.

Полагая, что прибавочный продукт создается только в земледелии, единственной его формой физиократы признавали земельную ренту. Излишек произведенных потребительских стоимостей над использованными в процессе производства потребительскими стоимостями физиократы называли "чистым продуктом" (доходом). Они считали производительным только земледельческий труд.

Главная заслуга физиократов и в частности Ф. Кенэ заключается в том, что они впервые в истории экономической науки поставили проблему общественного воспроизводства и предприняли попытку провести его анализ. В своей "Экономической таблице" Кенэ стремился наглядно изобразить, каким образом совокупный годовой продукт распределяется посредством процесса обращения между тремя классами: "производительным классом", "классом земельных собственников" и "бесплодным классом", чтобы процесс производства мог быть возобновлен в прежнем масштабе, т. е. чтобы могло совершиться простое воспроизводство этого продукта.

На практике физиократы добивались осуществления экономической политики, направленной главным образом на развитие крупного земледелия. Для привлечения капиталов в земледелие физиократы требовали введения свободы торговли, ничем не ограниченной свободы конкуренции, гарантий частной собственности, замены всех видов прямого и косвенного обложения населения налогами единым налогом, взимаемым с "чистого продукта", достигающегося землевладельцам.

Видным представителем школы физиократов был А. Тюрго. **Анн Робер Жак Тюрго, барон де л'Он (1727 – 1781)** – французский

государственный деятель, занимал пост министра финансов при Людовике XVI. Тюрго провел ряд антифеодальных реформ, связывая их с программой оздоровления финансов страны. Путь к такому улучшению он видел главным образом в строгой экономии и сокращении государственных расходов. Тюрго усовершенствовал теорию физиократов. Он написал работу "Размышления о создании и распределении богатств", в которой внес существенные поправки в анализ цены и стоимости, капитала и доходов, вследствие чего физиократическая система приняла наиболее развитый вид. Вслед за Кенэ Тюрго отстаивал принцип свободы экономической деятельности и считал земледелие единственным источником прибавочного продукта [18].

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 2.2. «Экономические взгляды физиократов» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Концепция «естественного права».
2. Место физиократии во французской общественной мысли XVIII века.
3. Учение Ф. Кенэ о чистом продукте, производительном и непроизводительном труде, капитале, классовой структуре общества.
4. Экономическая таблица Ф. Кенэ – первая схема воспроизводства. Ее теоретическое и практическое значение.
5. Развитие теории физиократов А.-Р. Ж. Тюрго. Тюрго об отчуждении производителя от средств производства.
6. Субъективная теория ценности А.-Р. Ж. Тюрго и Э. Б. Кондильяка. Работа Тюрго «Размышление о создании и распределении богатства».
7. Физиократические учения в России.
8. Современное значение физиократических идей о единстве природы и общества, роли природы в создании общественного богатства.

Вопросы для самопроверки по теме 2.2

1. В чем сущность физиократического учения и почему оно так называется?
2. Сопоставьте взгляды Ф. Кенэ и А. Тюрго.
3. Почему учение физиократов можно отнести к классической школе политической экономии?

2.3. Политическая экономия А. Смита, Д. Рикардо и их последователей **Изучаемые вопросы**

Книга А. Смита «Исследование о природе и причинах богатства народов», ее содержание и структура. Учение А. Смита об обмене и деньгах. А. Смит о факторах богатства народа. Теория ценности А. Смита. Теория доходов: заработной платы, прибыли, процента, ренты. Теория капитала, его структуры и воспроизводства. Теория ценности Д. Рикардо.

Теория заработной платы и прибыли Д. Рикардо, тенденции движения заработной платы и прибыли в капиталистической экономике. Теория земельной ренты Д. Рикардо.

Теоретические положения

А. Смит (1723-1790) – экономист, обобщивший идеи мануфактурного периода производства на этапе перехода к промышленному перевороту. Он критически осмыслил конец эпохи меркантилизма и создал политэкономии индустриального капитализма. Главное сочинение А. Смита – "Исследование о природе и причинах богатства народов" (1776), в котором он подытожил столетнее развитие классической школы политической экономии, начавшееся с У. Петти. Труд А. Смита состоит из пяти частей: теория стоимости и распределения доходов; капитал и его накопление; очерк экономической истории Западной Европы; критика меркантилизма и изложение взглядов на экономическую политику; финансы государства.

В основе учения Смита лежало представление об экономических законах, действующих подобно законам природы и определяющих развитие общества. Ему была близка идея "естественной гармонии" (равновесия), которая, как он считал, стихийно устанавливается в экономике при условии отсутствия внешнего (государственного) вмешательства и является оптимальным режимом функционирования экономической системы.

Заслугой Смита является то, что он впервые определил двоякую задачу политической экономии как науки: проведение абстрактного анализа объективной экономической реальности и на основании полученных выводов подготовка рекомендаций для осуществления экономической политики фирмы, государства. Будучи аналитиком, Смит сумел проникнуть во внутреннюю связь явлений капитализма и сделать ряд научных обобщений. Смит воспринял трудовую теорию стоимости как основу для объяснения всех явлений капиталистической экономики. Отвергнув представление физиократов об исключительном характере земледельческого труда как труда производительного, он выдвинул тезис, что стоимость создается трудом независимо от отрасли производства. Смит говорил о промышленной прибыли как основной форме нетрудового дохода, базирующейся на собственности на средства производства. Поскольку он рассматривал прибыль (а также земельную ренту) как своего рода вычет в пользу собственников средств производства из полной стоимости продукта, созданного трудом, он приблизился к пониманию прибавочного продукта.

Смит выдвинул концепцию стоимости, определяемой покупаемым трудом, т. е. в сущности заработной платой, а затем – представление, что стоимость производимого продукта складывается из суммы получаемых от его реализации трех основных доходов – заработной платы, прибыли и земельной ренты. Эта концепция стоимости явилась исходной базой для теории факторов производства.

В учении о капитале Смит рассматривал капитал как фактор, влекущий за собой вычет в виде прибыли из полной стоимости продукта. Существенное

значение имела трактовка Смитом категорий основного и оборотного капитала, которую он развил в полемике с физиократами. Вместе с тем Смит считал капитал естественной и вечной категорией, понимая под ним любой запас материальных благ независимо от общественных условий и отношений [19].

В теории воспроизводства общественного продукта Смит провел важное различие между валовым и чистым национальным доходом. Под валовым доходом он понимал в сущности совокупный общественный продукт в стоимостной форме (включая повторный счет сырья и материалов), под чистым – фонд потребления как таковой (фонд потребления вместе с накапливаемой частью дохода). Однако сведение стоимости совокупного продукта к доходам и игнорирование фонда возмещения было шагом назад по сравнению с теорией воспроизводства Ф. Кенэ и затруднило в дальнейшем анализ проблем воспроизводства и экономического роста представителями классической школы политической экономии.

Учение Смита имело большое влияние на развитие экономической мысли Западной Европы. В конце XVIII и начале XIX вв. оно широко распространилось в Великобритании, Франции и других странах, в том числе и в России. Прогрессивные, антифеодальные, гуманистические идеи Смита способствовали их популярности.

В экономической теории ближайшим преемником Смита был Рикардо, завершивший создание классической политической экономии. Д. Рикардо (1772-1823) – английский экономист, который продолжил разработку теоретических основ концепции классической школы, преодолев некоторые недостатки учения А. Смита. Труды Рикардо представляют собой вершину английской классической политической экономии.

Первые экономические работы Д. Рикардо были посвящены вопросам денежного обращения и валюты (1809), в 1817 г. вышло его главное теоретическое сочинение "Начала политической экономии и налогового обложения". Книга Рикардо, состоящая из 32 глав, распадается на три части: основы экономической теории (стоимость и доход); теория и практика налогового обложения; его взгляды относительно ряда конкретных проблем и анализ концепций А. Смита, Т. Мальтуса, Ж. Сея. Главные теоретические положения учения Рикардо приведены в двух первых главах книги, в которые он впоследствии внес существенные дополнения.

Предмет политической экономии Рикардо определял как экономические отношения людей, образующих общественные классы. Главной ее задачей он считал исследование законов, лежащих в основе распределения национального дохода между основными классами в форме заработной платы, прибыли и земельной ренты. Применяя метод научной абстракции, Рикардо сформулировал закон трудовой стоимости как самый общий регулирующий принцип экономики и стремился выявить совместимость хозяйственных явлений с этим принципом. В теории распределения Рикардо выявил противоположность экономических интересов разных классов и из этого вывел, что общее повышение уровня заработной платы ведет к понижению общей нормы прибыли и наоборот. Считал, что заработная плата рабочих

"естественным образом" определяется стоимостью средств существования. Опираясь на теорию народонаселения Мальтуса, Рикардо полагал, что величина заработной платы удерживается в пределах физического минимума в силу естественного закона [20].

Важнейшей частью экономического учения Рикардо выступает его теория ренты, в которой был впервые раскрыт механизм дифференциальной ренты. В теории денег он пытался вскрыть механизм денежного обращения, взаимоотношений золота и бумажных денег, явления обесценения последних. Ему принадлежит теоретическое обоснование необходимости для развития экономики золотого стандарта в сочетании с разменным банкнотным обращением. Важное место в его учении занимают вопросы внешней торговли, мирового рынка, валютного механизма [21].

Вопросы для самопроверки по теме 2.3

1. Почему А. Смит начинает свое исследование с разделения труда и какой смысл вкладывает он в термин "невидимая рука"?
2. Какие определения стоимости дает А. Смит?
3. Что понимает А. Смит под "естественной ценой" и "ценой рыночной"?
4. Раскройте содержание понятия "догма А. Смита".
5. Как Д. Рикардо определяет стоимость, деньги и прибыль?
6. Дайте характеристику земельной ренты по Д. Рикардо.
7. Как Д. Рикардо определял сущность капитала?

2. 4. Пересмотр идей классической школы и возникновение новых течений в политической экономии

Изучаемые вопросы

Философия Симонда де Сисмонди. Предмет политической экономии по Сисмонди. Потребительская концепция экономики. Сравнительный анализ концепций реализации Ж.-Б. Сея. Экономическая мысль в Англии в первой половине XIX в.: Т.Р. Мальтус, Джеймс Милль, Дж. Мак-Куллох, Н.У. Сениор. Историческая школа Германии: В. Рошер, Б. Гильдебранд, К. Книс.

Теоретические положения

С. СИСМОНДИ (1773-1824) принадлежал к группе французских экономистов, считающих себя продолжателями учения А. Смита. На первом этапе своей научной деятельности Сисмонди выступал как ярый смитианец, пропагандируя идеи экономической свободы и рассматривая хозяйственные процессы как естественные, которые должны направляться государством.

В дальнейшем он создал свое главное произведение – "Новые начала политической экономии, или Книга о богатстве в его отношении к народонаселению" (1819), в котором изложил свои взгляды на предмет и категории политической экономии. Политическая экономия, считал он, – это наука об управлении богатством, материальным благосостоянием людей. Сисмонди провел анализ важнейших категорий политической экономии, таких как стоимость, цена, капитал, прибыль, заработная плата и рента. Он также по-

своему рассмотрел теорию воспроизводства и теорию кризисов. Во главу угла своего экономического учения Сисмонди ставил распределение, от которого, как он считал, зависит потребление и производство. В отклонении цены от стоимости он видел нарушение закона стоимости и стоял за пропорциональное распределение труда на основе частной собственности. Прибыль и ренту он рассматривал как вычеты из продукта рабочего, заостряя внимание на "ограблении рабочих". Стремясь "исправить" учение Д. Рикардо о распределении, он заявлял, что заработная плата должна быть равна всей стоимости продукта рабочего, предприниматель должен иметь право на прибыль благодаря "первоначальному труду", которому его капитал обязан своим происхождением, а ренту объяснял в духе физиократов (как простой дар земли). В связи с этим он считал, что национальный доход порождается одновременной деятельностью всех классов: землевладельцев, капиталистов и наемных рабочих [22].

В отличие от Рикардо, Сисмонди рассматривал кризисы перепроизводства как результат недопотребления трудящихся, поэтому, с его точки зрения, кризисы должны носить хронический характер.

Ж. Б. Сей (1767-1832) – французский экономист, сторонник свободной торговли и невмешательства государства в экономическую жизнь. Сей опубликовал свой главный труд "Трактат политической экономии" в 1803 г. Хотя Сей и считал себя последователем А. Смита, однако в действительности он отбросил теорию трудовой стоимости в процессе исследования проблем политической экономии и выработал свою собственную. Сей отождествлял стоимость товара с его полезностью. И на этой методологической основе разработал теорию трех факторов производства и сделал вывод о стоимостной производительности капитала.

Сей разделил политическую экономию на три самостоятельные части: производство, распределение и потребление. Товарную форму богатства Сей считал суммой полезных вещей, которые имеют ценность. Величину этой ценности Сей определял через "издержки производства" на основе его теории трех факторов производства. Согласно этой теории, в создании стоимости равноправно участвуют труд, земля и капитал, которые являются источниками доходов общества – заработной платы, прибыли и ренты. Совокупность доходов общества и составляет стоимость, т. е. полезность товара.

Сей рассматривал доходы как плату за производственные услуги, оказываемые каждым из трех факторов производства. Сей определял величину вклада каждого из них в создание стоимости – полезности – соотношением спроса и предложения, выдвинув тем самым третий вариант теории стоимости.

Сей отрицал неизбежность всеобщих кризисов перепроизводства, допуская лишь возможность перепроизводства отдельных товаров. Он сформулировал закон рынка, согласно которому обмен продукта на продукт автоматически ведет к равновесию между куплей и продажей, и если какие-либо товары не находят себе покупателя, то это означает, что "другие производства дали товаров меньше, чем нужно" [23].

Итак, Сей в своем учении, ориентируясь на крупного промышленника-предпринимателя, утверждал, что движущим мотивом производства является потребление. В обосновании стоимости он опирался на три теории: полезности, издержек производства, спроса и предложения.

Экономическая мысль в Англии в первой половине XIX в.

Для воззрений английских экономистов первой половины XIX в. характерно критическое отношение к идеям А. Смита и Д. Рикардо. Наибольшую известность в истории экономической мысли получили взгляды Т.Р. Мальтуса, Джеймса Милля, Дж. Мак-Куллоха, Н.У. Сениора и Дж.Ст. Милля.

Томас Роберт Мальтус (1766-1834) – экономист, священник, профессор кафедры современной истории и политической экономии в колледже Ост-Индской компании. В первом труде "Опыт о законе народонаселения" (1798) Мальтус стремился объяснить безработицу "абсолютным избытком людей", действием "естественного закона народонаселения". В работе "Принципы политической экономии" (1820) Мальтус отвергал трудовую теорию стоимости, сводя стоимость товара к издержкам производства, рассматривая прибыль как номинальную надбавку к стоимости товара. Отделив прибыль от труда, Мальтус утверждал, что прибыль имеет своим источником продажу товара выше его стоимости. На этой основе Мальтус развил теорию реализации, утверждая, что реализация любого количества товаров и услуг не может быть обеспечена за счет совокупного спроса рабочих и капиталистов вследствие продажи товаров на рынке выше их стоимости. Отсюда Мальтус видел решение проблемы реализации в постоянном росте непроизводительного потребления так называемых третьих лиц, т. е. землевладельцев, их обслуги, офицеров и других, могущих создать необходимый для производства дополнительный спрос на всю массу производимых в обществе товаров.

Джеймс Милль (1773-1836) – экономист, философ. В 1808 г. опубликовал работу "Защита торговли", в которой высказывал мысль о невозможности всеобщих кризисов перепроизводства, поскольку на рынке существует "метафизическое" равновесие покупок и продаж. В своей основной работе "Элементы политической экономии" (1821) Джеймс Милль не признавал трудовой теории стоимости. Он считал, что рабочий и капиталист вступают в сделку как совладельцы будущего продукта, одна часть которого принадлежит рабочему, другая – капиталисту. Он отказался от учения Рикардо о противоположности прибыли и заработной платы и обосновал противоположность прибыли и ренты.

Джон Рамсей Мак-Куллох (1789-1864) – представитель английской политической экономии. В 1825 г. Мак-Куллох опубликовал свою главную работу "Основы политической экономии", в которой отрицал все научные элементы теории стоимости Рикардо и воспроизвел теорию факторов производства Сея. Он рассматривал капиталистов и рабочих только как товаровладельцев и пришел к выводу, что между ними происходит эквивалентный обмен, поскольку за свой товар – труд – рабочий получает точно такое же количество труда в виде заработной платы. Кроме того, он

считал, что природа прибыли связана с нарушением закона стоимости в сфере обращения: товар всегда продается за большее количество труда, чем затрачено на его производство. Тем самым прибыль есть результат простого товарного обращения.

Нассау Уильям Сениор (1790-1864) – английский экономист. Н.У. Сениор написал свой главный труд "Основные начала политической экономии" в 1836 г., где изложил свою экономическую теорию, дополнив концепцию факторов производства теорией воздержания. Труд рабочего Сениор рассматривает как "жертву" рабочего, теряющего свой досуг и покой, капитал тоже "жертва" капиталиста, который воздерживается от личного потребления, обращая свой капитал в средства производства. Вознаграждением "жертв" выступают, соответственно, заработная плата и прибыль.

Джон Стюарт Милль (1806-1873) – английский экономист, представитель классической политической экономии периода ее упадка.

Наиболее известная работа Дж.С. Милля – "Основания политической экономии и некоторые приложения их к социальной философии" (1848), в которой он разработал теорию издержек производства, обосновал принцип социального партнерства труда и капитала [24].

Историческая школа Германии

Теоретической основой для создания концепции исторической школы Германии послужила "Национальная система политической экономии", родоначальником которой был Ф. Лист (1789-1846). Основными представителями исторической школы Германии были В. Рошер, Б. Гильдебранд, К. Книс. Представителей исторической школы, возникшей в 40-50-х гг. XIX в., объединяет стремление использовать историю для анализа экономических отношений и порядка в Германии. Но во взглядах теоретиков этой школы на различные экономические проблемы и в частности на категории политической экономии, а также на вопрос об экономических закономерностях заметны значительные расхождения [25].

Ф. Лист – немецкий экономист предреволюционного периода (до 1848 г.) Ф. Лист отстаивал необходимость промышленного развития Германии, создания для этого таможенного союза и развития железнодорожной сети по всей стране. Своей теорией экономических ступеней и "учением о продуктивных силах" Лист выступил против антиисторизма английской политической экономии, противопоставляя ей "национальную экономию" – политику протекционизма. Его главный труд "Национальная система политической экономии" опубликован в 1841 г. В нем он отвергал теорию трудовой стоимости классической политической экономии, а также требовал агрессивной политики по отношению к другим странам. Он не создал какого-либо целостного учения, но противопоставлял учению Смита свою экономическую теорию, в которой большое значение придавалось этическим и религиозным факторам в экономической жизни, возвеличивалась роль государства.

В. Рошер (1817-1894) – немецкий экономист, профессор Геттингенского (1843) и Лейпцигского (1848) университетов, разработал метод экономической

науки, направленный против методологии английской классической политэкономии с ее строгой системой естественных законов. В соответствии с этим методом политическая экономия объявлялась национальной наукой, призванной в тесной связи с другими общественными науками собирать факты, описывать наблюдаемые хозяйственные явления и объяснять их не на основе теоретических обобщений, а путем поиска исторических аналогий. Рошер признавал лишь эволюционные формы общественного развития. Он опубликовал свой труд "Краткие основы курса политической экономии с точки зрения исторического метода" в 1843 г.

Если Рошер, называвший описание подлинной целью национальной экономики, еще допускает возможность открытия экономических законов, то следующий немецкий экономист, Б. Гильдебранд (1812-1878), в своей работе "Национальная экономия настоящего и будущего" (1848) выдвинул исторический метод исследования экономических явлений, сводящийся к замене научного анализа законов экономического развития общества эмпирическим сбором статистических и исторических сведений. В другой работе – "Натуральное хозяйство, денежное хозяйство и кредитное хозяйство" – Гильдебранд предложил схему трех фаз экономического развития человечества: 1) натуральное хозяйство, в котором деньги не участвуют в обмене и продукты обмениваются непосредственно друг на друга, либо совсем не обмениваются; 2) денежное хозяйство, в котором деньги становятся посредником обмена, появляется покупка и продажа; 3) кредитное хозяйство, в котором обмен совершается посредством кредита без участия денег.

Гильдебранд считал кредитное хозяйство высшим типом хозяйства, так как кредит дает возможность способным людям становиться предпринимателями, не обладая нужным для этого капиталом.

К. Книс (1821-1898) – немецкий экономист, профессор Марбургского и Гейдельбергского университетов. Основное произведение Книса – "Политическая экономия с точки зрения исторического метода" (1853), в котором Книс опровергает учение классической школы, отрицает наличие объективных экономических законов развития общества, игнорирует значение производственных отношений в системе производства. Он видит задачу политической экономии не в теоретическом анализе экономических явлений, а в описании и систематизации народного хозяйства страны. Главным в его исследовании является анализ только национальной специфики экономики, обусловленной природными условиями, характером народа и т. п.

Книс отрицал саму возможность экономической теории как таковой. Преувеличивая значение национальных особенностей различных народов и ссылаясь на неповторимость путей их экономического развития, Книс утверждал, что экономические явления непознаваемы. Политическая экономия, считал он, может лишь описать эти явления с этической точки зрения и не в состоянии дать их теоретические обобщения.

Вопросы для самопроверки по теме 2. 4

1. Как С. Сисмонди понимал стоимость, капитал, прибыль и заработную плату?
2. Проблема воспроизводства и кризисов в теории С. Сисмонди.
3. Раскройте теорию трех факторов производства.
4. Сущность теории доходов Ж. Б. Сея.
5. Дайте характеристику сущности закона Сея.
6. Изложите концепцию Ф. Листа о стадиях развития человеческого общества.

2. 5. Зарождение, формирование и развитие социалистических учений **Изучаемые вопросы**

Зарождение и формирование экономических идей марксизма. Экономическая теория К. Маркса и Ф. Энгельса: общая характеристика, условия возникновения и сущность. Последователи К. Маркса и Ф. Энгельса: А. Бебель, Э. Бернштейн, П. Лафарг, К. Каутский и др.

Теоретические положения

Формирование марксистских научных идей в середине XIX в. опиралось на экономические, политические, социальные и идеологические предпосылки.

К экономическим предпосылкам относятся: победа капитализма над феодализмом, достижение капитализмом адекватной ему материально-технической базы.

К политическим предпосылкам относятся борьба буржуазии с феодализмом, опыт Французской революции 1789-1794 гг. и выступление пролетариата как самостоятельной политической силы.

К социальным предпосылкам относится формирование новых классов с противоположными экономическими и политическими интересами. Новое учение возникло на идеях, выработанных мировой цивилизацией в области философии, политической экономии и социализма.

Формирование марксистской системы политической экономии началось в 40-е гг. XIX в. с попыток анализа экономического положения трудящихся и способов его улучшения. Чтобы лучше разобраться в этих вопросах, К. Маркс и Ф. Энгельс приступили к исследованию фундаментальных проблем экономической теории: товара, стоимости, цены, капитала, доходов и т. п.

Становление политико-экономической системы К. Маркса охватывает 40-50-е гг. XIX в. Важную роль в этом сыграли написанные К. Марксом труды по политической экономии, такие как "Критика политики и политэкономии" (1844-1845), "Нищета философии" (1847), "Наемный труд и капитал" (1849), "К критике политэкономии" (1859). Результатом многолетней научной работы стала целостная система, конкретизированная в "Плане экономических исследований" (1857-1859).

Большие экономические исследования К. Маркс начал в 1850 г. Особенно его привлекали проблемы денег и земельной ренты. Итогом этой работы явились книги: "Черновая рукопись" (1857-1858) – первоначальный вариант

"Капитала" – и "К критике политической экономии" (1859). В 1867 г. был опубликован I-й том "Капитала" К. Маркса. Важнейшее значение для подготовки "Капитала" имели "Экономические рукописи" 1861-1863 гг. и 1864-1865 гг., переработав которые, он и завершил подготовку и издание I-го тома "Капитала". II-й (1885), III-й (1894) и IV-й ("Теории прибавочной стоимости") тома вышли в свет после смерти К. Маркса. Вся работа по их изданию легла на плечи Ф. Энгельса, которому К. Маркс завещал свои рукописи. Ф. Энгельс не успел подготовить и издать IV-й том "Теории прибавочной стоимости", который после его смерти выпустил К. Каутский в 1905-1910 гг.

К. Маркс был сторонником трудовой теории стоимости. За основу своей концепции трудовой стоимости он берет двойственный характер труда. Анализируя товар как продукт труда, он выделяет два фактора: потребительскую стоимость и стоимость как таковую, исследуя их противоречия, и на этой основе раскрывает двойственный характер труда (конкретный и абстрактный), воплощенного в товаре, сделав, таким образом, открытие, на котором, по его словам, "основывается все понимание фактов" в экономической науке [26].

Другой важнейший момент экономического исследования К. Маркса заключается в рассмотрении им прибавочной стоимости изначально, независимо от ее конкретных форм проявления (прибыли, процента, ренты). К. Маркс считал, что в товаре уже заложены в зародыше все противоречия капиталистического производства. Исследование же этих противоречий отражает противоречия капитала и труда.

В "Капитале" впервые в истории экономической мысли показано, что капитал есть особое исторически определенное общественное отношение, отражающее эксплуатацию. Сущность ее объяснена К. Марксом благодаря открытию им особого товара – рабочей силы, которая продается предпринимателю. Сделка обмена – купли-продажи рабочей силы – служит вводным актом эксплуатации. Она лишь внешне представляется обычной сделкой купли-продажи, которая совершается владельцем товара, с одной стороны, владельцем денег – с другой. Капиталистический процесс производства является процессом потребления рабочей силы капиталистом, процессом эксплуатации наемного рабочего владельцем средств производства.

Прибавочную стоимость, созданную наемным рабочим в процессе производства, присваивают не только промышленные капиталисты (промышленная прибыль), но ее получают в виде торговой прибыли торговые капиталисты, а также в виде ссудного процента денежные капиталисты и в виде земельной ренты землевладельцы.

В IV-м томе "Капитала", который называется "Теории прибавочной стоимости", К. Маркс дал детальный критический анализ разработки экономической теории как представителями классической школы политической экономии, так и своими современниками.

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 2.5 «Зарождение, формирование и развитие социалистических учений» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Экономические воззрения социалистов-утопистов: А. Сен-Симона, Ш. Фурье, Р. Оуэна.
2. Критика капитализма и моделирование альтернативных вариантов развития.
3. Экономическая программа чартистского движения в Англии, ее связь с идеями левых рикардянцев.
4. Экономические идеи Прудона.
5. Теория государственного социализма И. К. Родбертуса и Ф. Лассаля.
6. Катедер-социализм в Германии.
7. Утопичность представлений К. Маркса и Ф. Энгельса о будущем обществе.
8. Общие черты и принципиальные отличия концепций социализма Маркса и Энгельса и социалистов-утопистов.
9. Последователи К. Маркса и Ф. Энгельса: А. Бебель, Э. Бернштейн, П. Лафарг, К. Каутский и др.
10. Усиление эволюционного подхода в марксизме. Ревизионизм Э. Бернштейна, Э. Давида.
11. Теории демократизации капитала, вставания капитализма в социализм, устойчивости мелкого крестьянского хозяйства.
12. Марксизм II Интернационала.

Вопросы для самопроверки по теме 2. 5

1. Какие наиболее важные экономические идеи воспринял К. Маркс у предшественников?
2. Какие основные проблемы рассматривает К. Маркс в своих ранних экономических работах?
3. Дайте оценку работы К. Маркса "К критике политической экономии".
4. Как К. Маркс понимал двойственный характер труда, воплощенного в товаре?
5. Что такое "капитал" и что такое "прибавочная стоимость" в экономическом учении К. Маркса?
6. Как К. Маркс понимал проблему воспроизводства общественного капитала?
7. Раскройте сущность земельной ренты и ее форм в учении К. Маркса.
8. Какие наиболее важные экономические концепции были рассмотрены К. Марксом в "Теориях прибавочной стоимости"?

Тест по разделу 2

1. Как именовали французский меркантилизм?
А) теорией экономии В) империализмом С) кольберизмом
2. Учение физиократов – это:
А) французская школа в рамках КПЭ В) английская школа в рамках КПЭ
С) немецкая школа в рамках КПЭ
3. Кто, по словам Маркса, отец политической экономии?
А) Д. Белл В) А. Смит С) У. Петти
4. Основоположник учения физиократов (1694-1774).
А) Джеймс Милль В) Франсуа Кенэ С) Томас Мальтус
5. Слово «физиократ» означает:
А) власть народа В) власть природы С) власть государства
6. Что А. Смит считал предметом изучения политической экономии?
А) экономическое развитие общества В) сфера обращения С) сфера
производства и сфера обращения Д) все ответы верны
7. Совокупность общественных взглядов – это:
А) система В) структура С) концепция
8. Что, по Смицу, является результатом определенной склонности
человеческой природы к торговле и обмену?
А) разделение труда В) стремление достичь духовного совершенства
С) стремление достичь экономического совершенства
9. Какие важные обязанности нужно закрепить за государством, по
мнению А. Смита?
А) осуществление издержек на общественные работы В) обеспечение
военной безопасности
С) осуществление правосудия Д) все ответы правильны
10. При какой конкуренции интересы индивида и общества не
сталкиваются?
А) несвободной В) свободной С) регулируемой

Раздел 3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УЧЕНИЯ ЭПОХИ РЕГУЛИРУЕМОЙ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Перечень тем, изучаемых в разделе: становление и эволюция институционализма; экономическая теория Дж. М. Кейнса и ее развитие; неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики.

Семинарские занятия: Тема 3.3 «Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики».

Контроль: вопросы для самопроверки по темам 3.1, 3.2, 3.3; тест № 3.

3.1. Становление и эволюция институционализма

Изучаемые вопросы

Институционализм как синтетическое направление экономической и социологической теории. Понятие «социально-экономический институт». Т. Веблен как основоположник институционализма. Институционализм в работах У. Гамильтона, Дж. Гобсона, Д. Мюллера, Д. Сиселла, Дж.К. Гэлбрейта. Критика институционалистами неоклассических идей о гармонии экономических интересов и рыночном равновесии.

Теоретические положения

В начале XX в. в США возникло новое экономическое течение – институционализм, виднейшими представителями которого выступили Торстейн Веблен (1857–1929), Джон Коммонс (1862–1945), Уэсли Митчелл (1874–1948).

Методология институционализма предусматривала: 1) широкое использование описательно-статистического метода; 2) историко-генетический метод; 3) в качестве исходного понятия – категорию института (совокупность правовых норм, обычаев, привычек). В рамках этого течения были образованы: социально-психологическое (Веблен), социально-правовое (Коммонс), институционально-статистическое (Митчелл) направления. Веблен связал основу экономики с действием психологического фактора [38]. Коммонс основной упор делал на правовые категории, юридические учреждения, определяющие, по его мнению, развитие экономики.

Разработка методов борьбы с экономическими кризисами проводилась Гарвардской школой конъюнктуроведения. Ее ведущий теоретик, Митчелл, ставил задачу создания методов ослабления экономических кризисов. В его теории отсутствовала цикличность, а кризис был заменен рецессией – плавным снижением темпов роста. Митчелл создал теорию регулируемого капитализма.

Свое название это направление получило после того, как американский экономист У. Гамильтон в 1916 г. впервые применил термин «институционализм». Заметное влияние на формирование этого направления оказали труды английского экономиста Дж. Гобсона. Распространение институционализма было связано в первую очередь с эволюцией экономической

теории в США, где в 20-х г. прошлого столетия он занял лидирующее положение.

В дальнейшем идеи институционализма развивались в работах Дж.М. Кларка, Г. Минза, А. Берли, Э. Богарта, Д. Бернхема, Ж. Фурастье, Ж. Эллюля, У. Ростоу, Г. Кольма, А. Лоува, Р. Арона и др.

Современный институционализм, или неоинституционализм, во многом отличается от своего предшественника – раннего институционализма, хотя и сохраняет многие исходные понятия, сложившиеся в период становления и развития этого учения. Его идеи развивают такие влиятельные экономисты, как Дж.К. Гэлбрейт, Г. Мюрдаль, Р. Хейлбронер, Д. Белл, О. Тоффлер, Я. Тинберген и др. [39].

Согласно логике институционалистов, способ мышления, словесный символ, обычаи и привычки выступают как первопричина социально-экономического развития общества. Реально существующие экономические отношения оказываются производными, преподносятся как проявление воплощенных в институтах нравов людей, их способов мышления. Экономический строй общества в подобных теориях предстает в искаженном виде, так как они отвергают примат производства над обращением, определяющую роль отношений собственности на средства производства и др.

Отвергая идею о производственных отношениях как основе социально-экономической структуры общества, институционалисты сформировали свой специфический подход к изучению общественных явлений, экономического процесса, который они рассматривают с позиций статики и структуры. Они отвергают не только кейнсианцев, неоклассиков, но и концепции маржиналистов. Они резко критикуют монетаристов, сторонников теории экономики предложения, новой классики. Вину за провалы экономической политики администрации США в 80-е г. XX в. институционалисты возлагают на монетаристов и сторонников экономики предложения. Социализм институционалисты не приемлют, капитализм характеризуют как строй, претерпевающий постоянные преобразования, основу которого составляет эволюционное обновление общества.

Эволюционный характер концепции институционалистов проявляется при рассмотрении ими характерных для капитализма социально-экономических процессов, хозяйственного механизма, реальных форм организации экономической жизни в их конкретно-исторической национальной определенности. Концепции институционалистов нацелены на разработку футурологических прогнозов развития общества в краткосрочном и долгосрочном периодах. В своих концепциях они опираются на крупные корпорации, на сложные системы управления и плановую систему организации производства.

Корпорация рассматривается как основа организационной структуры индустриальной системы современного общества. В связи с этим институционалисты исследуют взаимодействие монополии и конкуренции, олигополии, управление динамикой доходов, цен, различные стороны хозяйственного механизма. В их сфере интересов входят такие институты, как

государство, профсоюзы, различные общественные явления правового, этического, психологического характера. Все это образует объект исследований институционализма.

Среди факторов эволюционного обновления общества на первый план выдвигается научно-техническая революция. Источник перемен они видят в развитии науки, техники, в создании новых технологий. Технологическую трактовку приобретают проблемы экономического роста, экономических кризисов, безработицы, заработной платы и т. п. На принципе технологического миропонимания созданы все их теории – индустриального, постиндустриального, супериндустриального, технотронного, информационного общества.

Одним из самых главных институтов в индустриальной структуре общества они считают корпорацию: рассматривают ее в качестве основного звена производства, уделяя исследованию корпорации большое внимание. Не отрицая возникающих внутри корпорации проблем во взаимоотношениях собственников (акционеров), менеджеров и рабочих, институционалисты акцентируют внимание прежде всего на проблеме взаимоотношений менеджеров с собственниками. Вопрос власти и управления рассматривается как один из центральных в индустриальной системе.

Американский экономист Д. Мюллер, анализируя конфликты, возникающие внутри монополии, выделяет не только конфликты по формуле «капиталист-рабочий», но и «менеджер-акционер», возникающие на основе распределения прибыли. Определяя мотивы конфликтов, Д. Мюллер делает акцент на политике максимизации роста компаний, приводящей в конечном счете к сокращению доходов акционеров [40].

Одну из центральных проблем развития и обновления экономики институционалисты видят в создании системы социального контроля над экономикой. Они предусматривают различные формы контроля над экономикой – от внутрифирменных до государственных, которые бы воздействовали на механизм рыночной конкуренции, ценообразование, занятость, состояние денежно-кредитного рынка, финансово-бюджетной системы и др. Большое место в этом проекте отводится планированию, включая системы программирования и индикативного планирования. Все это, по их мнению, способствует развитию и совершенствованию государственных форм хозяйствования. Кроме того, они возлагают на государство организацию научно-технического прогресса. Такая необходимость обусловлена, по их мнению, тем, что усилий частного сектора недостаточно для широкого внедрения микроэлектроники, новых методов телекоммуникационной связи, лазерной технологии и робототехники и т. п. Именно государство, считает У. Ростоу, должно стимулировать НТП, взяв на себя заботу об организации фундаментальных исследований, улучшении системы образования, профессионального переобучения, об осуществлении проектов, наиболее рискованных в коммерческом отношении и т. п.

Американский экономист Д. Сиссел назвал концепцию планирующей системы заменителем теории рынка. Другой экономист – Дж.К. Гэлбрейт

исходит из того, что в зрелых корпорациях и в планирующей системе в целом власть и управление переместились от собственников к техноструктуре, состоящей из инженерно-технического персонала, не относящегося к собственникам.

Техноструктура, по словам Д. Сиселла, – «это социальный класс, господствующие позиции которого в экономике обуславливаются его участием в процессе принятия стратегических решений; этот класс контролирует собственность, не владея ею». Главная роль в техноструктуре принадлежит ведущим менеджерам, принимающим основные управленческие решения. В зрелой корпорации Дж. К. Гэлбрейт увидел инструмент сохранения неравенства в обществе и фактор растущей неустойчивости экономической системы. События 70-х г. XX в. заставили пересмотреть не только возможности техноструктуры, но и искать средства для оздоровления самой планирующей системы.

Все помыслы Дж.К. Гэлбрейта направлены на разработку системы реформ, которые в состоянии обеспечить решение острых социально-экономических проблем, существенно улучшить положение общества. Он по-прежнему убежден в необходимости трансформации капитализма, его обновления. Осуществление реформ Дж.К. Гэлбрейт связывает с усилением регулирующей роли государства. Категорически отвергая программы монетаристов и сторонников экономики предложения, он призывает «избавиться от слепого преклонения перед кредитно-денежной политикой и веры, что ее магия может направлять и регулировать развитие капитализма». По его мнению, следует гораздо более полагаться на финансово-бюджетную, нежели на кредитно-денежную политику, совмещая ее с повышением налогов, сокращением федерального дефицита и значительным снижением процентных ставок [41].

Вопросы для самопроверки по теме 3.1

1. В чем отличие институционального направления от неоклассического?
2. В чем особенности внутренних течений институционализма?
3. Почему институционализм является одним из предшественников теорий государственного регулирования экономики?
4. Изложите основные идеи Т. Веблена в его работе «Теория праздного класса».
5. Какие этапы в эволюции «капитализма» обозначил Дж. Коммонс?
6. В чем состоит личный вклад У. Митчелла в институциональное направление экономической мысли?

3.2. Экономическая теория Дж.М. Кейнса и ее развитие

Исучаемые вопросы

Теория денег и инфляции Дж.М. Кейнса. Безработица как главная опасность для общества и способы борьбы с ней. Практические предложения Дж. М. Кейнса и их специфика. Развитие экономических идей Дж. М. Кейнса в послевоенный период. «Неокейнсианство», его особенности.

Теоретические положения

Кейнсианство – одно из ведущих направлений политической экономики начала XX в., важнейшая теоретическая основа государственного регулирования экономики. Это течение сформировалось в 30-х гг. XX в. под влиянием фундаментального обобществления производства. Основатель кейнсианства, Дж.М. Кейнс (1883-1946) – английский экономист, государственный деятель и публицист. Кейнс получил образование в Итоне и Королевском колледже в Кембридже, где слушал лекции А. Маршалла. За свою первую экономическую работу «Индексный метод» Кейнс получил в 1909 г. премию А. Смита. В 1913 г. вышла книга Кейнса «Денежное обращение и финансы Индии». В 1919 г. вышла в свет его книга «Экономические последствия Версальского мирного договора». С 1920 г. Кейнс – профессор Кембриджского университета, где благодаря его усилиям был организован факультет прикладной экономики. В 1921 г. он опубликовал исследование «Трактат о вероятности», в котором особое внимание уделил разработке практических проблем экономической политики государства. В 1930 г. вышла в свет его работа «Трактат о деньгах» – обобщение его лекций по теории денежного обращения, читавшихся в Кембриджском университете на протяжении ряда лет.

В 1936 г. появился его главный труд «Общая теория занятости, процента и денег», в котором сформулированы основные положения кейнсианства. В этой работе Кейнс рассматривает государственное регулирование рыночной экономики с помощью таких инструментов, как фискальная и кредитно-денежная политика, которые воздействуют на совокупный спрос в целях достижения полной занятости, предотвращения инфляции, обеспечения устойчивого роста национального дохода и равновесия платежного баланса [34].

На первый план Кейнс поставил проблему «эффективного спроса», потребления и накопления. Он выдвинул макроэкономический метод исследования, т. е. исследование зависимостей и пропорций между макроэкономическими величинами – национальным доходом, сбережениями и накоплениями. В качестве основы экономических процессов у Кейнса выступает психологическая характеристика природы человека. Причиной экономических кризисов Кейнс считал изменения в настроениях капиталистов – переход от оптимизма к пессимизму. Решающее значение он придавал «склонности к потреблению» и «склонности к сбережению».

Кейнс утверждал, что с увеличением занятости растет национальный доход и, следовательно, увеличивается потребление. Но потребление растет медленнее, чем доходы, так как по мере роста доходов у людей усиливается стремление к сбережениям. «Основной психологический закон, – пишет Кейнс, – состоит в том, что люди склонны, как правило, увеличивать свое потребление с ростом доходов, но не в той мере, в какой растет доход». Последнее выражается в уменьшении эффективного спроса, а спрос влияет на размеры производства и уровень занятости. Недостаточный потребительский спрос может быть компенсирован увеличением затрат на новые инвестиции,

т. е. ростом спроса на средства производства. Общий объем инвестиций играет решающую роль в определении размеров занятости. Объем инвестиций зависит от склонности к инвестированию. Предприниматель расширяет инвестиции до тех пор, пока норма прибыли не упадет до уровня ссудного процента. Трудность заключается в том, что норма прибыли снижается, а уровень ссудного процента сохраняет устойчивость. Это значительно ограничивает новые инвестиции и рост занятости. Снижение нормы прибыли («предельная эффективность капитала») Кейнс объяснял увеличением массы капитала и склонностью предпринимателей терять веру в будущие доходы. Общий объем занятости, по Кейнсу, определяется тремя факторами: 1) склонностью к потреблению; 2) предельной эффективностью капиталовложений (отношение перспективной выгоды, обеспечиваемой одной добавочной единицей данного вида капитальных благ к издержкам производства этой единицы), т. е. измеряемой нормой прибыли; 3) нормой ссудного процента (ссудный процент зависит от предпочтения ликвидности и от количества денег в обращении; ликвидность – превращение функционирующего капитала в ссудный).

Кейнс предлагал регулировать не только инвестиции, но и национальный доход. Средством для этого он считал налоги, требуя их повышения в целях изъятия сбережений для увеличения государственных инвестиций.

Кейнсианство не является единым направлением. В нем различают правое, левое, либеральное течения. Большое распространение кейнсианство получило в Германии, Франции, Америке. В Германии теория Кейнса использовалась для обоснования национал-социалистической экономики. Во Франции некоторые экономисты (Г. Ардан, П. Мендес-Франс) восприняли теорию Кейнса без поправок. Другие (Ф. Перру) выступили против регулирования ссудного процента, считая этот метод неэффективным. Наиболее развернутое изложение американского варианта кейнсианства содержится в работах профессоров Гарвардского университета Э. Хансена (1887-1975) и С. Харриса (1897-1974).

Хансен дополнил объяснения Кейнса относительно причин кризисов теорией стагнации, распространившейся в США в конце 30-х гг. и в годы Второй мировой войны. Согласно этой теории, к началу Второй мировой войны бурное развитие капитализма прекратилось в силу следующих факторов: замедление темпов прироста населения, отсутствие свободных земель, замедление технического прогресса.

Одни кейнсианцы предлагали делать огромные государственные заказы и закупки, другие – увеличивать налоги (до 60 % заработной платы), государственные займы, третьи – использовать дополнительный выпуск бумажных денег в обращение для покрытия государственных расходов. Ключевые идеи кейнсианской теории и сейчас остаются весьма важными и необходимыми.

Вопросы для самопроверки по теме 3.2

1. В чем отличие концепции Дж. М. Кейнса от неоклассической теории?
2. Что понимал Дж. М. Кейнс под эффективным спросом?

3. В чем суть «психологического закона» Дж. М. Кейнса?
4. Какой смысл вкладывает Дж. М. Кейнс в понятие «мультипликатор инвестиций»?
5. Какие меры госрегулирования экономики предлагает Дж. М. Кейнс?
6. В чем особенности американской и европейской тенденций в современном кейнсианстве?

3.3. Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики

Изучаемые вопросы

Предпосылки возникновения маржинализма. Австрийская, лозаннская и англо-американская школы. Методология и теория А. Маршалла. Концепция Дж. Б. Кларка. Современный монетаризм. Теория экономики предложения. Теория рациональных ожиданий. Развитие идей экономического анализа. Шведская школа. Учения американских экономистов: И. Фишера, Ф. Найта, В. Леонтьева. Теория Й. Шумпетера. Фрайбургская школа. Социально-институциональное направление. Теории индустриального и постиндустриального общества. Неоклассическое направление. Монетаризм. Чикагская школа М. Фридмена. Теории мирового хозяйства.

Теоретические положения

Методология и теория А. Маршалла. А. Маршалл (1842-1924) – английский экономист, основатель Кембриджской школы политической экономии. Преподавал политическую экономию в ряде университетов Великобритании: профессор Кембриджского университета (1885-1908), где возглавлял кафедру политической экономии. Эксперт в различных правительственных комиссиях, один из организаторов Королевского экономического общества (1890).

Главное произведение А. Маршалла "Принципы политической экономии" (1890) на протяжении многих лет рекомендовалось как основной учебник экономической теории для университетов и колледжей Великобритании и США. В своих теоретических построениях Маршалл соединил концепцию предельной полезности с феноменом издержек производства. В противовес английскому экономисту У. Девонсу и представителям английской школы Маршалл полагал, что потребности и издержки дополняют друг друга, а стоимость определяется спросом и предложением. Маршалл считал, что стоимость выражает отношение между двумя вещами в обмене и под влиянием спроса и предложения формируется цена. В основе спроса лежит убывающая, т. е. снижающаяся по мере насыщения потребностей, полезность, поэтому под воздействием спроса и предложения устанавливается "цена равновесия". Маршалл считал, что "полезность можно измерить с помощью денег", и применял понятие выгоды потребителя, т. е. выраженного в денежной форме "излишка удовлетворения", который возникает как разница между

полной и предельной полезностью вещи. Маршалл ввел понятие эластичности спроса, характеризующее количественную зависимость спроса на некоторый товар от изменения его цены, и предложил способ вычисления этого показателя.

Предметом исследования А. Маршалла были факторы, влияющие на формирование цены. В отличие от ранних теоретиков предельной полезности, Маршалл от анализа спроса перешел к анализу предложения товаров и взаимодействия между предложением и спросом при установлении цены. Он рассматривал проблемы ценообразования в зависимости от длительности анализируемого периода и различал несколько периодов равновесия спроса и предложения при формировании цены: кратковременный, средний и длительный периоды равновесия [28].

А. Маршалл сформулировал правило, согласно которому цена в краткосрочном периоде равновесия в значительной мере зависит от спроса, тогда как при удлинении периода возрастает влияние издержек производства, а цена товара благодаря "внутренней и внешней" экономии снижается до некоего "нормального" уровня.

Результаты исследования А. Маршаллом экономических ситуаций, когда под влиянием возрастающего спроса производители стремятся увеличить выпуск товаров, перераспределяя производственные ресурсы на основе принципа взаимозаменяемости для получения наибольшего эффекта, положили начало современному микроэкономическому направлению анализа отдельных частных рынков.

В теории распределения А. Маршалл придерживался концепции трех факторов производства французского экономиста Ж. Б. Сея. К земле, труду и капиталу он добавил фактор организации. Согласно Маршаллу, уровень ренты, заработной платы, процента и прибыли определяется высотой спроса и предложения, причем в краткосрочном периоде "доходы факторов" как превышение цены над издержками производства и нормальной прибылью имеют характер ренты и названы им квазирентой.

Концепция Дж. Б. Кларка. Джон Бейтс Кларк (1847-1938) – американский экономист. С 1877 г. профессор экономики в ряде американских колледжей, в 1895 –1923 гг. – профессор Колумбийского университета. Автор многочисленных трудов, в которых выдвинул ряд оригинальных теорий, Дж.Б. Кларк предложил новый подход к изучению политической экономии в целях приближения ее к точным наукам. По аналогии с теоретической механикой он делит ее на два раздела – статику и динамику. Исходным моментом изучения должен быть анализ статики, т. е. экономических ситуаций общества, находящегося в неподвижности, "в равновесии".

В определении стоимости Кларк придерживался теории предельной полезности, которую он несколько модифицировал. "Закон Кларка" состоит в том, что полезность товара распадается на составные элементы ("пучок полезностей"), после чего ценность товара определяется не полезностью его в целом, а суммой предельных полезностей всех его свойств [29].

Кларк считал, что центральное место в экономической теории занимает проблема распределения общественного продукта. Это распределение

осуществляется в соответствии с вкладом каждого из факторов производства (труд, капитал, земля). В связи с этим Кларк сформулировал теорию предельной производительности, утверждающую, что в процессе производства наблюдается убывающая производительность труда и капитала (по аналогии с законом убывающего плодородия земли). Кларк исходил из того, что увеличение одного из факторов производства при постоянных размерах остальных факторов дает убывающий рост продукции. Поэтому, например, при неизменной величине капитала всякий дополнительный рабочий будет давать убывающую массу продукции. Если первый рабочий создает продукцию на 6 долл., второй – на 5 долл., а последний – на 2 долл., то заработная плата будет определяться предельной (низшей) производительностью, свойственной последнему рабочему, т. е. будет установлена на уровне 2 долл. Кларк считал, что заработная плата равняется "продукту труда", под которым он понимает продукт, произведенный "предельным рабочим", разность же между "всеми продуктом промышленности" и "продуктом труда" равна "продукту капитала", который по праву достается капиталисту. Таким образом, доходы рабочих и капиталистов, как он считает, соответствуют реальному вкладу труда и капитала в конечный продукт производства, что исключает эксплуатацию и обосновывает классовую гармонию.

Современный монетаризм. В 50-х и 60-х гг. XX в. появилась группа экономистов, называемых монетаристами, которыми был брошен вызов кейнсианцам. Интеллектуальным лидером монетаристов стал Милтон Фридмен (р. 1912) – американский экономист, представитель чикагской школы политической экономии. Доктор философии (1946) и права (1968) – профессор экономики университета в Чикаго (с 1948 г.), лауреат Нобелевской премии (1976). Основные работы он создал в области теории и практики денежного обращения. М. Фридмен – противник кейнсианства, он считает, что свобода предпринимательства и стихийный механизм капиталистического рынка могут обеспечить нормальный ход воспроизводства без широкого вмешательства государства в экономику. Функции государства, по его мнению, должны быть ограничены регулированием прироста денег в обращении. Монетаризм пропагандируется его представителями как кредитно-денежная политика, специально направленная на контроль роста денежной массы.

Значительное влияние на формирование монетаристской теории оказали американские экономисты 20-40-х гг. XX в. Г. Саймонс, И. Фишер, Ф. Найт и др. Они придавали большое значение сфере денежного обращения, которую впоследствии недооценивали кейнсианцы. Именно поэтому одной из заслуг монетаристов ряд западных исследователей считает «реабилитацию» денег в системе экономических категорий. Определенную респектабельность монетаризму придают ссылки на А. Смита и основоположников количественной теории денег – Д. Рикардо, Д. Юма, Р. Кантильона, Г. Тортона.

В основе монетаризма лежит ряд теоретических и методологических предпосылок: количественная теория денег, теория относительной цены А. Маршалла, теория рыночного равновесия Л. Вальраса, краткосрочный вариант концепции кривых Филлипса, кейнсианские модели ИСТД (инвестиции

– сбережения – труд – деньги), неопозитивизм как основа методологии исследования экономических процессов.

Монетаристский вариант количественной теории денег можно свести к следующим положениям: 1) количественная теория есть прежде всего теория спроса на деньги, она не является теорией производства, денежного дохода или уровня цен; 2) для экономических агентов и владельцев собственности деньги являются одним из видов активов, формой владения богатством; 3) анализ спроса на деньги со стороны экономических агентов формально идентичен анализу спроса на потребительские услуги. Такая трактовка свидетельствует о том, что монетаристы не проводят различий между деньгами как капиталом и деньгами как таковыми. Капитал рассматривается как совокупность денежных активов.

Основываясь на собственном варианте количественной теории, монетаристы связывают ее с производством. Поскольку динамика денежной массы имеет у них первостепенное значение для объяснения колебаний процесса производства, то делается вывод о том, что кредитно-денежная политика – это наиболее эффективный инструмент регулирования экономики.

Одно из ключевых положений монетаризма, на основе которого его представители строят свой вариант объяснения экономического цикла, состоит в том, что деньги играют исключительно важную роль в изменении реального дохода, занятости и общего уровня цен. Они утверждают, что существует взаимосвязь между темпом роста количества денег, темпом роста номинального дохода, а при быстром росте денежной массы так же быстро растет доход и наоборот. Изменение денежной массы оказывает влияние как на уровень цен, так и на объем производств. Отсюда следует, что монетаристский вариант количественной теории денег выполняет функцию управления денежным спросом, а через него – и хозяйственными процессами.

Основными элементами монетаристской теории экономического цикла являются следующие: модернизированный вариант количественной теории денег, концепция номинального дохода, передаточный механизм, разработанный с целью иллюстрации воздействия денег на хозяйственные процессы. В качестве передаточного механизма используются деньги и цены. Величина спроса на деньги является результатом оптимизации различных альтернативных вложений в капитал и зависит от существующих или ожидаемых относительных цен различных активов. Когда величины предельных доходов на все из возможных объектов вложения капитала становятся равными, достигается оптимум. В том случае, когда величины предельных доходов не равны, экономические агенты меняют структуру своих активов путем увеличения доли активов, способных принести больший доход, либо за счет сокращения менее доходных объектов вложения. Следовательно, колебания экономической конъюнктуры приводят к изменению относительных цен, т. е. цен на товары, рассматриваемых по отношению к ценам на другие товары, и выгодности вложений капитала в различные активы.

В книге «Монетарная история Соединенных Штатов. 1867-1960» М. Фридмен и А. Шварц отмечают высокую стабильность отношения между

изменениями денежной массы и циклическими колебаниями экономической активности [35].

Исследователи монетаристской теории выделяют в ней четыре основные группировки: ортодоксальную, сторонников концепции рациональных ожиданий, градулистов и прагматистов. Основное, что позволяет производить различия между ними, состоит из трех пунктов: степень эластичности цен; сущность функционирования передаточного механизма; природа рациональных ожиданий. К ортодоксальным монетаристам следует отнести М. Фридмена и Р. Селдена, к сторонникам рациональных отношений (правым монетаристам), являющимся противниками макроэкономического регулирования, – Т. Саржента, Р. Бэкона, У. Элтиса и др. Прагматисты, или левые монетаристы, во главе с Д. Лейдером занимают промежуточное положение между ортодоксальными экономистами монетаристского течения и кейнсианцами. Исходя из требований «денежной конституции», они допускают использование государственных займов для дефицитного финансирования бюджета. Монетаристский свод правил государственного регулирования похож на систему законодательных актов, разрешающих или запрещающих те или иные формы экономической политики; отсюда и его название – «денежная конституция».

В соответствии с монетаристской денежной конституцией сумма ежемесячных изменений денежной массы должна быть равна заранее определенному годовому темпу роста предложения денег, около 5 % ежегодно. По мнению монетаристов, изменения, обусловленные другими целями государства или выходящие за условленные границы, совершенно недопустимы, поскольку неизбежно ведут к росту инфляции и безработицы.

В основу монетаристских принципов регулирования экономики наряду с концепцией экономического цикла положены разработанные ими теории инфляции и безработицы. Трактую инфляцию как исключительно денежное явление, они считают, что в основе ее развития лежат изменения в соотношении между находящейся в обращении денежной массой и реальной потребностью населения в денежных средствах, т. е. в соотношении между предложением денег и спросом на них.

Монетаристская программа государственного регулирования нашла отклик среди правительств капиталистических стран, в частности в США, Великобритании, а в последнее время – в ФРГ.

Применение на практике рекомендаций монетаристов не дало ощутимых результатов и вызвало серьезную критику со стороны экономистов. Так, Дж. К. Гэлбрейт в результате анализа экономической политики администрации США высказал серьезные сомнения по поводу ее конечного эффекта, поскольку, как он выразился, «и монетаристы, и теоретики концепции «предложения» предполагают классический рынок, которого сейчас не существует».

Теория экономики предложения. В конце 70-х – начале 80-х гг. XX в. в западной экономической науке стала разрабатываться концепция «экономики предложения». Это течение представляет собой разновидность неоклассицизма,

и оно оказало заметное влияние на формирование экономической политики администрации США в годы президента Р. Рейгана, а также правительства М. Тэтчер в Англии, христианских демократов в ФРГ. Рекомендации теоретиков экономики предложения явились одним из источников «рейганомики» и «тетчеризма».

Авторы теории экономики предложения используют концепции различных школ, включая английскую, американскую, западногерманскую. Их теоретическими источниками являются работы Ф. Найта, Г. Саймонса, Л. Мизеса, В. Ойкена. Большое влияние на формирование экономической концепции экономики предложения оказали работы Ф. Хайека, М. Фридмена, Г. Стайна и др. Отсюда были взяты оценки состояния экономики, толкования причин ее неустойчивости, негативное отношение к сложившейся на основе кейнсианства практике государственного регулирования.

Основателями теории экономики предложения являлись американские экономисты А. Лаффер, Р. Мандель, М. Фелдстайн, Дж. Гилдер, М. Эванс и другие. Приверженцами этой концепции и ее внедрения в экономическую практику выступили экономисты-практики, тесно связанные с администрацией США. Колебания темпов экономического роста, структурные и циклические кризисы, хроническая безработица и инфляция, по мнению сторонников теории предложения, были спровоцированы прежде всего ростом государственных расходов. В них они видели причину бюджетного дефицита, высоких налогов, расстройств кредитно-денежной системы. Не только М. Фридмен, но и теоретики экономики предложения считают, что вмешательство государства в экономику, его политика доходов, занятости, социального обеспечения оказывают разрушающее воздействие на экономику. Такое вмешательство отвергается, а роль государства ограничивается осуществлением политики, способствующей свободной хозяйственной деятельности, а также поддержке необходимого уровня денежной массы, проведению кредитных мероприятий, ограничению социальных расходов.

Ориентируясь не на формирование спроса, а на предложение факторов производства, они предлагают одновременно активизировать мотивы и стимулы предпринимательской деятельности экономических агентов.

Основную задачу своей концепции неоклассики видят в повышении долговременного роста экономики при сохранении ее динамического равновесия и недопущении инфляции. Неограниченная частная инициатива в условиях максимальной свободы действия рыночного механизма – вот тот исходный принцип, который взят за основу экономики предложения.

Большое место в работах авторов экономики предложения занимает проблема инфляции. Они считают, что инфляция растет благодаря высоким налоговым ставкам, государственным расходам на социальные программы, административным мерам, ограничивающим и ущемляющим свободное предпринимательство, а также в связи с сильным ростом бюджетного дефицита. В соответствии с этим теория экономики предложения предусматривает меры антиинфляционного характера, в том числе снижение налогов, сокращение расходов государства на социальные нужды, ликвидацию бюджетного

дефицита, отмену административных ограничений, мешающих свободной предпринимательской деятельности. Таким образом, экономическая теория предложения ориентирует на стимулирование широкой частной инициативы, частного предпринимательства.

Экономическая теория предложения вызвала резкую критику со стороны известных западных авторов. По словам Дж.К. Гэлбрейта, экономическая теория предложения носит более чем преходящий характер, являясь «временным отклонением в государственной политике». Он убежден, что эта теория вместе с монетаризмом будет «отвергнута и даже сейчас отвергается опытом и здравым смыслом». Практический эффект теории оказался невысоким. «Отцы» рейганомики были вынуждены отказаться от полного прекращения антициклических регулирующих мер со стороны государства, системы неограниченных валютных ресурсов. С 1983 г. Федеральная резервная система США вновь вернулась к краткосрочному антициклическому регулированию процентных ставок, производства, занятости и т. п. В этом случае отказ от кейнсианских методов государственного регулирования не привел к обновлению экономики.

Теория рациональных ожиданий. Кроме монетаризма и кейнсианской теории, получила известность и так называемая макроэкономическая школа рациональных ожиданий, особенно тесно связанная с именами профессоров Роберта Лукаса из университета Чикаго и Томаса Саржента из университетов Миннесоты и Станфорда, которые внесли значительный вклад в макроэкономику на протяжении 70-х и 80-х гг. XX в. [36].

Английский экономист У. Бьюттер пишет о том, что появление школы рациональных ожиданий представляет собой «очередной революционный переворот в макроэкономической теории». Насколько школа рациональных ожиданий связана с монетаристами, можно судить по тому, что ее считают его вторым изданием, или монетаризмом второго поколения.

Вместе с тем их все же не следует отождествлять. Школа рациональных ожиданий – продукт новейшей эволюции неоклассицизма, отражающий характер ее особенностей. Школа рациональных ожиданий сформировалась в США. Ее сторонники поставили своей целью разработать собственную теорию динамического равновесия в соответствии с принципами оптимального поведения хозяйственных агентов, которая ответила бы на вопрос о причинах и степени колебаний основных экономических показателей, включая выпуск, масштабы занятости, цены, заработную плату.

Авторы теории исходят из того, что в макроэкономическом анализе особая роль принадлежит субъективным ожиданиям и прогнозам участников хозяйственного процесса. Возникла идея разработки новой равновесной модели, опирающейся на данный фактор.

В начале 60-х гг. XX в. американский экономист Дж. Мут ввел в экономический оборот понятие «рациональные ожидания». В отличие от адаптивных (приспособление), под рациональными он подразумевал ожидания, складывающиеся не только с учетом информации прошлых периодов, а

главным образом на основе всей имеющейся в определенный момент информации о современном состоянии и перспективах хозяйства.

Дж. Мут исходил из того, что индивиды располагают именно всей информацией и используют ее в такой модели экономики, какую они себе представляют и считают правильной. В своем предположении Дж. Мут исходит из того, что ожидания экономических агентов рациональны, так как имеются исчерпывающие сведения об экономике. В результате на этой базе формируются представления о положении в экономике. Экономическая информация является первичным материалом для построения модели рациональных ожиданий, которая базируется на теории вероятностей, стохастическом программировании и др. математических методах.

Одну из первых моделей построил профессор Чикагского университета Р. Лукас, исходивший из того, что если вся имеющаяся в наличии информация оптимально используется участниками хозяйственного процесса при формировании своих ожиданий, то такие ожидания можно считать рациональными. Американские экономисты (Р. Берроу, Р. Лукас, Н. Уоллес, Т. Саргент, Л. Лейдерман, П. Минфорд и др.), утверждая, что поведение экономических агентов в условиях саморегулирующейся рыночной экономики носит рациональный характер, подчеркивают не только неизбежность принципов свободного предпринимательства, но и идеальный хозяйственный механизм, соответствующий этой системе. Теоретики рациональных ожиданий полностью полагаются на механизм рыночного саморегулирования экономики.

Рыночные связи занимают в их построениях особое место. Они исходят из того, что рынки постоянно находятся в состоянии равновесия. Принимается как непреложный факт, что спрос всегда равен предложению, поскольку механизм рыночного саморегулирования оперативно устраняет любые отклонения в их соотношении. Так, если спрос превысит предложение – вступает в действие рост цен, приводящий спрос в соответствие с предложением. Падение спроса на товары, напротив, ведет к снижению цен до необходимого уровня, уравнивающего спрос и предложение. Концепция рациональных ожиданий предполагает, что в ходе конкуренции приводятся в действие все рычаги саморегулирования, эффективно настраивающие экономическую систему и обеспечивающие ее равновесие.

Авторы теории рациональных ожиданий не отрицают возможности циклических колебаний производства. Однако они рассматривают их как результат ошибок, допускаемых экономическими субъектами. Причиной таких ошибок считается некачественная, искаженная информация, мешающая правильно оценить конъюнктуру и разработать реальные прогнозы.

Сторонники концепции рациональных ожиданий отвергают государственное регулирование экономики, а меры экономической политики считают неэффективными и бесперспективными. По их мнению, государственное вмешательство в хозяйственный процесс в принципе абсолютно неприемлемо и вредно [37].

Один из патриархов современной экономической науки П. Самуэльсон считает, что концепция рациональных ожиданий ориентирует на крайнюю

степень абстрагирования от реального экономического процесса. Он скептически оценивал практические рекомендации этой школы, даже касающиеся антиинфляционных мероприятий. Отмечается, что оторванность ее модели от реальных процессов исключает саму возможность извлечь из нее какие-либо полезные для практики советы и предложения.

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 3.3. «Неолиберальные направления – теории государственного регулирования экономики» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Предпосылки маржинализма (Г. Тюнен, Г. Госсен).
2. Австрийская школа (К. Менгер, Е. Бем-Баверк, Ф. Визер).
3. Теория предельной полезности, объективной и субъективной ценности.

Психологическая теория процента.

4. Возникновение математических исследований в экономических науках. О. Курно и Ж.-Б. Сей как предшественники лозаннской школы. Лозаннская школа (Л. Вальрас, В. Парето).

5. Экономико-математический метод Л. Вальраса.

6. Ординалистский вариант теории полезности В. Парето. Принцип оптимальности.

7. Политическая экономия благосостояния А. Пигу.

8. Шведская (стокгольмская) школа экономического анализа: К. Виксель, Г. Кассель, Д. Давидсон, Б. Олин, Э. Линдаль, Э. Лундберг, Г. Мюрдаль.

9. Экономический анализ И. Фишера и Ф. Найта.

10. Теория экономического анализа Й. Шумпетера.

11. Западногерманский неолиберализм. Фрайбургская школа.

12. Принципы появления теорий конвергенции и трансформации капитализма.

13. Теория «индустриального общества» Р. Арона, З. Бжезинского.

14. Теория «стадий экономического роста» У. Ростоу.

15. Причины ренессанса экономического либерализма.

16. Монетаризм М. Фридмена. Чикагская школа.

17. Концепция рациональных ожиданий Р. Лукаса. Позиция Д. Мута и Т. Саржента в вопросе об экономических ожиданиях.

18. Экономическая теория «прав собственности»: Р. Коуз и А. Алчиан.

19. Консервативная модель экономической политики. «Рейганомика» в США и «тэтчеризм» в Великобритании.

20. Неоклассическая теория внешней торговли.

21. Концепция «сравнительного преимущества» Э. Хекшера – Б. Олина – П. Самуэльсона.

22. Теория международных валютных отношений Ш. Рюэффа, М. Фридмена. Глобальные концепции единого мира Я. Тинбергена, «Римского клуба», Э. Тоффлера.

Вопросы для самопроверки по теме 3.3

1. Каковы предпосылки зарождения неолиберализма и в чем его отличия от кейнсианства?
2. Охарактеризуйте сущность концепций немецких «ордолибералов» о социальном рыночном хозяйстве и типах экономических систем. Какая роль в этих концепциях отводится государству?
3. Раскройте суть монетарной концепции чикагской школы неолиберализма.
4. Уравнение обмена И. Фишера и кембриджская формула, поясните их смысл.
5. Что такое спрос на деньги, какие факторы его определяют?
6. Как регулируется предложение денег?
7. В чем заключается смысл денежного правила М. Фридена?
8. Что такое «естественная безработица», из каких компонентов она складывается и каков ее уровень?

Тест по разделу 3

1. Главная задача государства (по Кейнсу) состоит в:
А) сохранении так называемого макроэкономического равновесия через воздействие на совокупный спрос
В) невмешательстве в экономические процессы
С) охране правопорядка, судебной деятельности и общественных работ
2. «Собственность – это кража!» Так сказал:
А) Наполеон В) Ж. Прудон С) К. Маркс D) А. Смит
3. Переход от одних форм собственности к другим может идти:
А) революционным В) эволюционным С) обоими способами
4. Чем кредитные деньги дешевле, тем:
А) больше их вкладывается в экономику В) меньше их вкладывается в экономику
5. Книга Дж.М. Кейнса называется:
А) «Государственное регулирование экономики»
В) «Общая теория занятости, процента и денег»
С) «Теория сравнительных издержек»
6. Утверждение, что «сбереженные средства вовсе не обязательно будут инвестированы в полном объеме», принадлежит:
А) Т. Мальтусу В) К. Марксу С) Дж.М. Кейнсу D) Ф. Тейлору

7. Дж.М. Кейнс выдвинул:

А) парадокс бережливости В) парадокс скупости С) парадокс покупательной заинтересованности

8. Представитель маржинализма:

А) К. Маркс В) Фома Аквинский С) К. Менгер D) М. Вебер

Раздел 4. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МЫСЛЬ В РОССИИ

Перечень тем, изучаемых в разделе: начало политической экономии в России; российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г. ; традиции экономико-математической школы в России и СССР; развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.

Семинарские занятия: Тема 4.1. «Начало политической экономии в России»; Тема 4.2 «Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г. »

Контроль: вопросы для самопроверки по темам 4.1, 4.2, 4.3; 4.4; тест № 4.

4. 1. Начало политической экономии в России

Изучаемые вопросы

Меркантилизм в России. Экономические идеи Ю. Крижанича и И.Т. Посошкова. «Книга о скудости и о богатстве» И.Т. Посошкова. Экономическая политика А.Л. Ордин-Нащокина, Петра I. Начало преподавания политической экономии в России. Проект М.А. Балугьянского. М.М. Сперанский. Н.С. Мордвинов. Экономическая программа П.И. Пестеля.

Теоретические положения

Меркантилизм в России

Выделяют две стадии в развитии меркантилизма в России: ранний (теория денежного баланса) (XV-XVI вв.) и поздний (теория торгового баланса) (XVII-XVIII вв.)

Представителем раннего меркантилизма в России являлся советник царя Алексея, Афанасий Ордин-Нащокин (1605-1680). В 1667 принят Новоторговый устав, в котором уделялось большое внимание укреплению финансов и стабилизации денежного обращения в стране. Устав также предусматривал такие меры, как взимание с западных купцов пошлин в большем размере, чем с русских, и исключительно золотой или серебряной монетой; запрет оплачивать золотом и серебром товары, покупаемые у персидских купцов. Ордин-Нащокин считал, что деньги – это символ богатства и власти.

Для увеличения количества золота и серебра в стране Ордин-Нащокин установил строгую регламентацию их ввоза и вывоза.

Заслугой Ордин-Нащокина (и в то же время главной особенностью русского меркантилизма) было то, что развитие промышленности он рассматривал не только как способ получения денег, т. е. не исключительно с точки зрения экспорта российских товаров, а стремился к развитию производства товаров, необходимых для населения России, с тем, чтобы сократить импорт.

Таким образом, суть теории раннего меркантилизма в России (теории денежного богатства) заключалась в запрете вывоза денег из страны, ограничении импорта, расширении добычи золота и серебра, усилении высоких пошлин.

Поздний меркантилизм имел свои особенности. Первоначальное накопление капитала в России, начавшееся в XVII веке, происходило в

основном за счет внутренних источников. В этот период формируется российский внутренний рынок, возникают первые мануфактуры.

Наиболее ярким представителем позднего меркантилизма в России являлся Иван Тихонович Посошков, автор «Книги о скудости и богатстве». Он считал, что деньги должны постоянно работать, находясь в обороте. Это была не столько теоретическая система, сколько система прогрессивных преобразований, подъема и возрождения производства, совершенствования управления.

Иван Посошков считал, что одна из главных мер накопления богатства нации – производительный труд, устранение праздности и излишеств, труд с «прибытком». Нужно поощрять ремесло, поддерживать отечественную торговлю. В области сельского хозяйства он рекомендовал царю через «расположение указное» регламентировать труд помещичьих крестьян, размер оброка, отделить крестьянскую землю от помещичьей.

Посошков предлагал отменить подушную подать, укрепить финансы путем введения всеобщего поземельного налога.

Во внешней торговле предлагал создавать купеческие компании, «куда вовлекать и небогатых, маломощных купцов». Держать единую цену на товары и условия продажи иностранцам. Вывозить не сырье, не лен и пеньку, а полотна и миткали. Насаждать крупную промышленность; поднимать грамотность населения; обучать ремеслам. Строить заводы на средства казны, отдавать их в аренду, «чтобы люди богателись, а и царская казна множилась».

Большое внимание было уделено деньгам и финансам. По мнению Посошкова, покупательную силу денег может устанавливать царь, независимо от веса и ценности металла. Медные деньги нужно делать «по изволению его императорского величества».

Для российского меркантилизма в гораздо большей степени, чем для западноевропейского, была характерна активная роль государства, которое и само выступало в роли крупнейшего предпринимателя, обслуживающего свои военные потребности, и в буквальном смысле слова навязывало эту роль частным лицам. Берг- и Мануфактур-коллегии строили мануфактуры и фабрики за казенный счет, а потом передавали их частным лицам, не считаясь с их желанием. До начала VIII в. Россия ввозила из за границы железо, медь, ружья, сукно, серебро, олово, причем основным поставщиком металла была Швеция. Поскольку с началом войны поставки из Швеции прекратились, правительство предпринимало лихорадочные меры по строительству заводов и мануфактур, которые смогли бы снабжать армию и флот. Петр полагал, что в стране есть все необходимое для создания промышленности.

Можно выделить 5 наиболее существенных для экономики России деяний Петра:

1. Денежная реформа (1698-1718), установившая десятичную монетную систему (1 серебряный рубль = 100 медным копейкам), основанную на машинной чеканке;
2. Создание уральской железоделательной и медеплавильной промышленности, начало добычи серебра и свинца в Сибири; организация

производства текстиля (холст, полотно, парусина), который составил более трети экспорта;

3. Таможенный тариф (1724), предписывавший взимание 75%-ной пошлины с импорта железа, полотна, парусины, шелковых тканей, иголок и прочего и беспошлинный импорт шелка-сырца и другого сырья;

4. Северная война со Швецией за выход к Балтике (1700-1721), Азовские (1695-1696) и Прусский (1711) походы против Турции, персидский поход (1722-1723);

5. Побуждение инертной народной массы сильной волей государственной власти

В целом следует подчеркнуть, что промышленность петровской эпохи была в основном ориентирована на военные нужды и являлась весьма узким сектором народного хозяйства. Что же касается потребностей населения, то оно по-прежнему удовлетворялось мелким ремесленным производством. После смерти Петра система, основанная на постулатах меркантилистов, затрещала по швам. Гораздо интереснее и проще было извлекать максимальную пользу из закрепощенного населения.

Политэкономическая ситуация в России в XIX веке

В недрах еще господствующей феодальной системы в России складываются начала новых экономических отношений. Растет число мануфактур, замкнутые хозяйства втягиваются в рыночный обмен продуктами. В России происходит рост капиталистического уклада и на этой основе углубление кризиса крепостничества.

В этот период перед Россией стояли три проблемы, которые определили направление экономической мысли: 1) критика крепостного состояния крестьян; 2) поиски путей выхода из феодального кризиса: экономические проекты освобождения крестьян; 3) проекты, устанавливающие новые взаимоотношения между главными агентами производства и владельцами собственности.

Среди российского дворянства не было единства во взглядах на будущее России. Назревшие проблемы экономического и политического развития России отражены в фундаментальных трудах по политической экономии А.Н. Радищева. Одним из направлений борьбы с крепостничеством был его труд "Путешествие из Петербурга в Москву" (1790). А.Н. Радищев (1749-1802) – выдающийся русский мыслитель. Он определил главное направление развития экономической мысли XIX в. Радищев дал глубокую и всестороннюю критику экономических основ крепостничества: «самодержавство есть наипротивнейшее человеческому естеству состояние». Он писал о труде как источнике общественного богатства; о цене товара и сущности прибыли; о кредите и деньгах; ввел в русскую экономическую науку понятие "прибавочной цены", обосновал необходимость политики протекционизма.

Радищев различал «истинную цену», под которой понимал издержки производства, и «прибавочную цену» – излишек цены товара над затратами по его производству, т. е. прибыль. Радищев не осуждал образование "прибавочной цены", но высказывался за то, чтобы в ее распределении участвовало возможно

большее число людей. Рассматривая деньги главным образом в качестве средства обращения, Радищев считал деньги "мерилом всех вещей, в торгу обращающихся". Деньги он не отождествлял с богатством, дал определение сущности бумажных денег как представителя золота, показал их отличие от металлических денег и предостерегал от опасности чрезмерного выпуска денег. Процент он определял как "цену денег". Исходя из права собственности, он не осуждал получение процента, однако выступал против установления его ставки государством. Он считал нужным предоставить самим кредиторам и заемщикам назначать "цену деньгам" в зависимости от спроса и предложения. Большое внимание Радищев уделял исследованию налоговой политики государства, считая ее одной из главных проблем экономики. Он предлагал перейти к установлению налогов для всего населения страны в зависимости от доходов. Радищев допускал возможность экономических кризисов и ввел понятие "приостановка обращения", при которой меньше всего теряет "пособник" торга, для которого товар не является собственностью, купцы теряют часть капитала, а больше всех теряют производители товаров: страдает национальное производство" [30].

Начало преподавания политической экономии в России.

Официально преподавание политэкономии в России введено императором Александром I в 1803 г. Но условия для этого были фундаментально подготовлены экономико-статистической деятельностью Императорского вольного экономического общества (1765) – в него входили М.Д. Чулков, П.И. Рычков, И.А. Третьяков, С.Е. Десницкий – и в первую очередь трудами А.Н. Радищева, заложившего основы предмета политической экономии. Вскоре вводится обязательное преподавание политической экономии в университетах и Царскосельском лицее. Лекции профессоров А.К. Шторха, К.Ф. Германа, К.И. Арсеньева слушали П.И. Пестель, братья Муравьевы-Апостолы, К.Ф. Рылеев, А.С. Пушкин. В 1812 г. по повелению императора Александра I издается "Политическая экономия" под редакцией П. Кондырева, а затем – учебник "Политическая экономия", автором которого был А.К. Шторх. В 1806-1808 гг. в Петербурге издается "Статистический журнал".

Дальнейшее развитие экономической мысли в России тесно связано с экономическими реформами. Проекты экономических реформ начала XIX в. предполагали отмену крепостного права и вступление России на путь развития капиталистических отношений [31].

Проект М.А. Балугьянского (1769-1847) содержал предложение о постепенном освобождении крестьян, накоплении капитала в их руках. Развитие экономики он связывал преимущественно с сельским хозяйством. Он считал, что финансовая стабилизация возможна за счет возвращения к твердой монетной системе.

М.А. Балугьянский с 1796 г. доктор права, в 1804-1847 гг. – профессор Академии в Гросвардейне, Пештском университете, профессор политической экономии Петербургского педагогического университета, первый ректор Петербургского университета (1819-1821). Работая в комиссии по составлению свода законов, которой руководил известный русский реформатор

М.М. Сперанский, Балугьянский написал восьмитомную работу (1803-1807.), содержащую исходные позиции проектов реформ. Часть теоретических рассуждений Балугьянского о реформе финансов была опубликована в его статьях в "Статистическом журнале", издаваемом К. Германом: "Национальное богатство", "Изображение различных хозяйственных систем", "О разделении и обороте богатства" (1806, 1808).

М.М. Сперанский (1772-1839) – русский государственный деятель, граф (1839). В 1803 г. – директор департамента Министерства внутренних дел. Автор нескольких проектов государственных реформ. С 1807 г. года – статс-секретарь императора Александра I, с 1808 г. член Комиссии составления законов. В 1809 г. по поручению Александра I – подготовил "Введение к уложению государственных законов", в котором рекомендовал придать самодержавию внешние формы конституционной монархии в целях предотвращения потрясений. Проекты Сперанского в области денежного обращения, кредита и бюджета содержали следующие принципы: законодательный характер бюджета; бездефицитный бюджет; замену подушных податей подоходным налогом; налоги с лиц, пользующихся домашней прислугой, и с владельцев тягловой силы; акцизную систему вместо винных откупов; создание центрального банка, выпуск кредитных денег и организацию кредитных операций в целях развития промышленности, торговли и сельского хозяйства.

Н.С. Мордвинов (1754-1845.) – русский экономист, граф (с 1834). Адмирал с 1799 г., морской министр (в 1802). Мордвинов опубликовал ряд работ, посвященных вопросам государственного бюджета, денежного обращения, кредита и банков. Он теоретически обосновал необходимость девальвации и подготовил денежную реформу 1839-1843 гг. Обширная экономическая программа Мордвинова способствовала развитию капитализма в России. В работе "Некоторые соображения по предмету мануфактур в России и о тарифе" (1815) он выступал за создание развитой промышленности в России, за превращение ее в мощную аграрно-индустриальную страну.

Экономическая программа П.И. Пестеля. Экономико-правовые основы конституционной республики Пестеля включали три пункта: 1) рабство должно быть решительно уничтожено вместе со всеми привилегиями сословий; 2) землевладельцам необходимо дать полную экономическую и юридическую свободу, помещикам установить размер землевладения в 5000 десятин; 3) вся обрабатываемая земля делится на две равные части – одна идет в частную собственность, другая – в общественную. Причем частные земли должны принадлежать предпринимателям, землевладельцам и государственной казне. Общественные земли должны выдаваться бесплатно небольшими участками всем желающим или ее можно купить, взяв ссуду в банке под процент.

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 4.1. «Начало политической экономии в России» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Особенности меркантилизма в России.
2. Экономические идеи Ю. Крижанича и И.Т. Посошкова.
3. «Книга о скудости и о богатстве» И.Т. Посошкова.
4. Экономическая политика А. Л. Ордин-Нащокина, Петра I.
5. Характеристика экономической проблемы России: критика крепостного состояния крестьян.
6. Поиски путей выхода из феодального кризиса: экономические проекты освобождения крестьян России.
7. Политическая экономия А.Н. Радищева.

Вопросы для самопроверки по теме 4.1

1. Перечислите проблемы, этапы и представителей меркантилизма в России.
2. Обоснуйте необходимость изменения политэкономической ситуации в России в XIX веке.
3. Истинная цена по А.Н. Радищеву.
4. Прибавочная цена по А.Н. Радищеву.
5. Связь программы П.И. Пестеля с западноевропейскими политэкономическими учениями.

4.2. Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.

Изучаемые вопросы

Русская экономическая мысль накануне реформы 1861 г. В.А. Милютин. И.В. Вернадский. И.К. Бабст. Развитие политической экономии в пореформенной России. Ю.Э. Янсон, А.И. Чупров, В.В. Берви-Флеровский и др. Народническое движение. В.П. Воронцов. Н.Ф. Даниельсон. М.И. Туган-Барановский. В.И. Ленин.

Теоретические положения

Русская экономическая мысль накануне реформы 1861 г.

В первой половине XIX в. в России происходил дальнейший рост капиталистического уклада и на этой основе углубление кризиса крепостничества, что привело в начале 60-х г. к отмене крепостного права. Рост капиталистического уклада нашел отражение во взглядах русских мыслителей и ученых. Проведенная в 1861 г. реформа расширила возможности использования товарно-денежных отношений, дала толчок дальнейшему развитию капитализма и поставила перед экономической мыслью России ряд теоретических и практических задач. Экономические программы освобождения крестьян отражали ход реформы: сохранить крестьян как мелких собственников земли, создать ассоциации для совместного труда, так как на базе ассоциаций возможно крупное производство. Однако при этом земля полностью остается у помещика. Крестьяне выкупают свои наделы по рыночной цене.

Этих программ придерживались многие русские экономисты, среди них – В.А. Милютин, И.В. Вернадский, И.К. Бабст, К.Д. Кавелин и др. Интерес представляют теоретические взгляды Милютина [32].

В.А. Милютин (1826-1855) – профессор Петербургского университета. Главная работа – "Опыт о народном богатстве, или О началах политической экономии" (1847), в которой он обрисовал свое понимание предмета политической экономии как науки о материальном благосостоянии людей. Милютин выступал с критикой крепостничества, однако стоял за сохранение в неприкосновенности собственности. Он считал, что крестьяне должны выкупить свои наделы по рыночной цене.

И.В. Вернадский (1821-1884) – профессор Московского университета, главный редактор журнала "Экономический указатель" и приложения к нему "Экономист" (1858-1864). И.В. Вернадский – автор произведений по политической экономии, истории экономической мысли и статистике. В период подготовки крестьянской реформы 1861 г. он выступал против кабальных условий освобождения крестьян, против капитализации оброка. Вернадский отстаивал интересы русских промышленников и считал, что земельная собственность должна быть приспособлена к условиям капиталистического производства. Вернадский рассматривал законы капитализма как естественные и вечные. По вопросам теории стоимости и источников доходов он разделял взгляды классической школы политической экономии. Вернадский был противником социализма. Его полемика с Н.Г. Чернышевским по вопросу об общине вылилась в борьбу против социалистических идей.

И.К. Бабст (1823-1881) – русский экономист, профессор политической экономии Казанского (1851-1857), затем Московского (1857-1874) университетов. В своей экономической программе требовал всестороннего преобразования экономики страны, освобождения промышленности от феодальных повинностей, создания широкой сети кредитных учреждений, распространения просвещения. Отстаивал экономические права русского купечества. Выступая против бесправия крестьянства, в то же время он стоял на позиции дворянского либерализма. Бабст считал, что необходимо отменить крепостное право, но сохранить неприкосновенность собственности. Путь к отмене крепостного права он видел в выкупе крестьян, в выкупе имущества, в выкупе земли и в выкупе своей личности.

Развитие политической экономии в пореформенной России

В пореформенной России в центре внимания экономистов оказалась проблема путей развития хозяйства: фермерского или помещичьего. По этому вопросу высказывались многие видные экономисты того времени – Ю.Э. Янсон, А.И. Чупров, В.В. Берви-Флеровский и др.

А.И. Чупров (1842-1908) – крупнейший статистик, экономист, профессор Московского университета. Международную известность получила его книга "Железнодорожное хозяйство" (1878), заложившая основы новой экономической науки – экономики транспорта. А.И. Чупров возглавлял либеральное течение экономической мысли, которое признавало необходимым проведение частичных реформ в сельском хозяйстве, а также частичных

аграрных преобразований: улучшение культуры земледелия, организация кустарных артелей при сохранении помещичьего землевладения с одной стороны и крестьянской общины – с другой.

В.В. Берви-Флеровский (1829-1918) – крупный социолог и экономист, автор знаменитой книги "Положение рабочего класса в России" (1869), в которой дается глубокий экономико-статистический анализ российского земледелия, промышленности, кустарных промыслов и быта фабрично-заводских рабочих, крестьян-отходников, кустарей. Он делает вывод, что социальный вопрос сводится к вопросу аграрному, так как до 90 % населения – это крестьяне, поэтому необходимо создать в России "общество-организм" на основе общинного землевладения.

Народническое движение возникает во второй половине 60-х гг. и наиболее ярко проявляется в 70-х гг. Разнообразные концепции его связаны с оценкой пореформенного развития экономики России. Народников волновали три главных вопроса: судьбы русского капитализма, экономическое положение освобожденного крестьянства и целесообразность монархии. В народничестве было три течения: первое возглавлялось М.А. Бакуниным, второе – П.Л. Лавровым и третье – П.Н. Ткачевым. Народники считали, что Россия должна развиваться своим путем, так как у нее общинный уклад жизни. Исходя из этого, они теоретически обосновали идею некапиталистического пути развития России. Поэтому их экономическая программа, в частности либеральных народников, включала полемику по вопросу о рынках. Представители этого направления считали развитие капитализма невозможным именно из-за отсутствия внешних рынков. Они признавали наличие капитализма в России, но считали его результатом экономической политики государства. Проблемами рынков занимались В.П. Воронцов, Н.Ф. Даниельсон, В.И. Ленин и др. экономисты и мыслители того периода.

В.П. Воронцов (1847-1918) – русский экономист, социолог, теоретик либеральных народников. С 80-х гг. занимался экономическими исследованиями. Один из создателей экономической программы либерального народничества. Воронцов считал, что в России нет условий для развития и тем более господства капитализма, что внешние рынки захвачены другими странами. "Ахиллесову пяту" капиталистической организации промышленности он видел в невозможности для предпринимателей потратить весь свой доход, в сужении внутреннего рынка вследствие разорения крестьянства. Разделяя основные идеи Смита, Воронцов не понимал все возрастающую роль средств производства. Он признавал деление национального дохода на две части: потребление рабочего и капиталиста; отбрасывая производительное потребление, Воронцов признавал только непроизводительное потребление национального дохода. В политическую экономию Воронцов считал необходимым ввести особый раздел "Потребление". Доказывал, что "народное производство" не подчиняется законам политической экономии, ибо производитель стремится получить лишь массу продуктов, удовлетворяющую его потребности.

Н.Ф. Даниельсон (1844-1918) – русский экономист, служил в Петербургском обществе взаимного кредита, один из теоретиков либерального народничества. В 1893 г. опубликовал книгу "Очерки нашего пореформенного общественного хозяйства", в которой обосновал взгляды либерального народничества. В статье "Условия развития внутреннего рынка для продуктов крупной промышленности" ("Русское богатство", 1899, №№ 4 и 55) Даниельсон показал особенности развития американского капитализма для противопоставления российской действительности и утверждал, что в России нет условий для капиталистической промышленности, для капитализма, так как внешние рынки уже распределены между главными капиталистическими странами. Даниельсон говорил о "самобытности развития России", подразумевая крестьянскую общину как основу материальных условий коллективного производства.

Позиция В.И. Ленина по вопросу о внешних рынках отражена в его работе "К характеристике экономического романтизма" (1897). В.И. Ленин считал, что капитализм в ходе своего развития сам создает себе внутренние и внешние рынки, причем рынок, кроме предметов потребления, включает и средства производства. Развитие внутреннего рынка в большей степени идет за счет средств производства.

Анализируя развитие капитализма в России в 90-х гг. XIX в., Ленин установил, что в конце XIX в. Россия была капиталистической страной со всеми присущими капитализму противоречиями. Собрав и критически обработав громадный статистический материал, Ленин опубликовал книгу "Развитие капитализма в России" (1899). В этой книге Ленин показал, что капитализм господствует не только в крупной промышленности, но и в сельском хозяйстве. В результате развития товарного хозяйства в деревне шел процесс капиталистического разложения крестьянства, сельскую общину расшатывали капиталистические противоречия.

Исследуя экономику сельского хозяйства, Ленин показал, что в нем растет применение машин, наемного труда.

Детальному и глубокому анализу подвергнуто развитие промышленности России, показаны три стадии ее капиталистического развития: простая кооперация, мануфактура и крупная машинная индустрия. После реформы 1861 г. капиталистическая промышленность России быстро развивалась: росли заводы и фабрики. Промышленность России отличалась высокой степенью концентрации производства [30].

М.И. Туган-Барановский (1865-1919) – представитель социального направления исторической школы политэкономии России. С точки зрения сторонников социального направления, распределение представляет собой социальный феномен, предполагающей совместное действие многочисленных социальных групп.

Распределение изображалось М.И. Туган-Барановским в виде борьбы различных социальных групп за свою долю в общественном продукте. Размер доли, приходящейся тому или иному классу, определяется общим количеством произведённых благ и "социальной силой" данного общественного класса.

Отношения производства не оказывают определяющего влияния на характер распределения. Роль производства сводится к приращению массы подлежащей разделу продукции, а потому все классы, участвующие в производстве, оказываются одинаково заинтересованными в увеличении производительности труда.

Важнейшая распределительная категория – **заработная плата**. Величина её регулируется, с одной стороны, производительностью труда, а с другой – социальной силой рабочего класса. Рост социальной силы рабочих Туган-Барановский усматривал в росте профсоюзов, улучшении фабричного законодательства. Социальная теория распределения в своих основных чертах служит отправным пунктом анализа у многих современных исследователей, занимающихся вопросами заработной платы, прибыли, ренты и других форм доходов.

Семинарское занятие

В рамках изучения темы 4.2 «Российская экономическая мысль до и после реформы 1861 г.» проводится семинарское занятие. На занятии студенты делают сообщения по выбранным на предыдущем лекционном занятии темам по согласованию с преподавателем.

Темы для семинарского занятия:

1. Аграрные проблемы в творчестве русских экономистов: А.С. Посников, А.И. Чупров, А.А. Кауфман, П.И. Лященко, А.В. Пешехонов и др.
2. Идеи маржинализма в России.
3. Киевская школа (Н.Х. Бунге, Д.И. Пихно и др.).
4. Концепции экономической свободы в русской экономической мысли.
5. Попытки синтеза трудовой теории ценности и теории предельной полезности: М.И. Туган-Барановский и В.К. Дмитриев.
6. Теории циклов и кризисов: М.А. Бунятян, А.А. Исаев, М.И. Туган-Барановский.
7. Экономическая теория П.Б. Струве.
8. Критика Б.Д. Бруцкусом коммунистической модели общественного развития и ее практической реализации.
9. Работа Б.Д. Бруцкуса «Социалистическое хозяйство».
10. Учение о хозяйствовании П.Б. Струве и А.Д. Билимовича.
11. Экономические взгляды С.Н. Прокоповича.
12. Либеральное направление в трудах А.Н. Анцыферова.
13. Экономические воззрения М.В. Вишняка.

Вопросы для самопроверки по теме 4.2

1. Концепция распределения товаров М.И. Туган-Барановского.
2. Сопоставьте народническое движение и утопии западно-европейских экономистов.
3. Определите принадлежность позиции А.И. Чупрова по крестьянскому вопросу к существовавшим школам.

4. Причины и основные пункты полемики И.В. Вернадского и Н.Г. Чернышевского.

4.3. Традиции экономико-математической школы в России и СССР Изучаемые вопросы

Математическое направление психологической политэкономической школы России. В.К. Дмитриев. Теория циклов и «длинных волн» Н.Д. Кондратьева. Теория трудового крестьянского хозяйства и кооперации А.В. Чаянова. Концепция планирования и накопления В. А. Базарова. Концепция длительного сохранения торговли и денег до перехода к коммунизму. Постепенное изживание сталинской модели социализма. Теоретическое обоснование экономических реформ в Советском Союзе в 50-70-х гг.: В.В. Новожилов, Л.В. Канторович, Е.Г. Либерман, В.С. Немчинов и др.

Теоретические положения

Одной из двух школ российских политэкономических школ являлась психологическая школа и на её основе – **математическое направление**. Её наиболее видные представители – Р.М. Орженцкий (1863-1923), В.Ф. Залесский (1861-1922), А.Д. Билимович (род. 1876) исходили из положения, что поведение человека диктуется стремлением к наилучшему удовлетворению присущих ему потребностей с наименьшими жертвами.

Методология психологической школы образует общую основу математического направления политической экономии. Сторонники этой теории определяют меновую стоимость не полезностью предмета вообще, а их "предельной полезностью". Рассматривают фактор редкости как причину возникновения меновой ценности.

В.К. Дмитриев (1868-1913) доказывает совместимость трудовой теории стоимости и теории предельной полезности. Он анализировал факторы, определяющие конкретную величину цены, начиная от издержек производства и кончая взаимоотношениями между спросом и предложением. Он составил систему линейных уравнений, при помощи которых выразил производственные затраты и впервые в мировой литературе дал способ выражения полных затрат.

Он пытался связать анализ этого уровня с соотношением спроса и предложения. В результате он пришел к выводу, что уровень общественно-необходимых затрат определяется не при средних, а при наихудших условиях, т. е. на предприятиях с наивысшими издержками, продукция которых необходима для удовлетворения общественного спроса. Дмитриев ввёл понятие технологических коэффициентов затрат продукции одной отрасли на производство продукции других отраслей.

Эта идея лежит в основе современного метода межотраслевых балансов, в частности метода "затраты – выпуск", развитого американским экономистом русского происхождения В.В. Леонтьевым (род. 1906).

Е.Е. Слуцкий (1880-1948) помимо чисто математических и статистических исследований написал и ряд работ по математической экономике. Среди его работ в этой области следует отметить статью "К теории

сбалансированного бюджета потребителя". В этой статье Слуцкий сделал ряд выводов об условиях стабильного потребительского бюджета, показав связь между функцией полезности и движением цен и денежных доходов потребителя. В статье "Сложение случайных причин как источник циклических процессов" он показал строго математическую взаимосвязь экономических колебаний в длительном отрезке времени с различными нарушениями нормального хода экономического развития. Эта работа оказала существенное влияние на исследование длительных циклических колебаний.

20-е годы можно назвать "золотым десятилетием" российской экономической науки. Экономисты в 20-е г. решали задачу обоснования нэпа, разрабатывали модели модернизации народнохозяйственного механизма. На первое место по практической значимости вышли проблемы рынка и товарно-денежных отношений. В этот период часть советских экономистов находилась под влиянием принципов "военного коммунизма", взглядов К. Маркса по данной проблеме. Многие партийные деятели и экономисты не сразу поняли смысл новой экономической политики и рассматривали её как отступление от варианта более быстрого перехода к социализму.

С конца 20-х гг. в результате сворачивания нэпа усиливается влияние политического фактора в экономической науке. Переход экономической науки к новому состоянию, характеризующемуся падением уровня теоретических исследований, привело к утверждению партийного монополизма в науке 30-40-х гг. Ещё одной чертой этого периода была усиливающаяся самоизоляция отечественной науки от зарубежной экономической мысли.

В 30-е гг. дискуссии в политэкономии стали преследовать цель – теоретико-экономическое обоснование формировавшейся командно-административной системы, пропаганда сталинской интерпретации марксизма. А.Л. Вайнштейн, А.В. Чаянов, Л.М. Крицман разрабатывают системы натурально-вещественного учёта в качестве проектов централизованного натурального хозяйства. Но большая часть ученых стояла на позициях сохранения товарно-денежных отношений при социализме.

В 30-е годы утверждается официальная точка зрения о неизбежности длительного сохранения торговли и денег до перехода к коммунизму. Сторонники этой концепции так аргументируют необходимость товарно-денежных отношений: незавершённость процесса обобществления и сохранения мелкотоварного сектора; наличие трудностей в системе прямого учёта, контроля и распределения; имеющиеся противоположности между городом и деревней, умственным и физическим трудом, различный уровень квалификации работников и технический уровень предприятий, отраслей и т. п. ; необходимость обеспечения материальной заинтересованности работников и т. д. Таким образом, утверждается концепция ограниченной роли товарно-денежных отношений при социализме, а идея о неизбежности отмирания товарно-денежных отношений становится спорной.

Другой проблемой, обсуждаемой в дискуссиях межвоенного периода, была проблема народнохозяйственного планирования. В 20-е годы сформировались два подхода к пониманию роли и задач планирования.

Сторонники генетического принципа планирования считали, что оно должно отталкиваться от прогноза, т. е. отражать то, как будет развиваться национальное хозяйство при условии невмешательства государства. Сторонники телеологического принципа, напротив, считали, что главное при планировании заключается в определении целей, в то время как энтузиазм и сознательность трудящихся помогут их достижению.

Попытку примирения позиций генетиков и телеологов предпринял В.А. Базаров. Он выдвинул идею сочетания генетического и телеологического подходов, в соответствии с которой телеологический подход распространяется на национализированные отрасли народного хозяйства, в то время как генетический принцип планирования применим в основном к аграрному сектору. Из-за преобладания последнего в народнохозяйственной структуре генетически разработанный план становится основой общего плана.

Дискуссия была далека от науки, а позиция телеологов покоилась на идеологии партии большевиков. В 1927 г. был принят первый пятилетний план, игнорирующий объективные закономерности развития народного хозяйства страны.

С переходом к нэпу полемику вызвала **аграрная политика**. Выдающимся учёным, работавшим в области экономики крестьянского хозяйства, был А.В. Чаянов (1888-1937), лидер организационно-производственной школы. Чаянов изучал семейно-трудовое крестьянское хозяйство во взаимодействии с окружающей экономической средой. Чаянов выявил ряд парадоксов и особенностей развития крестьянских хозяйств в России. Он полагал не всегда возможным применение рыночных критериев к оценке трудового крестьянского хозяйства. Чаянов пришёл к выводу, что крестьянское хозяйство отличается от фермерского мотивом производства: фермер руководствуется критерием прибыльности, а крестьянин – организационно-производственным планом, представляющим собой совокупность денежного бюджета, трудового баланса во времени и по различным отраслям и видам деятельности, оборота денежных средств и продуктов.

Составляющими организационно-производственного плана являются: баланс труда (земледелие, промыслы), баланс средств производства (скот-инвентарь), денежный бюджет (доходы-расходы).

Чаянов пришёл к выводу: цены на сельскохозяйственную продукцию не являются главным фактором крестьянского хозяйства. Поэтому фермер и крестьянин по-разному будут реагировать на снижение цен. Фермер будет расширять объёмы производства, а крестьянин – сокращать его. Регулярная практика отхожих промыслов, ослаблявших собственное земледельческое хозяйство, давала крестьянам возможность более равномерно распределить трудовые ресурсы по временам года.

Созданная Чаяновым концепция организационно-производственного плана позволила объяснить многие особенности экономического поведения крестьянского хозяйства и на практике учитывать их при формировании сельскохозяйственной политики.

Чаянов работал и над методикой оценки баланса трудового крестьянского хозяйства, используя в том числе и методы теории "предельной полезности". Применение методики позволило бы прогнозировать изменение себестоимости и цен сельскохозяйственной продукции.

Концепция организационного плана была заложена в теорию кооперации Чаянова, в которой он видел путь к повышению эффективности аграрного сектора. Он настаивал на постепенном проведении кооперирования, полагая, что кооперативам должны отходить лишь те виды деятельности, технический оптимум которых превосходит возможности индивидуального крестьянского хозяйства.

Другим выдающимся ученым этого периода был **Н.Д. Кондратьев** (1892-1938). Наибольшую известность ему принесла теория больших циклов конъюнктуры. Н.Д. Кондратьев провёл обработку временных рядов следующих экономических показателей: товарные цены, процент на капитал, заработная плата, оборот внешней торговли, добыча и потребление угля, производство чугуна и свинца для четырех стран – Англии, Германии, США и Франции. Период наблюдений составил около 140 лет. В результате обработки данных им была выявлена тенденция, свидетельствующая о существовании больших периодических циклов волн продолжительностью от 48 до 55 лет.

Н.Д. Кондратьев установил ряд эмпирических закономерностей, сопровождавших большие циклы. Так, например, повышательная волна начинается тогда, когда накапливается достаточное количество капитала, идущего на инвестиции в радикальное обновление техники и создание новых технологий. В какой-то момент темп накопления капитала уменьшается, что ведёт к перелому в динамике развития. В период понижательной волны происходят накопление свободного капитала и рост усилий по совершенствованию техники, что создаёт предпосылки для нового подъёма.

В мировой экономической науке интерес к проблеме циклов и закономерностей циклического развития обострился после Великой депрессии (кризиса 1929-1933). Гипотеза Кондратьева нашла много сторонников и последователей. Она прочно вошла в число крупнейших достижений мировой науки. С тех пор эти циклы называют "циклами Кондратьева" наряду с трёхлетними циклами Китчина, десятилетними циклами Жюгляра.

В СССР его концепция не была по достоинству оценена в силу расхождения её с официальной доктриной общего кризиса капитализма.

Несмотря на процесс вульгаризации политической экономии, в советской экономической науке сохранилась область, в которой отечественные учёные не только шли в ногу с западными коллегами, но и добивались приоритета. Это область **экономико-математических исследований**, или **эконометрика**.

Одним из достижений школы стала разработка **концепции межотраслевого баланса народного хозяйства**. Уже при разработке первого пятилетнего плана стали проявляться первые балансовые построения ("Баланс народного хозяйства Союза ССР 1923-1924 гг."). В работе над ними участвовали П.И. Попов, Л.Н. Литощенко, Н.О. Дубенецкий, Ф.Г. Дубровников, И.А. Морозова, О.А. Квиткин, А.Г. Первухин.

Работы советских учёных привлекли внимание американского учёного В. В. Леонтьева, с именем которого связано возобновление работ по составлению межотраслевых балансов в СССР в конце 50-х годов.

Одним из наиболее выдающихся представителей российской эконометрики был **Л.В. Канторович** (1912-1986). Он занялся решением вполне практической задачи – распределения различного рода сырья по разным обрабатывающим станкам с целью максимизации выпуска продукции при заданном ассортименте. Для решения этой задачи Канторович разработал специальный метод, при котором с каждым ограничением исходной задачи связывалась специальная оценка, называемая разрешающим множителем. Оптимальный план задачи определялся в результате итеративного процесса, в ходе которого осуществлялась последовательная корректировка разрешающих множителей. Таким образом, Канторович создал новую науку – линейное программирование. Результаты исследования были изложены в брошюре "Математические методы организации и планирования производства" (1939), в которой рассматривались, помимо задачи со станками, известная транспортная задача, проблемы минимизации отходов, максимизации отдачи от использования комплексного сырья, наилучшего распределения посевной площади. В 1975 г. за выдающийся вклад в мировую экономическую науку учёный был удостоен Нобелевской премии по экономике.

В 1939 г. была опубликована крупная экономико-математическая работа – "Методы соизмерения народнохозяйственной эффективности плановых и проектных вариантов" **В.В. Новожилова** (1892-1970), в которой сформулирована задача составления народнохозяйственного плана. Оптимальным, по мнению Новожилова, является такой план, который требует минимальной суммы трудовых затрат при заданном объёме продукции.

В 1958 г. **В.С. Немчинов** (1894-1964) организовал в Академии наук первую в стране Лабораторию экономико-математических методов. В работе Немчинова "Экономико-математические методы и модели" (1964) определены основные направления применения математики в экономической науке: разработка теории плановых расчётов и общей математической методологии оптимального планирования; разработка межотраслевых и межрегиональных балансов; математический анализ схемы расширенного воспроизводства; оптимальное планирование работы транспорта; решение технико-экономических задач; разработка математической статистики и её использование в народном хозяйстве.

Вопросы для самопроверки по теме 4.3

1. Охарактеризуйте аграрную политику А.В. Чаянова.
2. Каковы экономические взгляды Н.Д. Кондратьева?
3. В чем состоит практическая значимость теории больших циклов Н.Д. Кондратьева?

4. В чем сущность метода линейного программирования Л.В. Канторовича?

4.4. Развитие экономической мысли России во второй половине XX – начале XXI вв.

Изучаемые вопросы

Реформы системы управления экономикой Н.С. Хрущева (1953-1964 гг.) и А.Н. Косыгина (1965-1970 гг.), их теоретическое обоснование. Экономическое обоснование политики перестройки в Советском Союзе во второй половине 80-90-х гг. Полемика среди экономистов и политиков по вопросу о путях и темпах реформ. Концепции Л.И. Абалкина, Г.Х. Попова, С.С. Шаталина и др. Теоретическое обоснование политики коренных рыночных реформ в российской экономике. Программа Г. Явлинского, Е. Гайдара, А. Вольского и др. Позиции различных политических сил. Оценки практического опыта реформирования экономики.

Теоретические положения

В рамках экономико-математической науки в 50-60-е гг. выдвигались идеи о необходимости использования косвенных рычагов государственного регулирования экономики, необходимости сокращения сферы директивного планирования, необходимости в связи с этим сокращения бюрократического аппарата и др.

В 60-е гг. эти идеи нашли отражение в концепции системы оптимального функционирования экономики (СОФЭ), оставившей заметный след в развитии советской эконометрики. СОФЭ выступала как альтернатива господствовавшим методам управления народным хозяйством.

В 50-60-е гг. не прекращались дискуссии о роли плана и рынка. Отношение к роли планирования и рыночных рычагов в экономической системе социализма стало главным критерием классификации советских политэкономистов. В 1965-67 гг. была предпринята попытка экономической реформы, основанная на хозяйственных методах руководства (концепция Е.Г. Либермана). Однако в науке сохраняли монополию сторонники планового подхода, представителями которого были Н.А. Цаголов, Н.В. Хессин, Н.С. Малышев, В.А. Соболев, А.В. Бачурин, Л.Е. Минц.

Изменения в мире, ускорение НТП в странах с рыночной экономикой к началу 80-х годов выявили несостоятельность методов управления экономикой на основе административно-командных методов. Часть экономистов (Г. Лисичкин, Н. Петраков, О. Лацис и др.) склонялись к необходимости серьёзных преобразований. У истоков перестройки стояли такие экономисты как А. Аганбегян, Л. Абалкин, А. Анчишкин, А. Гринберг, П. Бунич, С. Шаталин.

Тест по разделу 4

1. Укажите видного отечественного учёного, исследовавшего проблему распределения различного рода сырья по разным обрабатывающим станкам с целью максимизации выпуска продукции при заданном ассортименте.

- A. А. В. Чаянов.
- B. Н. Д. Кондратьев
- C. Л. В. Канторович
- D. В. В. Новожилов
- E. А. Л. Вайнштейн
- F. Л. М. Крицман

2. Укажите автора научной работы «Методы соизмерения народнохозяйственной эффективности плановых и проектных вариантов».

- A. А. В. Чаянов.
- B. Н. Д. Кондратьев
- C. Л. В. Канторович
- D. В. В. Новожилов
- E. А. Л. Вайнштейн
- F. Л. М. Крицман

3. Укажите отечественного ученого, обосновавшего вывод о том, что крестьянское хозяйство отличается от фермерского мотивом производства: фермер руководствуется критерием прибыльности, а крестьянин – организационно-производственным планом, представляющим собой совокупность денежного бюджета, трудового баланса во времени и по различным отраслям и видам деятельности, оборота денежных средств и продуктов.

- A. А. В. Чаянов.
- B. Н. Д. Кондратьев
- C. Л. В. Канторович
- D. В. В. Новожилов
- E. А. Л. Вайнштейн
- F. Л. М. Крицман

4. Укажите автора научной работы "Экономико-математические методы и модели" (1964), в которой определены основные направления применения математики в экономической науке.

- A. А. В. Чаянов
- B. Н. Д. Кондратьев
- C. Л. В. Канторович

D. В. В. Новожилов
E. А. Л. Вайнштейн
F. Л. М. Крицман

5. Укажите автора теории, доказывающей существование больших периодических циклов волн продолжительностью от 48 до 55 лет.

A. А. В. Чаянов
B. Н. Д. Кондратьев
C. Л. В. Канторович
D. В. В. Новожилов
E. . Л. Вайнштейн
F. Л. М. Крицман

6. В каком году был принят первый пятилетний план в СССР?

A. 1927
B. 1923
C. 1937
D. 1933
E. 1947
F. 1943

7. Укажите автора научной книги "Очерки нашего пореформенного общественного хозяйства", в которой обоснованы взгляды либерального народничества.

A. В. В. Берви-Флеровский
B. В. П. Воронцов
C. Н. Ф. Даниельсон
D. В. И. Ленин
E. М. И. Туган-Барановский
F. А. И. Чупров

8. Укажите автора научной работы "К характеристике экономического романтизма" (1897), в которой показано, что капитализм в ходе своего развития сам создает себе внутренние и внешние рынки, причем рынок, кроме предметов потребления, включает и средства производства.

A. В. В. Берви-Флеровский
B. В. П. Воронцов
C. Н. Ф. Даниельсон
D. В. И. Ленин
E. М. И. Туган-Барановский
F. А. И. Чупров

9. Укажите автора научной книги "Положение рабочего класса в России" (1869), в которой дается глубокий экономико-статистический анализ российского земледелия, промышленности, кустарных промыслов и быта фабрично-заводских рабочих, крестьян-отходников, кустарей.

- А. В. В. Берви-Флеровский
- В. В. П. Воронцов
- С. Н. Ф. Даниельсон
- Д. В. И. Ленин
- Е. М. И. Туган-Барановский
- Г. А. И. Чупров

10. Укажите автора научной книги "Железнодорожное хозяйство" (1878), заложившей основы новой экономической науки – экономики транспорта.

- А. В. В. Берви-Флеровский
- В. В. П. Воронцов
- С. Н. Ф. Даниельсон
- Д. В. И. Ленин
- Е. М. И. Туган-Барановский
- Г. А. И. Чупров

3.3. БИОГРАФИЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК

Абáлкин, Леонид Иванович (родился 5 мая 1930, Москва) — российский экономист. Избран академиком АН СССР 23 декабря 1987 г. (в настоящее время академик РАН).

Окончил Московский институт народного хозяйства им. Г. В. Плеханова в 1952 г. На научно-педагогической работе с 1956. В 1986-89 и в 1991-2005 — директор Института экономики АН СССР/РАН. В настоящее время заведует кафедрой социально-экономических проблем МГУ.

В 1989 – 91 – заместитель Председателя Совета Министров СССР. Автор одной из нашумевших программ перехода к рыночной экономике. В результате реформы, основанной на административных методах управления экономикой, кризис продолжал усиливаться, увеличение налоговой нагрузки на заработную плату высокооплачиваемых работников способствовало усилению теневой экономики (в первую очередь за счет т. н. "зарплат в конверте"). Оправдывал неудачи правительства тем, что массы не приемлют курса реформ, не подготовлены к работе в новых условиях. С мая по декабрь 1991 года – советник Президента СССР. Участвовал в руководстве разработкой альтернативной экономической программы в начале 1994 г. Заявлял, что России нужна не западная либеральная разновидность рынка, а социально ориентированная модель экономики, напоминающая китайскую. Летом 2000 года на заседании Госдумы выступил с критикой программы Германа Грефа, который, по мнению академика, "просто переписывает творения западных либеральных экономистов".

Опубликовал около 800 печатных работ, в том числе 24 индивидуальных монографии. Будучи крупным специалистом в области методологии экономической науки, проблем экономической политики и хозяйственного механизма, свои главные научные интересы в настоящее время сосредоточил на разработке путей преобразования российского общества, осмыслении культурно-исторического фона и путей цивилизационных перспектив экономических реформ.

Аквинский, Фома (1225-1274 гг.) – итальянский монах-доминиканец, с 1257 г. доктор Парижского университета, причислен к лику святых католической церкви, пытался определить границы допустимого в экономической деятельности.

Аристотель (384-322 гг. до н. э.) – древнегреческий философ и ученый, ученик Платона, в Афинах создал собственную школу. Труды Аристотеля охватывают почти все доступные для его времени отрасли знаний.

Бем-Баверк, Евгений (1851-1919 гг.) родился в Брунне в семье политического деятеля. Окончил Венский университет. Интерес к экономической теории у Бем-Баверка пробудили оригинальные взгляды К. Менгера. Бем-Баверк мастерски развил идеи Менгера в теории стоимости и цены, а также в использовании таких понятий, как производственный период и дисконтирование будущих благ. Если в теории Менгера отсутствовал такой

элемент, как теория процента или чистого дохода на капитал, то для Бем-Баверка процент служил ключом к пониманию капитализма. Ему принадлежит разработка психологической теории процента. Основные идеи изложены в «Основах теории ценности хозяйственных благ», изданных в 1886 г., после опубликования которых за ним прочно утвердилась репутация главы австрийской школы.

Вальрас, Мари-Эспри Леон (1834-1910 гг.) – величайший из «чистых теоретиков». Родился во Франции, в Эвре. Прежде чем заняться экономикой, он изучал классическую литературу), в 17 лет получил в этой области ученую степень, работал журналистом, директором коммерческого банка. По настоянию своего отца обратился к экономическим исследованиям. Когда была организована кафедра политической экономии в Лозаннском университете, Вальрас получил там постоянное место работы. В Лозанне Вальрас работал до 1892 г. Здесь он разработал математический метод экономического анализа (экономические отношения выступают у него как функции, переменные или производные величины), развил в деталях свою теорию общего равновесия и изложил ее в книге «Элементы чистой политической экономии». Он впервые в экономической науке построил точную систему уравнений и показал взаимосвязь различных рынков, доказал, что конкурентная рыночная экономика может достичь положения равновесия и без регулирования. Его теория общего экономического равновесия в модернизированном виде до сих пор является ядром экономической теории.

Варрон (116-27 гг. до н. э.) – римский писатель и ученый в различных отраслях знаний. В трактате «О сельском хозяйстве» говорил о развитии, рационализации и интенсификации итальянского сельского хозяйства, о проникновении в его недра товарно-денежных отношений.

Веблен, Торстейн (1857-1929 гг.) – американский экономист и социолог, основатель **институционализма**. Закончил Йельский университет (США), получил докторскую степень. Работал в Корнеллском и Чикагском университетах. Проводил научные исследования в Новой школе социальных исследований. Веблен считал, что человеческую жизнь нельзя описать статистическими или математическими моделями. На экономический прогресс влияют как развитие техники, так и конфликты между различными социальными группами. Веблен указывал на сложность конструирования всеобщих моделей экономического развития. На русский язык переведена работа Веблена «Теория праздного класса» (М., 1984).

Визер, Фридрих (1851-1926 гг.). Визер впервые стал трактовать издержки как косвенную, или приносимую в жертву, полезность, понятие, которое именуется современными экономистами «издержками альтернативных возможностей», получившими известность как «закон Визера».

Витте, Сергей Юльевич (1849-1915 гг.) был выдающимся государственным деятелем, почетным членом Петербургской Академии наук, министром путей сообщения и министром финансов России с 1892 г. Выступив инициатором государственной винной монополии и денежной реформы 1897 г., он проводил активную протекционистскую политику, стремительно развивал

железнодорожное строительство, способствовал огосударствлению железнодорожных и кредитных учреждений, в 1895-1897 гг. он ввел золотомонетное обращение. Рубль стал устойчивой денежной единицей. Витте принадлежит разработка теоретической базы аграрной реформы, которую попытался осуществить на практике Столыпин.

Гайдар, Егор Тимурович (родился в 1956 г.) — российский политический деятель и экономист, занимавший в 1991—1993 годы высокие посты в правительстве России (в том числе и. о. премьер-министра). С именем Гайдара традиционно связывают либеральные экономические реформы начала 1990-х в России, получившие также название «шоковая терапия». Директор Института экономики переходного периода (ИЭПП), член Наблюдательного совета АПЭ.

Госсен, Герман Генрих (1810-1859 гг.) – немецкий экономист-математик, основоположник теории предельной полезности. В 1847 г. начал разрабатывать экономическую теорию. Его единственная экономическая работа «Развитие законов общественного обмена и вытекающих отсюда правил общественной торговли» была издана в 1854 г., но при жизни автора не получила признания. Госсен считал, что цель экономической науки – помогать человеку в получении им максимума наслаждений. Он первым сформулировал закон психологической оценки благ. Теория, созданная Госсеном, известна под названием двух законов Госсена.

Гракхи, братья Тиберий (162-133 гг. до н. э.) и Гай (153-121 гг. до н. э.) – политические деятели Древнего Рима, известны своими аграрными и демократическими реформами, погибли от рук своих противников.

Джевонс, Уильям Стэнли (1835-1882 гг.) В 22 года занялся экономической наукой. В 1860 г. он сформулировал понятие убывающей предельной полезности. В 1871 г. опубликовал «Теорию политической экономии», которая заключалась в применении дифференциального исчисления к исследованию понятий богатства, полезности, стоимости, спроса, предложения, капитала, процента, труда и т. д.

Ермолай-Еразм (10-е гг. XVI в. – ок. сер. XVI в.) – русский писатель, церковный деятель, в 1549 г. написал трактат – руководство по управлению государством и измерению земли, в котором была представлена программа общественного переустройства.

Ибн-Халдун (1332-1406 гг.) – арабский историк и философ, занимал различные высокие посты при дворах правителей. Основной труд – «Книга назидательных примеров по истории арабов, персов, берберов и народов, живших с ними на земле».

Кампанелла, Томазо (1568-1639 гг.) – итальянский мыслитель, активный борец за освобождение Южной Италии от гнета испанской монархии. Развивал идеи гармоничного существования людей в обществе.

Канторович, Леонид Витальевич (1912-1986 гг.) – математик и экономист, академик АН СССР с 1964 г. (заместитель директора и заведующий математико-экономического отделения Института математики Сибирского отделения АН СССР). Основные труды по функциональному анализу,

вычислительной математике. Положил начало линейному программированию. Один из создателей теории оптимального планирования и управления народным хозяйством, теории оптимального использования сырьевых ресурсов. Ленинская премия (1965 г.), Государственная премия СССР (1949г.), Нобелевская премия (1975 г., совместно с Т. Купмансом). С 1971 г. – он заведующий проблемной лаборатории Института управления народным хозяйством Государственного комитета по науке и технике СССР. В 1975 г. за выдающийся вклад в мировую экономическую науку он был удостоен Нобелевской премии.

Катон (234-149 гг. до н. э.) – древнеримский землевладелец, государственный деятель, писатель. Добившись сенаторских должностей, выступал защитником аристократических привилегий. В сочинениях о земледелии отразил опыт и методы ведения рабовладельческого хозяйства в условиях расширения деятельности латифундий.

Кейнс, Джон Мейнард (1883-1946 гг.), вырос в семье английских экономистов. Получил образование в Итоне и Кембридже. Изучал математику и теорию вероятности. После Первой мировой войны был главным представителем Британского казначейства на Парижской мирной конференции. Являлся главным членом совета директоров Английского банка, членом попечительского совета, председателем Совета по поддержке музыки и искусства, редактором экономических журналов, управляющим инвестиционной компании, организатором балетной труппы, которая была создана для его жены – звезды русского балета. Игра на фондовой и товарной биржах принесла ему личное богатство. Научная экономическая деятельность Кейнса развивалась в сложных условиях «великой депрессии». Разрушительный экономический ураган обошелся одним только США в 300 млрд долларов, т. е. во столько же, сколько в материальном выражении стоила Вторая мировая война. В этих тяжелейших условиях Кейнс внес ряд предложений, которые помогли правительствам разных стран вывести экономику из сложившейся ситуации.

Кенэ, Франсуа (1694-1774 гг.) – французский экономист, основоположник школы физиократов. Основные работы: «Население» (1756 г.), «Фермеры», «Зерно», «Налоги» (1757 г.), «Экономическая таблица» (1758 г.). Получил медицинское образование. Личный врач короля Людовика XV в. Автор первой в экономической теории модели общественного воспроизводства. В своих работах стремился выявить источники общественного богатства, способы его распределения, наиболее выгодные пропорции общественного производства.

Кларк, Джон Бейтс (1847-1938 гг.) – наиболее крупный теоретик США. Основные работы: «Философия богатства», «Распределение богатства», «Основы экономической теории». Разработал свой вариант неоклассической теории совершенно независимо от Джевонса и от австрийской школы. С 1895 г. преподавал в Колумбийском университете. Экономическая теория Кларка характеризовалась самостоятельным открытием предельной полезности и распространением этого принципа на сферы распределения и производства.

Принято считать, что Кларк создал новый закон распределения.

Колумелла (I в. н. э.) – римский писатель и агроном. Его сочинения характеризуют упадок хозяйства Древнего Рима.

Кондратьев, Николай Дмитриевич (1892-1938 гг.) окончил юридический факультет Петербургского университета. В 1917 г. участвовал в разработке аграрной реформы в Главном земском комитете, был членом партии эсеров. После Октябрьской революции стал профессором Московской сельскохозяйственной академии, затем возглавил научно-исследовательский институт конъюнктуры при Наркомфине. В 1924-1925 гг. им был составлен перспективный план «сельскохозяйственной пятилетки Кондратьева», который содержал не только анализ аграрного сектора экономики, но и оптимальный вариант государственной политики. В 1928 г. он был уволен с поста директора Конъюнктурного института, затем арестован и в 1930 г. осужден по делу «трудовой крестьянской партии». В тюрьме Кондратьев продолжал работать в области теории экономического анализа. В 1938 г. его расстреляли.

Косыгин, Алексей Николаевич. С 1938 на партийной, советской и хозяйственной работе. В 1939—1940 народный комиссар текстильной промышленности СССР. В 1940-53, 1953-56, 1957—60 заместитель председателя Совета Народных Комиссаров (СНК) Совета Министров (СМ) СССР, одновременно в 1941-42 зам. председателя совета по эвакуации. На посту Председателя Совета Министров СССР (октябрь 1964-октябрь 1980) Косыгин добивался проведения экономических реформ, которые были изложены им в докладе об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства на сентябрьском (1965) Пленуме ЦК КПСС. Суть «косыгинских реформ» состояла в децентрализации народнохозяйственного планирования, повышении роли интегральных показателей экономической эффективности (прибыль, рентабельность) и увеличении самостоятельности предприятий. Восьмая пятилетка (1966—1969), которая прошла под знаком экономических реформ Косыгина, стала самой успешной в советской истории и получила название «золотой». По прогнозам экономистов, дальнейшее внедрение инициатив премьер-министра в промышленности и сельском хозяйстве могло бы иметь эффект, равный «Четырем модернизациям» Дэн Сяопина в Китае.

Крижанич, Юрий (ок. 1618-1683 гг.) – хорватский мыслитель, пропагандист идеи «славянского единства». Большое внимание уделял выяснению причин возникновения и увеличения общественного богатства. Считал, что обилие и дешевизна товаров в государстве тесно связаны с расширением внутреннего товарооборота на основе роста промышленности, сельского хозяйства и развития торговли. Предлагал учитывать имущественное состояние налогоплательщика при раскладке податей и требовал использования казны на нужды государства.

Ксенофонт (ок. 430-355 или 354 гг. до н. э.) – древнегреческий писатель, историк и философ, ученик Сократа. Один из авторов античного мира, многие произведения которого «О домашнем хозяйстве», «О доходах» и др. дошли до

нашего времени.

Курно, Антуан Огюстен (1801-1877 гг.) – французский математик, философ и экономист. Его работа «Исследования математических принципов теории богатства» (1838 г.) была одной из первых попыток исследований экономических явлений математическими методами.

Ленин (Ульянов), Владимир Ильич (1870-1924 гг.) – теоретик революционного движения. В 1887 г. окончил гимназию и поступил на юридический факультет Казанского университета. За революционную деятельность он был арестован и исключен. В 1891 г. он сдал экстерном экзамены на юридический факультет Петербургского университета и стал работать помощником присяжного поверенного в Самаре. С 1893 г. он начинает теоретическую борьбу с народничеством. В 1895 г. создал в Петербурге «Союз борьбы за освобождение рабочего класса», за что был сослан в Сибирь. В 1900 г. Ленин выехал за границу, где написал многочисленные произведения, в том числе «Империализм как высшая стадия капитализма». В апреле 1917 г. он вернулся в Петроград. В октябре 1917 г. на 2-м Всероссийском съезде Советов был избран председателем Совета народных комиссаров. В 1918 г. тяжело ранен эсеркой-террористкой. В 1920 г. в работе «Детская болезнь «левизны» в коммунизме» он изложил стратегию и тактику коммунистического движения.

Мальтус, Томас (1766-1834 гг.) – английский экономист. Основные работы: «Опыт о законе народонаселения» (1798 г.), «Принципы политической экономии» (1820 г.). Родился в семье помещика. Получил духовное образование в колледже Кембриджского университета. Совмещал преподавание с работой священника. Возглавлял кафедру современной истории и политической экономии в колледже Ост-Индской компании. В историю экономической мысли вошел как автор, впервые исследовавший влияние численности и темпов прироста населения на благосостояние общества.

Ман (Мен), Томас (1571-1641 гг.) – английский экономист, представитель развитого меркантилизма. Член правления Ост-Индской компании, сторонник активного торгового баланса. Выдвинул лежащую в основе количественной теории денег идею о том, что обилие или недостаток денег в стране делают все вещи дорогими или дешевыми. Предлагал ограничить потребление иностранных товаров. Выступал за свободный вывоз монет и драгоценных металлов.

Маркс, Карл (1818-1883 гг.) – немецкий философ и экономист, основоположник марксистской политической экономии. Главная экономическая работа – «Капитал». Учился в Боннском и Берлинском университетах. Значительную часть жизни прожил в Лондоне. В своих работах доказывал гибельность капиталистического строя и закладывал основы коммунистической системы. Создатель теории прибавочной стоимости. В годы правления в России коммунистов экономическая теория марксизма была официально признанной теорией.

Маршалл, Альфред (1842-1924 гг.) родился в Лондоне. Работу в области экономики Маршалл начал в 1867 г. в возрасте 25 лет, а полностью его идеи

сложились к 1883 г. Однако они увидели свет в 1890 г., когда были опубликованы «Принципы политической экономии». Вклад Маршалла в экономическую теорию состоит в том, что он собрал воедино учение о предложении и спросе, создал теорию цен в конкурентных условиях. Влияние Маршалла на экономическую теорию значительно: мало кто из теоретиков оказал столь же сильное воздействие на образ мышления экономистов. Л. Вальрас и А. Маршалл по существу явились экономистами, создавшими модели частичного и общего равновесия.

Менгер, Карл (1840-1921 гг.) родился в Галиции. Изучал юриспруденцию в Пражском и Венском университетах. В 1867 г. занялся экономической теорией. В 1871 г. опубликовал «Основания политической экономии», которые произвели переворот в экономической теории. Центральное место в «Основаниях» занимает анализ потребностей и их удовлетворения. К. Менгер является основателем австрийской школы, идеи которой пропагандировались Визером и Бем-Баверком. Его теория предполагает, что какое бы общество мы ни рассматривали, сама полезность товара или его пригодность к использованию, принимаемая в качестве психологической основы, достаточна для того, чтобы объяснить экономический закон данного общества.

Мизес, Людвиг (1881-1973 гг.) – австрийский экономист и социолог. Родился в г. Львове в семье инженера. Окончил Венский университет, где получил степень доктора права (1906 г.) С 1906 г. Мизес работает в Торговой палате в качестве экономического советника. В 1912 г. опубликовал первый свой труд «Теория денег и средств обращения». С 1913 г. работал профессором в Венском университете. После распада Австро-Венгрии Мизес вновь работает в Торговой палате, где разработал жесткий антиинфляционный курс. С 1920 по 1934 гг. организовал частный семинар по вопросам экономической политики. В 1926 г. основал Австрийский институт исследований бизнес-циклов. С 1934 г. работал профессором в Высшем институте международных исследований Женевского университета. С 1940 г. Мизес находился в США, где опубликовал работу «Социализм», за которую получил грант от Национального бюро экономических исследований. С 1943-1954 гг. Мизес работал в экономической комиссии Национальной производственной ассоциации. С 1940 по 1968 гг. руководил семинаром по экономической теории в Нью-Йоркском университете. В 1949 г. опубликовал труд «Человеческие действия: трактат об экономике». На русский язык переведены следующие его работы: «Социализм: экономический и социалистический анализ» (М., 1994), «Бюрократия. Запланированный хаос. Антикапиталистическая ментальность» (М., 1993).

Милль, Джон Стюарт (1806-1873 гг.) – английский экономист. Основная работа – «Основы политической экономии» (1848 г.). Родился в семье известного экономиста Джеймса Милля, ближайшего друга Рикардо. Практическая деятельность Милля была связана с Ост-Индской компанией. Был членом английского парламента. Последние годы своей жизни провел во Франции, в городе Авиньон. Пытался соединить трудовую теорию стоимости с определением стоимости как точки равновесия спроса и предложения. Являлся одним из завершителей классической политической экономии.

Монкретьен, Антуан де (1575-1621 гг.) – французский экономист, представитель позднего меркантилизма. Первым ввел термин «политическая экономия». Не отождествлял богатство с серебром и золотом, а трактовал его как совокупность материальных благ. Производителем считал труд только третьего сословия, занятого ремеслом и торговлей, в связи с чем выступал за расширение торговли и требован ограничения прав иностранного купечества во Франции.

Мор, Томас (1478-1532 гг.) – английский мыслитель-гуманист, политический деятель, был казнен за отказ принести присягу королю как главе церкви. Подверг критике существующий строй, противопоставляя ему идеальный общественный строй.

Немчинов, Василий Сергеевич (1894-1964 гг.) – экономист и статистик. В 1917 г. окончил экономическое отделение Московского коммерческого института. После окончания стал уполномоченным ЦСУ. С 1928 г. начал научно-педагогическую работу. В 1958 г. организовал первую в СССР лабораторию экономико-математических исследований. С 1953 по 1962 гг. являлся членом Президиума АН СССР.

Новожилов, Виктор Валентинович (1892-1970 гг.) – профессор, доктор экономических наук, заслуженный деятель науки РСФСР. С 1965 по 1970 гг. возглавлял лабораторию систем экономических оценок Ленинградского отделения Центрального экономико-математического института АН СССР. В 1965 г. получил Ленинскую премию. Новожилов В. В. – исследователь проблем экономико-математической науки, один из основоположников теории оптимального планирования, крупнейший специалист в области ценообразования, теории рынка, теории и методологии расчетов экономической эффективности.

Ордин-Нащокин, Афанасий Лаврентьевич (ок. 1605-1680 гг.) – русский государственный и военный деятель. Родился в семье псковского дворянина. На государственной службе прошел путь от душевного дворянина (с 1658 г.) до боярина (с 1667 г.). С 1667 по 1671 гг. – глава Посольского приказа и фактически глава правительства царя Алексея Михайловича. Странник прогрессивного преобразования России. Приверженец монетарной системы меркантилизма и протекционизма. Руководил составлением Новоторгового устава (1667 г.), направленного на расширение и активизацию российской внешней торговли.

Парето, Вильфредо (1848-1923 гг.) родился в Париже, получил математическое и инженерное образование. Интересы его были весьма разнообразными, он занимался Древней историей, философией, социологией, языками, религией, математикой и экономикой. В 1893 г. занял место на кафедре политической экономии Лозаннского университета по приглашению Л. Вальраса. Некоторые из технических приемов экономического анализа, разработанные В. Парето, вошли в учебники, в частности, анализ «кривой безразличия». Ему принадлежит заслуга создания более совершенного варианта теории общего экономического равновесия, ставшего одной из отправных точек современной экономической мысли. Именно это и сделало его крупной фигурой

в истории экономической науки. Математический аппарат у него служит для того, чтобы показать определенность экономических задач и возможность их решения.

Петти, Уильям (1623-1687 гг.) – английский экономист. Основные работы: «Трактат о налогах и сборах» (1662 г.), «Политическая арифметика» (1683 г.). Родился в семье суконщика, получил медицинское образование. Возведен в рыцарское звание сэра. Был крупным землевладельцем. Источником богатства считал производство. Отождествлял экономические законы и законы природы. Поставил вопрос о необходимости государственной статистической службы и наметил некоторые основные направления сбора статистических данных.

Пигу, Артур (1877-1959 гг.) – английский экономист, последователь А. Маршалла. Окончил Кембриджский университет, где изучал математику и историю. Работая под руководством Маршалла, Пигу занимался изучением рыночного хозяйства, исследовал многие проблемы политической экономии. С 1908 по 1943 гг. руководил кафедрой по экономике. До него эту кафедру возглавлял А. Маршалл. В разное время Пигу разрабатывал конкретные решения по экономической политике. В 1918-1919 гг. являлся членом Валютного комитета, в 1919-1920 гг. – член комитета Н. Чемберлена по проблемам денежного обращения. Пигу способствовал восстановлению золотого стандарта в Англии на короткое время. Его основные труды: «Колебания промышленной активности» (1929 г.), «Экономика стационарных состояний» (1935 г.), «Занятость и равновесие» (1941 г.), «Экономическая теория благосостояния» (1920 г.). Последняя его работа переведена на русский язык.

Платон (428 или 427-348 или 347 гг. до н. э.) – древнегреческий философ, ученик Сократа. Основал собственную школу – Платоновскую академию.

Посошков, Иван Тихонович (1652-1726 гг.) – русский экономист, автор ряда проектов и обширных полемических замечаний. Интересовался проблемой возникновения богатства и путей его умножения. Полагал возможным создание прибыли внутри страны. Считал, что ее величина зависит от производительности труда и уровня заработной платы. Главную причину отсталости России видел в отсталости хозяйства в целом, которую объяснял жестокой эксплуатацией крестьянства и разорением купечества.

Рикардо, Давид (1772-1823 гг.) – английский экономист. Основное сочинение – «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817 г.). Данная работа является вершиной английской классической школы. Родился в семье биржевого маклера. Играя на бирже, сколотил себе значительное состояние, владел крупной недвижимостью. Был членом английского парламента. В конце жизни посвятил себя научной работе. Основатель первого в Англии клуба политической экономии. Был ярким приверженцем концепции экономического либерализма, автором известных «принципов сравнительных преимуществ». Главной задачей политической экономии считал определение законов, управляющих распределением доходов.

Робинсон, Джоан (1903-1983 гг.) – представитель посткейнсианства,

английский экономист. В 1965-1971 гг. являлась профессором Кембриджского университета. В 70-х гг. большое внимание уделяла проблемам кризиса современной политической экономики (*Economic heresies*. N. Y., 1971).

Самуэльсон, Пол (родился в 1915 г.) – американский экономист, лауреат Нобелевской премии (1970 г.) за учебник «Экономика». В 1935 г. закончил Чикагский университет, с 1945 г. – профессор Массачусетского технологического института. С 1951 г. избирался президентом экономического общества, в 1961 г. – президентом Американской экономической ассоциации, в 1965-1968 гг. являлся президентом Международной экономической ассоциации, будучи одновременно и советником Белого дома по экономическим вопросам. Первое издание его учебника «Экономика» появилось в 1948 г., выдержав с тех пор 13 изданий. В своей работе Самуэльсон последовательно и аналитически излагает основные положения экономической теории, используя для этого как математический инструментарий, так и историко-экономический подход. Для него характерны исследования в области кейнсианства, посткейнсианства, неоклассического «консервативного сдвига». Вместе с Дж. Хиксом Самуэльсон является автором концепции «неоклассического синтеза». Значителен вклад Самуэльсона в экономическую теорию: он разработал теорию предпочтений, использовал выводы теории капитала в теории оптимального роста и линейном программировании; проанализировал эффекты в открытой торговле» в модели двух стран; рассмотрел роль ожиданий в теории финансов и т. д.

Сера, Антонио – итальянский экономист XVI-XVII вв. (точные даты жизни не установлены), один из первых теоретиков меркантилизма. Рассматривал деньги как источник богатства для стран, не имеющих природных запасов руд благородных металлов. Защищал политику активного торгового баланса, считал, что государство должно способствовать развитию промышленности, расширению экспорта и ограничению импорта товаров и таким образом обеспечить приток в страну благородных металлов.

Слущкий, Евгений Евгеньевич (1880-1948 гг.) был выдающимся экономистом-математиком, закончил математическое отделение Киевского университета, машиностроительный факультет Мюнхенского политехникума, юридический факультет Киевского университета. За разработку экономико-математических методов удостоен звания профессора. С 1926 по 1934 гг. работал в Конъюнктурном институте. Затем в научно-исследовательском институте математики и механики при Московском университете. С 1938 г. он проводил исследования в Математическом институте АН СССР. Работы Слущкого по теории случайных процессов опирались на исследования экономических циклов воспроизводства. Исследуя выводы зарубежных экономистов-математиков, он вывел математическую теорию потребления.

Смит, Адам (1723-1790 гг.) – величайший английский экономист конца XVIII в. Создатель английской классической школы. Основная работа – «Исследование о причинах и природе богатства народов» (1776 г.). Родился в семье таможенного чиновника. Учился в университетах Глазго и Оксфорда. Возглавлял кафедры логики и нравственной философии. Работал комиссаром таможни в Эдинбурге последние 12 лет жизни. Создатель концепции трудовой

теории стоимости и автор знаменитых понятий «экономический человек» и «невидимая рука», обосновывающих саморегуляцию рынка. Оказал колоссальное влияние на своих современников и на экономическую науку в целом.

Солоу, Роберт – родился в 1924 г. в Нью-Йорке. Учился в Гарвардском университете, изучал социологию и антропологию. Во время Второй мировой войны служил солдатом в армии США. После войны изучал статистику и вероятностные модели. Закончив Колумбийский университет, Солоу читал курсы по статистике и эконометрике в Массачусетском технологическом институте. Затем в течение почти сорока лет работал вместе с П. Самуэльсоном. Солоу стал одним из авторов неоклассических теорий роста. В своих моделях он принимал во внимание взаимозаменяемость труда и капитала. Кроме построения теоретических моделей роста, Солоу провел эмпирическое изучение и анализ процессов экономического роста в долгосрочном периоде времени.

Стаффорд, Уильям (1554-1612 гг.) – английский экономист, представитель раннего меркантилизма. Рассматривал вопрос о дороговизне товаров, вызванной притоком драгоценных металлов и порчей монеты. Основной причиной роста цен считал порчу монеты. Доказывал, что государство не может по своему усмотрению определять стоимость денег. Основной формой богатства считал благородные металлы. Для привлечения и сохранения их в Англии требовал снижения ввоза товаров и запрещения экспорта сырья. Предлагал ряд мер содействия отечественной промышленности.

Струве, Петр Бернгардович (1870-1944 гг.) был не только экономистом-теоретиком, но и философом, историком и публицистом. Он явился проповедником «легального марксизма» в России, был одним из лидеров партии кадетов, членом 2-го Интернационала. Окончил юридический факультет Петербургского университета. Был депутатом 2-й Государственной думы, редактором журнала «Русская мысль». Как экономист, выступал против народничества. В годы Гражданской войны сотрудничал с генералом А. И. Деникиным, являлся министром в правительстве П. Н. Врангеля. В 1920 г. эмигрировал.

Сей, Жан Батист (1767-1832 гг.) – французский экономист. Основные труды: «Трактат политической экономии» (1803 г.), «Полный курс практической политической экономии» (1828-1829 гг.). Родился в семье купца, получил коммерческое образование в Англии. Служил в парижской конторе страхового общества. Непосредственный участник французской революции, член Трибуната в комитете финансов. Возглавлял кафедру политической экономии в Коллеж де Франс. Автор концепции факторов производства и знаменитых «законов Сея».

Татищев, Василий Никитич (1686-1750 гг.) – русский историк и государственный деятель. Окончил московскую инженерную и артиллерийскую школу. Был сторонником активного торгового баланса, выступил за развитие отечественной промышленности. Как администратор, проявил незаурядный организаторский талант. В 1720-1722 и 1734-1737 гг. управлял казенными заводами на Урале, руководил строительством новых и восстановленных

старых горных заводов. Организовывал поиски новых месторождений полезных ископаемых.

Туган-Барановский, Михаил Иванович (1865-1919 гг.), дворянин по происхождению, известен как экономист, историк, общественный деятель. Он закончил в 1888 г. физико-математический факультет Харьковского университета и экстерном сдал экзамены по курсу юридического факультета. Приватным образом он читал лекции в Петербургском университете, но был уволен за политические взгляды. В 1913 г. возобновил преподавательскую деятельность в качестве профессора Петербургского Политехнического института. На протяжении многих лет являлся создателем и редактором периодического издания «Новые идеи в экономике». С 1905 г. – член партии кадетов. В 1917-1918 гг. являлся министром финансов украинской Центральной рады. В 1918 г. Туган-Барановский вновь возвращается к преподавательской деятельности в качестве профессора Киевского университета. Но в 1919 г. в качестве советника по экономическим вопросам украинской Директории в составе делегации отправился в Париж, однако по дороге недалеко от Одессы умер.

Тюнен, Иоганн Генрих (1783-1860 гг.) – немецкий экономист. Исследовал вопросы дифференциальной ренты, цены и заработной платы. Выдвинул положение, согласно которому заработная плата определяется предельной производительностью труда рабочих.

Тюрго, Анн Робер Жак (1727-1781 гг.) – французский экономист и государственный деятель. Основная работа – «Размышление о создании и распределении богатства» (1766 г.). Закончил теологический факультет Сорбонского университета. Находясь на государственной службе, был интендантом губернатора, морским министром и генеральным контролером финансов. Провел ряд законопроектов, направленных на либерализацию экономики. Автор теории бережливости как первоначального источника капитала. Экономическую жизнь рассматривал как результат действия универсальных законов.

Фридмен, Милтон – родился в 1912 г. в г. Нью-Йорке. Американский экономист, лауреат Нобелевской премии по экономике (1976 г.). С 1946 г. работает профессором экономики в Чикагском университете. В 1956 г. издал труд «Исследования в области количественной теории денег», а затем в соавторстве «Историю денежной системы США, 1867-1960 гг. » (1963 г.). М. Фридмен – автор монетаристской концепции и непримиримый оппонент кейнсианства. В начале 70-х гг. являлся советником президента США по экономическим вопросам. В 1946 г. получил степень доктора философии, а в 1968 г. – доктора права. В 1977 г. работал старшим исследователем при Стенфордском университете. В течение последних 30 лет является членом Американской экономической ассоциации. Фридмен написал ряд работ и по методологии экономической науки. Книга Фридмена «Количественная теория денег» (М., 1996) переведена на русский язык. Его вклад в теорию денег и экономическую политику оценивается очень высоко. Вместе с тем следует отметить, что монетаристская концепция, применяемая в России за последние

восемь лет, не привнесла конструктивного начала в проводимые реформы, так как, во-первых, в ней не учитывается тысячелетний хозяйственный опыт развития России, во-вторых, эта концепция предполагала наличие развитого хозяйственного механизма, а не начальный период становления рыночной экономики.

Хайек, Фридрих (1899-1992 гг.) – австрийский экономист и социолог – ученик Л. Мизеса. Родился в семье медицинского работника. В 1921 г. окончил Венский университет, где получил степень доктора права. В 1923 г. получил докторскую степень по экономике. С 1924 по 1931 гг. работал на государственной службе, в том числе директором австрийского института экономических исследований. В это время пишет много трудов по экономической политике, денежной теории, экономическому циклу. С 1929 г. работал профессором экономики и статистики в Лондонской школе экономики. С 1950 г. получил должность профессора по социальным наукам и морали в Чикагском университете. В 1963 г. Хайек являлся профессором экономической политики во Фрейбургском университете (ФРГ), а с 1970 г. - профессор-консультант Зальцбургского университета (Австрия). Хайек являлся членом Австрийской и Британской академий наук, в 1974 г. был удостоен Нобелевской премии за исследования в области теории экономических колебаний, а также за труды, посвященные анализу взаимозависимости экономических, социальных и институциональных процессов. На русский язык переведены следующие работы Ф. Хайека: «Общество свободных» (М., 1990), «Пагубная самонадеянность» (М., 1992), «Дорога к рабству» (М., 1992), «Частные деньги» (М., 1996).

Харрод, Рой Форбс (1900-1978 гг.) – английский экономист. Окончил Оксфордский университет, где стал преподавателем экономики. В 1943-1945 гг. являлся советником Адмиралтейства по вопросам статистики. В 1947-1950 гг. член подкомиссии ООН по вопросам занятости и стабильности развития, в 1952-1953 гг. являлся экономическим советником Международного валютного фонда. Рассматривая проблемы экономического развития Великобритании, Харрод в качестве необходимого условия стимулирования экономического роста выдвигал активизацию платежного баланса и увеличение золотовалютных резервов путем ограничения импорта. Яркий представитель неокейнсианства.

Хикс, Джек родился в 1904 г. в Великобритании. Учился в Оксфорде. Преподавал в Лондонской школе экономики в 1926-1935 гг., затем в 1935-1946 гг. работал в звании профессора Манчестерского университета. В 1939 г. написал известную работу «Стоимость и капитал», в которой заложил основы неоклассического синтеза. С 50-х гг. Хикс изучает вопросы экономической динамики, денежной теории, теории потребления, дал определение «эффекта замены». Хикс написал ряд работ, посвященных торговому циклу, экономическому росту. Значителен его вклад и в теорию благосостояния. Хикс показал, что кейнсианская теория неравновесия является частным случаем неоклассической теории общего экономического равновесия. На русский язык переведена его книга «Стоимость и капитал» (М., 1993).

Хрущёв, Никита Сергеевич (1894—1971), политический и государственный деятель. В области сельского хозяйства: повышение

закупочных цен, уменьшение налогового бремени. Началась выдача паспортов колхозникам — при Сталине они не имели свободы передвижения. Создание совнархозов — провалившаяся попытка сменить ведомственный принцип управления экономикой на территориальный. Началось освоение целины, внедрение в культуру кукурузы. Увлечение кукурузой сопровождалось крайностями, например, её пытались выращивать в Карелии. Расселение коммунальных квартир — для этого началось массовое строительство «хрущёвок». Хрущёв объявил в 1961 г. на XXII съезд КПСС, что к 1980 году в СССР будет построен коммунизм — «Нынешнее поколение советских людей будет жить при коммунизме!» В то время большинство людей социалистического блока (вместе с Китаем более 1 млрд чел.) с воодушевлением восприняло это заявление. В период правления Хрущёва была начата подготовка «Косыгинских реформ» — попытки внедрения в плановую социалистическую экономику отдельных элементов рыночной. Значимым моментом в развитии экономики СССР был также отказ от внедрения Общегосударственной автоматизированной системы — системы централизованного компьютерного управления всей экономикой страны, разрабатывавшейся АН СССР и доведённой до стадии пилотного внедрения на отдельных предприятиях. Несмотря на проводимые реформы, благосостояние большинства советских людей оставляло желать лучшего.

Чаянов, Александр Васильевич (1888-1937 гг.) закончил в 1910 г. Петровскую сельскохозяйственную академию, где и остался работать на кафедре сельскохозяйственной экономики. В 1912 г. работал в Берлине и Праге. С 1913 по 1929 гг. являлся профессором кафедры организации сельского хозяйства Петровской сельскохозяйственной академии. В 1917 г. Чаянов становится организатором Лиги аграрных реформ. В 1919 г. он организовал Высший семинарий по сельскохозяйственной экономике и политике, который в 1920 г. был реорганизован в научно-исследовательский институт сельскохозяйственной экономики и политики, директором которого Чаянов был до 1930 г., затем его арестовали и осудили по сфабрикованному делу о несуществующей «трудовой крестьянской партии». В 1937 г. он был расстрелян.

Шумпетер, Йозеф Алоиз (1883-1950 гг.) – австрийский экономист и социолог. Закончил Венский университет. Работал под руководством Е. Бем-Баверка. Получив степень доктора права, опубликовал в 1908 г. большой теоретический труд «Сущность и главное содержание теоретической политической экономики». С 1909 г. Шумпетер работал в качестве профессора. В этот период написал известную работу «Теория экономического развития» (1912 г.). Будучи министром финансов, Шумпетер разработал план финансовой стабилизации, в котором предложил жесткие антиинфляционные меры. В 1925-1932 гг. он возглавлял кафедру государственных финансов Боннского университета. В 1932 г. Шумпетер переезжает в США, где до конца жизни оставался профессором Гарвардского университета. Здесь он написал работы: «Экономические циклы» (1939 г.) и «Капитализм, социализм и демократия» (1942 г.). В последние годы работал над «Историей экономического анализа». Этот труд остался незавершённым. Опубликованы на русском языке следующие

работы: «Теория экономического развития» (М., 1982), «Капитализм, социализм и демократия» (М., 1995).

Явлинский, Григорий Алексеевич – совместно с Михаилом Задорновым и Алексеем Михайловым разработал проект реформирования экономики СССР «400 дней доверия». Позднее эта программа под названием «500 дней» была предложена Борису Ельцину, в то время Председателю Верховного Совета РСФСР, как программа реформирования экономики России. Между руководством России и СССР достигается договорённость о разработке совместных мер по проведению экономических реформ в СССР на основе программы «500 дней», создаётся Рабочая группа по разработке программ. Группой руководят академик Станислав Шаталин и Григорий Явлинский. Явлинский назначается заместителем председателя Совета министров РСФСР и председателя Государственной комиссии по экономической реформе. К 1 сентября 1990 программа «500 дней» и 20 проектов законов к ней были подготовлены, утверждены Верховным Советом РСФСР и представлены на рассмотрение Верховного Совета СССР. Одновременно по поручению председателя Совета Министров СССР Николая Рыжкова разрабатывался альтернативный проект — «Основные направления развития». Рыжков заявил, что в случае непринятия его он уйдёт в отставку. В качестве компромисса Михаил Горбачёв предложил объединить две программы в единую программу Президента СССР. 17 октября 1990 Григорий Явлинский подаёт в отставку и вместе со своей командой, также ушедшей из правительства, создаёт и возглавляет исследовательский институт «ЭПИцентр» — «Центр экономических и политических исследований». ЭПИцентр совместно с учёными Гарвардского университета (США) при политической поддержке президента СССР Михаила Горбачёва разрабатывают программу интеграции советской экономики в мировую экономическую систему («Согласие на шанс»). Программа не была реализована. 24 августа 1991, после провала путча, для оперативного управления народным хозяйством СССР создаётся Комитет по разработке и проведению экономической реформы во главе с Иваном Силаевым. Михаил Горбачёв назначает Григория Явлинского, Аркадия Вольского и Юрия Лужкова заместителями председателя комитета в ранге вице-премьеров. С октября по декабрь 1991 г. Явлинский также входит в Политический консультативный комитет при Президенте СССР. Возглавляемая им рабочая группа подготавливает «Договор об экономическом сотрудничестве между республиками СССР». Цель договора — сохранение единого экономического пространства и рынка СССР вне зависимости от того, какую политическую форму примут отношения между республиками. Договор парафирован 18 октября 1991 г. в Алма-Ате представителями 10 республик, однако Борис Ельцин выступил против нового надсоюзного образования, рассчитывая, что в одиночку Россия сможет быстрее перейти к рынку. Ельцин предлагал Явлинскому пост премьер-министра — на условии разрыва экономических связей с советскими республиками. Вице-премьером был назначен Егор Гайдар. На следующий день после заключения Беловежских соглашений Явлинский вместе со своей командой покинул правительство, а

Комитет по разработке и проведению экономической реформы прекратил своё существование. Весной 1992 команда Явлинского представляет свою альтернативу реформам, проводившимся правительством Гайдара. Май — ноябрь 1992 — «ЭПИцентр» и администрация Нижегородской области отработывают программу региональных реформ. 22 июня 1992 при участии Явлинского создан общественный Совет по внешней и оборонной политике (существует до сих пор).

3.4. ГЛОССАРИЙ

Ажио – проценты Беем-Баверка

Ажио – ссудный процент, убыток сегодняшнего блага, компенсация за то, что сегодня отдается какое-то реальное благо. Однако само ожидание не может создать реальную вещь.

Блага настоящего ценнее, чем блага будущего. Разница между оценкой блага настоящего и будущего – ажио.

Почему оно появляется:

1. Существует неодинаковая обеспеченность потребностей в различные периоды жизни людей.

2. Люди переоценивают будущие потребности, мало заботятся о будущей перспективе => блага будущего ценятся мало.

Государственное регулирование

Экономика, основанная на частной собственности и на устойчивости прав собственности.

1. Все предприятия вне зависимости от форм собственности одинаково интегрированы в экономику.

2. Малая эффективность спроса – главное противоречие. Цель – стимулирование эффективного спроса.

Направления государственного вмешательства: денежная политика, эмиссионная. Сколько денег напечатать?

Кейнс: политика умеренной инфляции. Инфляция – благо:

- инфляция стимулирует потребительский спрос, так как население видит, что доход падает;

- стимулирование инвестиционного спроса у предпринимателей, так как дорожают средства производства, потребительский спрос растёт, следовательно, нужно покупать станки. Удешевляется кредит, падают издержки производства.

Инфляция:

За: крестьяне, так как те обладают теми продуктами, спрос на которые неэластичен. То есть доход крестьян увеличивается. Промышленники, предприниматели.

Против: все люди, находящиеся на фиксированном доходе (пенсионеры, рантье, банкиры...)

Не имеет значения: рабочий класс.

Кредитная политика государства. Государство должно снижать ставку процента.

Налоговая сфера. Надо перераспределять налоги в пользу класса с большими расходами.

Бюджетное финансирование.

Институционализм

Основоположник – Веблен.

Институционализм: изучает совокупность социально-экономических факторов (институтов) во времени, а также социальный контроль общества над экономикой.

Институты – это первичные элементы движущей силы общества. Общественные: семья, государство, правовые нормы, монополия, конкуренция и т. д.

Понятия общественной психологии – собственность, кредит, доход, налог, обычаи, традиции и т. д.

Причины возникновения: социальные противоречия, возникшие в период перехода капитализма в монополистическую стадию.

Веблен отрицал "экономического человека", стоял за экономическую социологию; стремился трактовать экономические явления с социальной и исторической точек зрения; к интеграции экономики и общественных наук; отождествлял закономерности развития общества с биологическими (дарвинизм). Основой развития общества Т. Веблен считал психологию коллектива.

Институциональная теория

Теория способов управления фирмой – отказались от абсолютной рациональности человека, заменив её на ограниченную.

Теория джентльменского поведения: любой человек нарушит сделку, если ему это выгодно.

Теория внутреннего устройства фирмы состоит из трёх видов: иерархический (или командно-административный: $ТС=0$, но растут бюрократические расходы), рыночный (головной отдел и автономные подразделения) и смешанный.

Выбор способа зависит от: спецификации по местоположению (разброс по территории), по специализации (насколько узкоспециализированные специалисты)

Правила:

1. Чем стабильнее ЧС в стране, тем более надежны контракты и больше роль рыночной структуры;

2. При большой разработанности контрактного плана снижаются ТС и растёт роль рынка;

3. Эффект репутации – чем она выше, тем меньше обманывает своих контрагентов и выше роль рынка;

4. Чем выше неопределенность, тем ненадежнее договора и тем предпочтительнее иерархический метод.

Кардиналистская теория благосостояния

По Пигу, благосостояние – и экономическая, и психологическая категория. Степень благосостояния может быть оценена с помощью соотношения удовлетворения и неудовлетворения. Пигу осознавал, что количественно их не измерить, а можно только ранжировать. Он принимал в качестве косвенного количественного измерителя удовлетворенности то количество денег, которое

человек готов заплатить за благо. Экономическое благосостояние зависит от реального дохода. Оно базируется на законе убывающей предельной полезности денежного дохода. Скажем, если доход одного субъекта вдвое превышает доход другого, то очевидно, что первый может приобрести и вдвое большее количество благ. Однако в силу закона убывающей полезности дохода он сможет извлечь из потребления этих благ полезность менее чем вдвое большую по сравнению с субъектом с вдвое меньшим денежным доходом.

Кейнсианская теория циклов

Причиной кризисов Кейнс считал падение ожидаемой нормы прибыли на капитал по сравнению с текущей нормой процента. Дж. Кейнс связал цикличность с соотношением сбережений и инвестиций: спад неизбежен в том случае, если налицо превышение сбережений над планируемыми инвестициями (дефляционный разрыв).

Новое, что внесено в теорию кризисов и циклов кейнсианцами:

- кризисы – неизбежное явление в развитии рыночной экономики; опасны не только они сами, но инфляционные тенденции, подготавливающие кризис.
- цикличность колебаний внутренне присущи экономической системе и обусловлены прежде всего изменением эффективного спроса, его отклонением от потенциально возможного уровня.

Кейнсианство

Теория Кейнса по экономике рынка.

Экономика рынка – экономика хаоса. Система не сбалансирована. Равновесие – случайность или результат государственного вмешательства.

В рыночной системе действует кумулятивный (накопление сбоев) или мультипликативный (умножение сбоев) эффект.

Иное понимание общего равновесия (не неоклассическое $D = S$), а $S = I$ (все сбережения инвестируются).

Неопределённость будущего. Экономический акт – риск. Чтобы избежать его, делают страховой запас. На его величину снижается D .

Первична – сфера потребления. Важнее D , а не S .

Капитализм – это денежная система. $MV = PQ$. Противоречия капитализма (кризисы перепроизводства, высокая безработица и низкая предельная эффективность капитала (ожидаемый уровень ожидаемых прибылей)) возникает из-за малоэффективного спроса. А он, в свою очередь, из-за психологии. С ростом доходов потребление повышается в меньшей степени. Государство должно заставить тратить деньги.

Либерализм австрийской школы в трудах Ф. Хайека

Для создания эффективной экономики надо не дополнять рынок государственным регулированием, а решительно освободить его от всех уз государственного вмешательства. Главным виновником экономической нестабильности является государство, часто проводящее неэффективную экономическую политику. Хайек исходил из того, что расширение государственной власти с неизбежностью ведет к подавлению интеллектуальной свободы и свободного развития культуры. Лишь беспрепятственное функционирование свободного рыночного хозяйства, по его

мнению, может обеспечить основные свободы человека. Свобода выбора, лежащая в основе рынка, несовместима с автократическими целями.

Маржинализм.

Основатель У.С. Джевонс. Маржинальная революция – переход от концепции классической экономической школы к неоклассической теории (маржинализму). Основные принципы:

- использование предельных величин как инструментов для анализа изменений экономических явлений;
- основой изучения является поведение отдельных фирм и понятие *потребности покупателя*;
- исследование рационального распределения ресурсов и нахождение оптимального способа использования этих средств;
- предметом анализа являются вопросы устойчивого состояния экономики не только на макро-, но и на микроуровне.

Марксистская теория империализма

Суть МТИ – в развитых капиталистических странах падает норма прибыли в связи с тем, что увеличиваются накопления отдельных капиталистов (рост постоянного капитала над переменным), трудовой день сокращается, а зарплата повышается. Деньги деваются некуда, лишний товар деваются некуда, рабочие работают меньше и дороже. Выход – колонизация. Труд дешёвый, сырьё дешёвое, лишние товары можно менять на сырьё, лишние деньги можно вкладывать туда. В России такую политику считал целесообразной Струве, с целью создания внешнего рынка, необходимого на ранней стадии капитализма.

По Ленину, у империализма следующие основные признаки:

1. Концентрация производства и капитала в такой степени, что появляются монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни;
2. Слияние банковского капитала с промышленным и появление олигархии;
3. Вывоз капитала приобретает особо важное значение.

Меркантилизм

Меркантилизм как первая система экономических взглядов возник в эпоху первоначального накопления капитала (эпоха создания материальных и социальных предпосылок для капитализма).

Города перестали зависеть от деревни и начали доминировать, многие страны обогащались за счет наследия (Италия, Древний Рим). Феодализм исчерпал себя, а буржуазия не окрепла, следовательно, повысилась роль монарха.

Меркантилизм – это, с одной стороны, политика абсолютистских государств позднего средневековья, направленная на П. Н. К., а с другой – экономическая теория, отражающая интересы торговой буржуазии и обосновывающая меркантилистскую политику государства.

Предмет изучения меркантилизма: общественное богатство (отождествлялось с деньгами – золотом, т. к. теория купеческая, а купцы не владели землей или производством), его составляющие и факторы.

Основной источник богатства: неэквивалентный обмен во внешней торговле, высокий импорт и низкий экспорт капитала.

Существовало два этапа, ранний и поздний.

1 этап (ранний): в качестве политики получил название монетарной системы. Этой политике соответствовала теория активного денежного баланса.

2 этап (поздний): мануфактурная система и теория активного торгового баланса.

Общее: одинаковое понимание богатства как денег; источник богатства – внешняя торговля; политика протекционизма в государстве; отрицательное отношение к порче денег (не хотели отдавать полноценный товар за неполновесные деньги.)

Различия: разная логика привлечения денег (в раннем стремились не выпускать деньги из страны (имелся специальный сыск, торговые фактории), а в позднем всеми способами привлекали деньги в страну); разное понимание формы оборота (ранний: Д-Т-Д'; поздний: Д-Т-П-Т'-Д', то есть главным элементом стало производство). Началось строительство королевских мануфактур (совместно частная и госсобственность) для производства продукции на экспорт.

Меркантилизм в России

Приоритет отдавался торговле, как внутренней, так и внешней. Запрещалось вывозить сырьё, при этом иностранным купцам наоборот приходилось его ввозить вместе с другими товарами и с них взималась большая пошлина. Мешало крепостное право. Главным идеологом меркантилизма был – Петр I (развитие промышленности для экспорта, таможенные тарифы, войны за торговые пути). Для российского меркантилизма в гораздо большей степени, чем для западноевропейского, была характерна активная роль государства, которое и само выступало в роли крупнейшего предпринимателя, обслуживающего свои военные потребности, и в буквальном смысле слова навязывало эту роль частным лицам

Монетаризм

Монетаризм – это теория и такая политика, которая рассматривает все экономические проблемы с точки зрения приоритета денежных факторов. В основе лежит количественная теория денег.

$MV = PQ$, Фридман же дополняет эту формулу:

1. Он рассматривает V как переменную величину (скорость оборота денег);
2. V – эндогенная величина, зависит от внутренних экономических процессов;
3. Ему удалось построить счётные функции скорости оборота денег;
4. Была построена новая теория спроса на деньги, которая с помощью математического моделирования позволяет подсчитать будущий спрос на деньги;
5. Он создал концепцию временных лагов (задержек) кредитно-денежной политики.

То есть изменения в денежном мире вызывают изменения в реальной экономике примерно через год с небольшим.

На денежную массу влияет государство, население и коммерческие банки.

Монополистическая конкуренция (теория Чемберлина)

Монополистом является каждый продавец, формирующий собственный круг покупателей, т. е. свой субрынок, за счет обладания своим «уникальным» товаром, и уровень «дифференциации продукта» которого отражает, в какой мере продавец регулирует цену и выступает на рынке монополистом. Это означает также, что реальный объем предложения товаров и услуг окажется меньше, а цены на них будут выше, чем в условиях «чистой» конкуренции. Его товар уникален в силу разных причин. Одна из них – «дифференциация продукта», т. е. насколько продукт отличен от ближайших аналогов. Наряду с идеей о «дифференциации продукта», т. е. о его исключительном качестве, еще существуют дополнительные неценовые условия усиления монополистической конкуренции, как то: техническое усовершенствование, достигнутое отдельным товаропроизводителем; особое обслуживание покупателей, обеспечивающее фирме респектабельную репутацию, и т. д. В связи с этим цены всегда выше, чем они были бы при чистой конкуренции.

Монополистическая теория Ойкена

Монополия – рыночная ситуация, когда тот или иной хозяйствующий субъект может влиять на основные параметры рынка (цены, условия сделки, передел рынка...).

Откуда берётся монополия?

1. Дифференциация товаропотребителя (есть преференсы).
2. Три экономические неэффективности:
 - потеря треугольника богатства
 - X – неэффективность, неэффективное распределение ресурсов в обществе
 - потеря пульса рынка, монополия не видит спроса. (а также тормозит технический прогресс, ограничивает политическую свободу общества).

С монополией надо бороться:

- самая опасная монополия – монополия социализма, так как монополия – это государство.
- второй вид – профсоюзы – ввергают в спираль заработной платы, цен.

Тресты, конгломераты, они самые неопасные, так как нет абсолютной монополии, носит временный характер, существуют антитрестовые законы.

Немецкие исторические школы

Представители: Ф. Лист, В. Рошер

Идеи: у каждой страны своя национальная политическая экономика и собственные законы её развития; задача национальной политической экономики – определение наиболее хороших условий для развития производственных сил нации. Производственные силы – богатство нации; три стадии производства:

земледельческая, земледельческо-промышленная, промышленная; защищали протекционизм; необходимо развивать отрасли, неконкурентоспособные на мировом рынке. Важность языка, религии, права и обычаев для изучения политической экономики. Государственное вмешательство в экономику обязательно.

Л. Брентацо, Э. Дюркгейм.

Идеи: экономические процессы всегда регулируются обычаями, право связано с ними. В обычаях заключена справедливость (а не в конкуренции, как считали классики). Не признавали мат. методов исследования, т. к. человеческую психику, от которой зависит экономика, слишком сложно понять. Выделили социальную функцию разделения труда: создание условий для дифференциации деятельности и возрастания солидарности общества.

Утверждали, что капитализм возник в Западной Европе, т. к. там сочетание духа предпринимательства и жажды наживы.

Неоинституционализм

Основоположник Коуз. Поставил вопрос, почему на рынке существуют фирмы. До него существовало мнение, что на рынке нет издержек, а он вывел теорию транзакционных издержек. Для снижения их появляются фирмы, внутри которых экономия осуществлялась на транзакции. Единая же фирма на весь огромный рынок тоже не получится, т. к. в ней бюрократические издержки (транзакционные внутри фирмы) будут слишком высокими. Бюрократические издержки бывают явные (заработная плата, жалование) и неявные (затрудненное принятие решений).

Теорема Коуза: в условиях совершенной конкуренции бюрократические издержки равны транзакционным = это оптимальный размер фирмы.

Леммы Коуза: более низкие ТС к большей спецификации фирмы, ТС выше там, где есть неэкономические барьеры (плата рэкету, преодоление кастовых барьеров). Существуют экологические ТС, которые платят все. В условиях инфляции ТС растут быстрее, чем уровень цен, так как растет неинформированность. Хороший закон снижает ТС.

Неокейнсианская теория циклов

Неокейнсианцы выделили четыре основные модели циклических колебаний:

- малые (от 2 до 3 лет), которые порождаются неравномерностью воспроизводства оборотного капитала;
- "большие циклы" (от 6 до 13 лет), причиной которых служит неравномерность вложений в основной капитал;
- "строительные циклы" (17-18 лет), связанные с особенностями капитального строительства, т. е. наличием временного блага между возникновением потребности в новых зданиях или сооружениях и моментом удовлетворения этой потребности;
- "вековые циклические волны" (длительностью до 50 лет и более), вызванные фундаментальными переворотами в технике и науке, крупными сдвигами в производстве или обществе.

Неокейнсианство

Теории роста Харрода-Домара основаны на следующих методологиях:

1. Они обратили внимание на критику, которая говорила о статичности теории Кейнса. Была попытка внести динамику

2. Она дополнилась теорией акселератора. Акселератор – рост доходов воздействует как ускоритель темпов роста инвестиций на основной капитал.

$\Delta I = a \Delta Y$ (мультипликатор) a – коэффициент акселератора.

С точки зрения кейнсианской теории, государственный сектор – постоянная составляющая экономического развития.

3. Очень активная социальная политика. Цель – достойная жизнь для всех граждан страны.

4. Выдвижение на первый план математического метода.

Неоклассицизм

Основы теории неоклассицизма заложил Ж.-Б. Сей.

Предмет политэкономии: анализ трёх сфер общественной жизни (производство, обмен, потребление), которые можно рассматривать отдельно друг от друга.

Методологические принципы неоклассики, заложенные Сэем: сбалансированная экономическая система. Её истинное состояние – равновесие (совокупный спрос равен совокупному предложению).

Рынок – автоматический механизм саморегулирования, то есть приведения системы обратно в равновесие.

Отклонения от равновесия связаны с внешними воздействиями на экономику (стихии, война, государственное вмешательство).

Все субъекты, действующие на рынке, – абсолютно рациональные существа, чья цель – максимизация прибыли.

Экономика – бартерная система. Денежная система – вторична.

Принцип неоклассики – принцип времени: настоящее экономической системы определяется её прошлым.

Неоклассицизм по Маршаллу

Изучение побудительных мотивов в хозяйственной жизни.

Метод научной абстракции; метод частичного равновесия: при рассмотрении ситуации все элементы, кроме одного, принимаются как постоянные, и ведется наблюдение над изменениями выбранного элемента. Этот метод хорошо работает в микроэкономике, но не в макро.

Маршалл оформил основные методологические принципы экономики, систематизировал экономику как науку в целом, объединил достижения классиков и маржиналистов, применил эволюционный метод.

Неолиберализм.

Особая форма неоклассики. 1938 -Париж.

Либерализм – все экономические системы до Кейнса, отрицающие государственное вмешательство в экономику.

Основные принципы неолиберализма:

1. Государство должно определить правила экономической деятельности хозяйствующих субъектов.

2. Контролировать соблюдение этих правил.
3. Поддерживать свободную конкуренцию – основу экономического развития.
4. Борьба против частных и государственных монополий.
5. Оптимальное экономическое регулирование на базе стихийных рыночных механизмов.
6. Борьба против влияния на цены спекулянтов.

Основные теории неолиберализма разработал Ойкен.

- Всякое развитие в обществе осуществляется под влиянием свободной конкуренции.
- Развитие общества определяется не объективным законом, а массой неэкономических факторов.

Гуманистическая и социальная основа – борьба не только против государственного господства, но и против социалистических и капиталистических отношений, подавляющих личность, его свободу и достоинство.

Объективная ценность.

Рыночная цена – это равнодействующая субъективных оценок покупателя и продавца. Лимит: ограничение сверху – оценка покупателя (дороже X он не купит), а ограничение снизу – оценка продавца (дешевле Y он не продаст, т. к. издержки). Выбирается пара, чьи субъективные оценки наиболее близки друг другу.

Закон цен: рыночная цена товара устанавливается в зоне объединения субъективных оценок товара предельной парой.

Парето-эффективность. Условия Парето-эффективности в обмене и в производстве

1. Парето-эффективным называется такое состояние экономики, при котором невозможно изменить производство и распределение таким образом, чтобы благосостояние одного или нескольких субъектов увеличилось без уменьшения благосостояния других.

2. Состояние экономики называется Парето-эффективным *в обмене* благами между потребителями, если невозможно перераспределить блага таким образом, чтобы благосостояние хотя бы одного из потребителей увеличилось без уменьшения благосостояния других. Состояние экономики называют Парето-эффективным *в производстве*, если невозможно увеличить производство одного или нескольких продуктов, не сокращая производства других.

Парето-эффективность структуры выпуска. Основные теоремы благосостояния.

Структура выпуска благ является Парето-эффективной, если невозможно увеличить благосостояние хотя бы одного индивида, не уменьшая благосостояния других, путем изменения структуры (*комбинации*) выпускаемых благ.

Первая теорема теории общественного благосостояния утверждает, что в состоянии общего равновесия распределение ресурсов Парето-эффективно.

Заметим, что Парето-эффективное распределение ресурсов требует, чтобы соотношение цен соответствовало соотношению предельных затрат производства благ (оптимум Курно). Это, по существу, значит, что относительные цены благ должны быть столь же высоки (низки), сколь высоки (низки) предельные затраты их производства.

Вторая теорема утверждает: при условии, что все кривые безразличия и изокванты выпуклы относительно начала координат, то для любого Парето-эффективного распределения ресурсов существует система цен, обеспечивающая общее экономическое равновесие.

Посткейнсианская теория роста

Джоан Робинсон – ученица Кейнса.

По Робинсон, экономический рост идёт под влиянием следующих факторов производства:

1. Технические условия производства (ограничений нет, кроме ограничений на рабочую силу. Технология и технологический прогресс – const). Все предприятия интегрированы в единую систему.

2. Инвестиционная политика. (отрицает идею, что цель инвестиций – максимизировать прибыль. Главное – жажда власти, творчества и новизны у предпринимателя).

3. Условие формирования сбережений (доход от труда потребляется, а от собственности – сберегается. Больше зарабатывают трудом).

4. Конкурентная структура рынка (монополии приводят к неэффективности)

Условия формирования заработной платы (темпы роста заработной платы должны совпадать с темпами роста производительности труда.)

Финансовые условия в экономике (инфляция не стимулирует, а тормозит экономический рост, регулирование процентной ставки несущественно влияет на экономику).

Начальный запас товаров производственного назначения (все производственные мощности страны – технические знания, моральное состояние рабочей силы).

Предельная полезность.

Австрийская школа К. Менгер, фон Визер, Бём-Баверк.

Предмет: изучение отношения человека к вещи или способы удовлетворения потребностей.

Методы: это психологическая школа – все экономические явления первопричиной имеют психологию человека.

1. *Каузально-генетический* метод: в каждом явлении нужно искать его причины.

2. *экономический индивидуализм* (атомистическое строение) по поведению одного субъекта можно судить о массе ему подобных.

3. *метод научной абстракции*

4. *акцент на качественный анализ*, игнорирование количественного

5. *метод интроспекции* (самонаблюдение)

Исходная категория – человеческая потребность, разновидность неудовлетворенного желания, результата приспособления организма к окружающей среде.

вторая категория "благо". Вещь – благо, если: присутствует индивидуальная экономика, у вещи существуют потенциальные свойства удовлетворить потребность, человек знает эти свойства, владение человеком вещью позволяет использовать эти свойства.

Трактовка обмена как всегда неэквивалентного процесса, когда каждый получает больше, чем отдает.

Предельная производительность

Учение Дж. Б. Кларка.

Во всей методологии выделено три раздела:

- Универсальная экономика (изучает всеобщие законы, действующие в любой системе. Всеобщность определяется двумя положениями – либо отношение человека к природе, либо психология человека)

- Статика (ближе к реальности. Изучает конкретные экономические законы, но в статическом обществе, когда основные факторы = const (размер народонаселения, величина совокупного капитала, технология, формы организации производства, потребности людей)). Метод основан на незыблемости частной собственности и индивидуальной свободы. Все факторы производства абсолютно мобильные и взаимозаменяемые. Человек – абсолютно разумен и рационален. Государство в экономическую жизнь не вмешивается.

- Динамика (все 5 факторов переменны). Неоклассический подход характеризуется динамикой: переход от одного статического состояния к другому. Время перехода – вне анализа.

Метод: научной абстракции, робинзонады, основная сила экономического развития – конкуренция.

Представительная демократия

Политическая система, когда голосуют не сами избиратели, а их представители. Появляются депутаты-политики, партии. Это происходит, когда в обществе существует большое количество избирателей.

При конкуренции партий существует тенденция к сближению позиций (обещаний).

Минусы:

1) Основано на том, что существует один максимум – нет разделения на коммунистов и рыночников.

2) Одномерная проблема, а реальные часто многомерны. Немодальное распределение. Мода – величина переменная, имеющая большую частоту (а здесь мода совпадает с медианой).

Вероятностное голосование – избиратели не знают программ партий, а партии не знают предпочтений избирателей. Выбор осуществляется на основе некоторой вероятности. На выбор сильно влияют внешние факторы. Т. к. партии не знают предпочтения, то они выдают обещания. Избиратель отдает предпочтение той партии, которая выдала большее количество обещаний.

Проблема рационального поведения – состоит в том, что когда число избирателей велико, вероятность того, что голос избирателя повлияет на результат очень мала, поэтому рациональные индивиды не тратят время на сбор информации и остаются в состоянии рационального поведения.

Протекционисты и фритредеры

Фритредерство – направление в экономической теории, политике и хозяйственной практике, провозглашающее свободу торговли и невмешательство государства в частнопредпринимательскую сферу жизни общества.

Протекционизм – покровительство, защита – экономическая политика государства, противоположная политике "свободной торговли".

Фритредерство (Радищев) – приоритет товарного насыщения внутреннего рынка, для чего необходима единая система путей сообщения, которая поможет избежать разрывов в ценах между локальными рынками (за счёт экспорта). Для России Мордвинов считал такую стратегию неподходящей, так как промышленность была неокрепшей и требовала таможенного покровительства, поэтому либеральный таможенный тариф 1819 был отменён в 1822.

Рикардианская школа: Дж. Милль, Мак-Куллох, Сениор

Ученики Рикардо хотели разрушить противоречия в его теории. В ходе этого отошли от многих его принципиальных позиций, например теории трудовой стоимости.

Дж. Милль: ценность создается трудом, живым или овеществленным (то есть он перешел к многофакторной теории от трудовой).

Мак-Куллох: труд – ряд действий, которые стремятся к определенной цели, безразлично, выполняются ли они человеком, машиной, животными или силами природы.

Сениор – создал теорию денег.

Два вопроса по прибыли:

1. Теория воздержания даёт ответ на вопрос "что такое прибыль?", как можно потратить прибыль?

Можно промотать, можно открыть промышленное предприятие и получать 1000 в год (500 за предпринимательскую деятельность, а 500 за воздержание от "проматывания"), можно дать в долг, чтобы промышленное предприятие открыл другой человек 500 себе, 500 ему.

2. Теория последнего часа.

Рабочий день состоит из С (6 часов), V и M (1 час). При сокращении рабочего дня на 1 час исчезает M. Но это заключение умозрительно, т. к. при более коротком рабочем дне нужно меньше станков и рабочих – излишек идет в M.

Славянофилы и народники (в России)

Исконно русские направления развития страны. Институт, определяющий этот своеобразный путь развития, – русская сельская община. Следовательно, развитие страны на основе общин (промышленная община). В ней народный дух.

1) сугубо отрицательное отношение к капитализму в его как западных, так и в доморощенных российских проявлениях;

2) признание ценности русской общины как зачатка отличных от капитализма форм промышленного и сельскохозяйственного прогресса;

3) миссионерство интеллигенции как «представительницы науки» в поиске и организации этих форм;

4) опора на массив статистических данных, собранных в пореформенной России земскими статистиками.

Социально-рыночное хозяйство

Возникает третий тип экономического порядка. (1. Рыночный; 2. Командно – административный; 3. (по Ойкену) социально – рыночное хозяйство, рыночный гуманизм).

Принципы:

- Принцип трёх свобод:

1. Свобода рынка;

2. Свобода конкуренции;

3. Свобода монополии.

- Активная социальная политика государства. Это различные формы перераспределения в пользу бедных слоёв.

- Ограниченное государственное вмешательство в экономику. Цель: стабилизация макроэкономики и создание предпосылок для экономического роста. Идёт стабилизация денежной сферы.

Методы стабилизации, государственные интервенции:

Комфортные интервенции, они должны присутствовать на любом цикле экономического развития.

Некомфортные, которые должны использоваться только в исключительных случаях.

1) Комфортные:

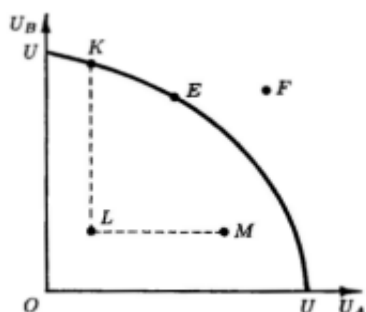
- различные таможенные пошлины;
- государственное регламентирование максимального размера рабочего дня;
- государственное установление цены на золото;
- перераспределение доходов через налоговую систему;
- государственное регламентирование цен продукции естественных монополистов;
- государственные меры, направленные на стабилизацию национальной валюты.

2) Некомфортные:

- установление валютного коридора директивно выбрасывается;
- поощрение или запрет инвестиций в зависимости от фазы цикла;
- замораживание цен и заработной платы;
- установление минимальной заработной платы;

- выплата дотаций до прожиточного минимума;
- регулирование взаимозачёта;
- эмиссионная денежная политика государства.

Сравнение Парето-несравнимых точек: понятие границы возможной полезности, критерий Калдора-Хикса.



Любая точка, лежащая на границе возможных благосостояний, например точка К или Е, является Парето-несравнимой в отношении любой другой точки на этой границе. Поэтому можно сказать, что множество Парето-оптимальных состояний есть набор всех Парето-несравнимых состояний, остающийся после исключения из рассмотрения всех нежелательных состояний экономики на основе критерия Парето-предпочтительности. Граница возможной полезности – кривая UU.

Критерий Калдора-Хикса – изменение экономической политики означает улучшение (было К – стало Е), если те, кто выигрывают (В данном случае U_A), оценивают свой выигрыш в денежной форме выше, чем оценивают свой проигрыш проигравшие.

Субъективная ценность

Цель: объяснить, что лежит в основе цены и ценности товара.

В основе цены лежит субъективная ценность блага, то есть та полезность, которую приписывает данному благу конкретный человек. Субъективное нельзя измерить – возникает ординализм, построение шкалы предпочтений.

Потребитель удовлетворяет свои потребности так, чтобы значение, которое он приписывает последней единице блага в любой удовлетворяемой категории потребностей было одинаковым, независимо от рода потребности.

Робинзон и 5 мешков зерна.

В случае многостороннего обмена ценность блага определяется его субституционной полезностью – полезность данного блага для другого хозяйствующего субъекта.

Ввел принцип лишения, т. е. если потребитель теряет некоторое благо, его способность удовлетворять потребности понижается, но величина потери измеряется полезностью субституционного блага, которое перед потерей удовлетворяло наименее важную потребность. Т. е. отказываемся всегда от чего-то наименее важного.

Проблема комплементарности благ. Общая полезность и ценность благ в случае комплементарности есть арифметическая сумма MU каждого из благ.

Теорема невозможности Эрроу

Эрроу предпринял попытку определить функцию общественного благосостояния в терминах нескольких основных этических аксиом.

Сформулированные Викри аксиомы можно представить следующим образом.

1. Единогласие (постулат Парето): если предпочтение одного индивида не находится в противоречии с каким-либо предпочтением любого другого индивида, это предпочтение становится элементом социального порядка.

2. Отказ от диктатуры: никакой индивид не может занимать такое положение, что его предпочтение одной из двух альтернатив всегда побеждает противоположное предпочтение всех других индивидов и становится элементом социального порядка.

3. Транзитивность: функция общественного благосостояния задает определенное ранжирование всех возможных альтернатив, то есть в обществе не должно быть заикливания.

4. Неограниченная сфера охвата: любой может иметь предпочтения по поводу любых альтернатив. Все возможные проблемы и решения обсуждаются.

5. Независимость от других выборов: общественный выбор из двух альтернатив должен зависеть только от порядков предпочтений индивидов в отношении этих двух альтернатив, а не от каких-либо других предпочтений.

Теория денег Ойкена

Денежная сфера является первичной сферой по отношению к регулированию реальной экономики.

Стабилизировать деньги можно тремя системами: 1. Рейхсмарки 2. Долларов 3. Бартера.

План стабилизации валюты Эрхарда: шаг 1: отмена всех старых денег и нулификация вкладов; шаг 2: выпуск новых денег – бундесмарки.

Определяется стоимость минимальной потребительской корзины в новых бундесмарках. Правительство гарантирует постоянную стоимость этой корзины. Цены товаров не из корзины – любые. Соотношение цен внутри корзины может изменяться, но сумма постоянна.

Идея: инфляция не будет происходить.

Гарантия приобретения корзины, следовательно, население выживает. Ценообразование продолжает работать, так как цены свободно плавают.

Как добиться? Если цены начинают расти, государство изымает часть денег из сферы обращения (не дают заработную плату).

Теория доходов Д. Рикардо

Заработная плата (ЗП) – плата за труд.

Вопрос: «Почему рабочий не получает всей стоимости товара?» Величина ЗП зависит от расстановки классовых сил в обществе. Почему капиталисты платят минимум? – Железный закон ЗП Рикардо: существует постоянный уровень ЗП и каждое отклонение имеет автоматический механизм возврата к нему.

ЗП повышается в результате классовой борьбы => повышается рождаемость в рабочем классе => избыток рабочей силы на рынке => $S > D$ => ЗП понижается.

Прибыль: источником прибыли является живой человеческий труд. По величине прибыль равна цене товара минус издержки на его производство. То есть рабочий создает больше, чем получает.

Рикардо вводит понятие нормы прибыли (P') $P' = P(\text{валовая прибыль})/V$ (затраты живого человеческого труда.) Норма прибыли – показывает степень эксплуатации. Рикардо считает, что эксплуатация – это норма жизни. Повторяет закон Смита – тенденции средней нормы прибыли к понижению, но объясняет его по-другому: уменьшение прибыли связано с тем, что землевладельцы получают ренту. Предложил национализировать землю, т. к. государство не будет повышать ренту.

Рента: выплачивается за частную собственность на землю.

источник ренты – неоплаченный труд с/х рабочих.

рента появляется за счет различного плодородия почвы.

Рикардо не ответил на вопрос: "откуда берется рента на самых неплодородных участках?"

Теория Калецкого

Микроэкономические основы макроэкономики.

Теория ценообразования в условиях неконкурентного рынка. Цена определяется как покупателем (факторы спроса), так и продавцом (факторы издержек).

Калецкий ввел коэффициент $(m/1-n)$, который показывает, что степень монополизации рынка соответствует понятию "прибылеобразующей накладки".

Факторы, определяющие его:

- количество и интенсивность неценовой конкуренции,
- степень концентрированности производства,
- существование картелей или цехов лидерства
- влияние рекламы и маркетинга

Вывод: цена определяется не MC , а схемой: цена = издержки + прибылеобразующая накладка, зависящая от степени монополизации рынка.

Теория предпринимательского капитала: Коуз не согласен с теорией появления фирмы из-за издержек. Главный ограничитель – размер капитала, а не предпринимательский талант.

Чем крупнее размер фирмы, тем больше сбережения и доход. Государство может поддерживать малые фирмы налоговыми льготами и позволением льготно использовать инфраструктуру.

Теория инвестиций: при повышении нормы прибыли повышается стимул к инвестированию, следовательно, повышается спрос на банковские кредиты, следовательно « i » растет, но с меньшим темпом, чем растет « p/K » => общая денежная масса формируется эндогенно по отношению к экономике.

Теория циклов: имеет дела со среднесрочными циклами Маркса (6-8 лет). В основе цикла – периодичность обновления OF , связано с НТП.

Подъем ($I > U$, $D < U$, K ещё не растет) – пик ($D > U$, K растет, I и A падают) – рецессия ($I < U$, $D > U$, K растет, I и A резко падают) – депрессия ($D < U$, K падает, I растет)

Основные факторы цикла: I , A , K , причем основная роль – движение капитальных запасов.

Теория капитала Дж. С. Милля

Капитал – предварительно накопленный запас прошлого труда. Капитал – услуга, которую прошлый труд оказывает будущему.

Теоремы о капитале:

1. производственная деятельность ограничена размерами капитала.
2. капитал – результат сбережения.
3. капитал хоть и сберегается, но непрерывно потребляется.

Производительный труд содержится за счет капитала.

Строение капитала:

Основной (исчерпывает свою основную функцию в процессе многократного использования, оставаясь в одних руках)

Оборотный (Смит + Кенэ) та часть, которая исчерпывает свою функцию в процессе однократного потребления, переходя в чужие руки.

Теория Мальтуса.

Теория народонаселения:

- способность человека к воспроизводству значительно превосходит способность роста продовольственных ресурсов (население растет в геометрической прогрессии, а запасы ресурсов – в арифметической).

- рост народонаселения жестко ограничивается средствами существования.

Соотношение пока сохранялось благодаря войнам, эпидемиям и т. п.

Проблему чрезмерного роста населения можно решить через изменение заработной платы. Рост населения ведет к падению заработной платы и ограничивает рост населения в будущем.

Мальтус выступал против государственной поддержки нищих; критически относился к идее уравнивания доходов.

Деление на богатых и бедных полезно, потому что возможность улучшения своего состояния и боязнь понижения являются двигателем улучшения благосостояния общества.

Проблема ограниченности ресурсов: ресурсы Земли ограничены.

Из-за вовлечения в оборот худших земель отдача вложенного труда и капитала будет снижаться.

Теория прибыли Т. Мальтуса повторяет воззрения Д. Рикардо. Прибыль определяется как разница между стоимостью товара и издержками труда и капитала в производстве.

Отрицает мысль о бесполезности непроизводительного класса (армия, духовенство и т. п.), так как они доформируют спрос до необходимого, чтобы продать весь общественный продукт.

Мальтус признает существование *общих и частных кризисов*, считая их временными явлениями.

Теория обмена Милля

Концепция ценности: выделяет меновую стоимость и полезность.

Чтобы вещь имела меновую стоимость, нужно, чтобы она:

1. была полезна в понятном человеку смысле
2. её получение должно быть сопряжено с определенным трудом.

Меновая ценность – относительное понятие. Показывает количество других вещей, на которое обменивается данная вещь. Меновая ценность воплощена в рыночной ценности (цене товара) и зависит от S и D. В основе рыночной цены лежит естественная ценность – равновесная цена.

Источником естественной ценности для свободно-воспроизводимых благ являются издержки на их производство, а для несвободно-воспроизводимых (например картины) – их редкость. Милль называл это монопольной редкостью.

Милль все издержки делит на всеобщие (возникающие при любом производстве: ЗП, сырье, орудия труда) и случайные (налоги, колебания S/D на факторы производства, их редкость).

Наиболее важный фактор производства – живой человеческий труд.

Теория Петти

Классическая школа – та, чьи идеи частично входят в современные теории, она создает "язык" науки, категориальный аппарат.

Петти – основоположник классической школы. Создал "политическую анатомию".

Предмет теории Петти: внутренние сущности, законы экономики.

Методы: количественный метод; метод научной абстракции; экономического материализма; также он является основателем статистики, экономико-математического метода, дедукции и индукции.

Теория Прудона

Собственность – причина нарушения равенства. Из-за увеличивающейся власти капитала предлагает перевести крупные промышленные предприятия и ж/д транспорт в руки ассоциаций рабочих, но ратует за сохранение частной собственности в других областях.

В книге "Философия нищеты" стремится достигнуть в обществе равенства путем создания акционерных обществ. В частности банка на акционерной основе. Противник ростовщичества – видит в нем основную возможность присвоения прибавочного труда.

Решить общественные противоречия можно через уравнивание социальных сил, в осуществлении идеи справедливости и в моральном совершенствовании человека. Одно из условий этого – отказ женщин от участия в общественной жизни и работы в промышленности.

Теория рынка Маршалла

Рынок – любая организация, служащая для торговли.

Выделяется рынок совершенной конкуренции, олигополии и монополии.

У монополии две цели – индивидуальная (монопольно высокие цены) и социальная (максимизация объема продаж). В то же время для увеличения объема продаж монополия понижает цены и повышает качество, следовательно, способствует техническому прогрессу.

Теория ценностей Д. Рикардо

Две стороны товара – полезность и относительная ценность (пропорция, в которой один товар меняем на другой.) В основе относительной ценности лежат затраты живого человеческого труда на производство этого товара. Затраты

труда различают индивидуальные и общественно необходимые. ОНЗТ – затраты на наихудших в отрасли предприятиях.

Как учесть стоимость средств производства созданной продукции? Средства производства сами не создают ценности, но по частям переносят её на товары.

Трудовая теория свободно применима лишь к свободно воспроизводимым благам, а иные (например картины), оцениваются по степени редкости.

Теория цены Маршалла

Критерий полезности неявно выражается через цену. Вводится понятие цены спроса – сколько покупатель готов заплатить. Когда MU отличается от P, возникает рента (выигрыш) покупателя. То же самое с продавцом.

Общий закон спроса – если цена понижается, то совокупный спрос растет.

Только S и D одновременно формируют цену.

В разных периодах цена формируется по-разному, в краткосрочном – равновесие за счет изменения P, в долгосрочном – за счет изменения P и Q.

Чем короче исследуемый период, тем большую роль в установлении цены играет D.

Чем длиннее, тем больше роль S.

Учение Адама Смита

Систематизация экономической науки. Исследование о теории и причинах богатства народов.

Исходная точка системы Смита: первое учение о разделении труда. Оно есть основной фактор роста производительности труда, а она в свою очередь – общественного благосостояния.

Второе учение об экономическом человеке. Все люди стремятся к богатству. Но поскольку человек разумен, то способен на компромисс и добивается благ себе, служа обществу. "Невидимая рука".

Идеальное общество – такое, где наиболее полно проявляется разумный эгоизм. Для Смита это капитализм.

А. Смит разработал номиналистическую теорию денег, теорию заработной платы и теорию прибыли.

Учение Тюрго

Тюрго развил учение о чистом продукте в двух направлениях:

1. обратил внимание, на то, что чистый продукт производится неоплаченным трудом наемных рабочих;

2. выделил конкретные формы чистого продукта.

a. Базисная форма = земельная рента.

b. Вторичная форма = ссудный процент.

c. Третичная форма = промышленная прибыль.

Создал теорию ценности, где в основе цены товара лежит его полезность.

Развил учение о классах. До появления чистого продукта все были равны, а после для деления понадобились институты частной собственности и, соответственно, классы. Критерии деления – отношение к чистому продукту и к средствам производства.

с/х. рабочий; с/х. буржуазия; собственники; промышленный рабочий; промышленная буржуазия.

Физиократы

Учения о чистом продукте, капитале и производительном труде.

50-60 гг. XVII века. Положение во Франции ещё хуже.

Предмет: исследование факторов общественного богатства. Богатство – сумма благ в обществе, а деньги есть богатство одного конкретного человека, т. е. способ перераспределения того, что произведено.

Единственной производительной сферой считалось сельское хозяйство, в отличие от "бесплодной" промышленности, которая, по мнению физиократов, лишь преобразовывала, а не увеличивала количество вещества (в промышленности богатства не создаются).

Физиократия – власть природы.

Чистый продукт: прибавочный, то есть "навар" над издержками. Создается только в сельском хозяйстве. Он есть дар природы сельское хозяйство труду. (Тюрго выделил малую и большую к-ру, в которых соответственно не применяется или применяется наемный труд).

Чистый продукт – цена товара – издержки производства.

Капитал: сумма вещей, находящихся в чьей-либо частной собственности, с помощью которых можно получать некоторый доход. При этом возможен только в сельском хозяйстве. Существует два вида авансов: ежегодные (которые потребляются в течение 1 сельского хозяйства цикла) (оборотный капитал) и первоначальные (несколько) (основной капитал).

Производительный труд: труд в сельском хозяйстве, который имеет результатом чистый продукт.

Функции общественного благосостояния

ФОБ предложил Бергсон в 1938 г. Согласно его подходу, различные Парето-оптимальные точки ранжируются согласно общественным предпочтениям – субъективный критерий выбора. Такая функция и называется ФОБ. Изображается с помощью кривых предпочтения.

Предпосылки:

1. Рост полезности одного из субъектов при неизменной полезности прочих субъектов означает рост общественного благосостояния, общественная полезность возрастает при перемещении координат вправо и вверх.

2. Равенство желательно с социальной точки зрения, поэтому кривые безразличия выпуклые вниз.

Утилитаристский критерий – наибольшее счастье наибольшего числа людей. Согласно данному критерию, общественное благосостояние представляет сумму индивидуальных полезностей членов общества.

Кардиналистский критерий – базируется на законе убывающей предельной полезности денежного дохода. Скажем, если доход одного субъекта вдвое превышает доход другого, то очевидно, что первый может приобрести и вдвое большее количество благ. Однако в силу закона убывающей полезности дохода он сможет извлечь из потребления этих благ полезность, *менее* чем

вдвое большую по сравнению с субъектом с вдвое меньшим денежным доходом.

Критерий Ролза – базируется на следующем, допустим, что общество находится в некотором начальном состоянии, когда ему необходимо выбрать справедливую систему распределения доходов для отдаленного будущего. Для каждого члена общества это будущее скрыто "вуалью незнания", никто не знает, каким может оказаться в будущем его уровень доходов или социальный статус. Таким образом, в концепции Ролза "вуаль незнания" элиминирует влияние реального положения каждого члена общества на его ценностные суждения, на то, "что такое хорошо и что такое плохо". А поскольку люди, как правило, не склонны к риску, они попытаются застраховать себя от низких доходов или невысокого социального статуса в будущем и выберут в качестве критерия справедливого распределения благосостояния максиминный критерий, согласно которому общественное благосостояние зависит лишь от полезности (благосостояния) наименее обеспеченных.

Экономическая таблица Кенэ

Экономическая таблица Кенэ – это схема простого воспроизводства общественного продукта.

Воспроизводство – процесс производства, взятый в его непрерывности. Существует простое (с неизменными масштабами) и расширенное (с изменяющимся, обычно увеличивающимся масштабом) воспроизводство.

Экономическая теория Буагильбера

Предмет теории: концепция общественного богатства – многообразие полезных благ/вещей (пища, одежда), денежные средства к их получению. Рост производства – главная задача экономической науки. Предмет – анализ проблем сферы производства.

На рубеже XVII – XVIII веков, Франция. Феодализм, три сословия (дворянство, духовенство и третье), из которых два первых не платят налогов, а третье платит за всех. Множество непроизводственных затрат – глубокий кризис.

Рыночная реформа: создание единого рынка (убрать пошлины между феодами внутри страны).

Ценовая реформа: отменить систему монопольных цен, которая опиралась на цеховую систему и на систему откупов (монопольное право покупать и продавать товар на определённой территории). Буагильбер предложил ввести на рынке свободное ценообразование. Появилась теория оптимальной цены: она должна восполнять средние по отрасли издержки, приносить нормальную прибыль производителю, обеспечивать устойчивый спрос на данный товар. Должна также быть такой, чтобы не деньги были фетишем для производителя, а качество товара.

Ввел принцип *laissez faire* = государственного невмешательства.

Создал первую теорию кризисов:

1. Перепроизводства: часть продукции не реализована, так как либо государство вмешалось, либо существуют деньги в экономике, и они разводят

во времени акты продажи и покупки. Как бороться: отменить деньги, Буагильбер стоял за безденежное государство.

2. Недопроизводства: нарушился ход экономического развития (например сгорел завод). Как бороться: создавать запасы.

Обосновал трудовую теорию стоимости через анализ механизма меновых отношений между товарами на рынке с учетом количества затраченного труда. По тем временам это было прогрессивная теория.

Экономический романтизм

Родоначальник Ж. Сисмонди.

Политэкономия – нравственная наука. Критикует капитализм. Идеальная структура: мелкое товарное производство. Стоит за патриархальные цеховые уклады. Считает кризисы естественным явлением, их причина – в недопотреблении всего продукта из-за наличия накопления.

Конкуренция и наемный труд – причины возникновения неравенства. Она сталкивает интересы товаропроизводителей, и её следует законодательно ограничивать (поощрять мелкий капитал, ограничить использование новой техники), то есть все в интересах мелкого производителя.

Разработал социальные программы реформ по улучшению положения рабочего класса.

Экономическое равновесие Вальраса

1 этап. Исследование обмена без производства:

а) двухсторонний обмен; один предъявляет S, второй D; в точке сделки – равновесие; в его основе предельная полезность блага. Закон равновесия для двухстороннего обмена: равновесие наступает тогда, когда цены $\sim MU$ благг. В точке равновесия первая производная функции полезности = 0;

б) многосторонний обмен: на цену влияет не только MU, но и цены других товаров.

1) субституциональная зависимость;

2) комплементарная зависимость;

3) эффект единого кошелька – возникает, когда блага А и В не связаны между собой, но оплачиваются из одного дохода.

Полезность измеряется деньгами – $MU =$ тому количеству денег, которое покупатель готов заплатить.

2 этап: равновесие производства:

Рынки благ и производственных услуг связаны. В процессе производства создается общественное богатство: капиталы (блага, которые можно потреблять в течение долгого времени (земля, СП, личные способности, предметы потребления длительного пользования)) и доходы (предметы разового потребления, услуги потребительского и производственного характера). Последние создают капиталы СП.

Общественное богатство создается и потребляется несколькими типами хозяйственных единиц: домохозяйства и предприятия производят предметы потребления, они могут быть продавцам и или покупателями на рынках производственных услуг и товаров.

Эффект Веблена

Понятие престижного потребления. Товары, единственное назначение которых отличать своего богатого хозяина от других. Демонстративное потребление рождает зависть и вынуждает средние слои имитировать поведение высших (расточительство и т. п.).

Основное противоречие капитализма в конфликте индустрии (инженеров, чья цель – новые продукты) и бизнеса (максимальная прибыль). Веблен был сторонником индустриалов во власти, т. е. технократом.

"Предметом экономики является изучение обычаев и институтов, прежде всего института частной собственности, способного повлиять на экономическую деятельность человека". Теория общественного развития. В основе лежат психологические инстинкты, присущие человеку (6 инстинктов).

Положительные:

1. Родительское чувство. Любовь человека к своим творениям.
2. Инстинкт мастерства. Желание работать ради самого процесса.
3. Чистая любознательность. Основной инстинкт ученого.

Отрицательные:

4. Эгоизм.
5. Стяжательство, корыстолюбие.
6. Драчливость (мужской инстинкт).

Результат отбора – смена институтов общества. Общественное развитие с точки зрения экономики – в совершенствовании производства.

Заключение

Уважаемые коллеги, позвольте поздравить Вас с освоением модулей курса «История экономических учений»!

Пройденный Вами в рамках данной дисциплины путь нельзя назвать простым. Приходится запоминать имена многих экономистов; обосновываемые ими идеи и постулаты порой сложны и, как правило, противоречивы. В действительности все теории и концепции так или иначе взаимосвязаны. Несмотря на различия в аргументации, подходах, терминологии, все они в конечном счете посвящены рассмотрению одного предмета.

При разработке учебно-методических материалов мы (разработчики УМК) постарались облегчить и сконцентрировать Ваше внимание на наиболее важных и интересных моментах мировой экономической мысли.

Однако позвольте процитировать новосибирского коллегу Г. М. Гусейнова: «Весь смысл обращения к истории экономических учений будет потерян, если ограничиться чтением вторичного, комментирующего материала. Ни лекции, ни учебные пособия не помогут в полной мере ощутить того «исторического аромата», без которого всемирный процесс развития экономической мысли может предстать лишь скучным набором имен, школ и немногих основополагающих идей. Только обращение к классическим первоисточникам позволит внедриться в мир блестящих идей и выдающихся заблуждений».

Развивая данную мысль, советуем Вам прочитать труды некоторых ведущих теоретиков: А. Смита «Исследование о природе и причинах богатства народов»; А. Маршалла «Принципы политической экономии»; К. Маркса «Капитал» (т. 1); Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег»; М. Фридмана «Количественная теория денег»; П. Самуэльсона «Экономика».

Экономические идеи классиков, постулаты, выводы не нужно зубрить. Следует подумать над ними, постараться понять их логику, уяснить позиции, аргументацию творцов и эпигонов, проследить причины появления новых идей и концепций, почувствовать их взаимосвязь с трудами и разработками последователей и критиков.

В заключение хочется пожелать Вам успешного освоения экономических дисциплин, и, быть может, Ваши экономические выкладки будут впоследствии изучать в рамках курса «История экономических учений».

4. Блок контроля освоения дисциплины

4.1. Темы контрольных работ по курсу «История экономических учений»

Номер контрольной работы соответствует последней цифре зачетной книжки студента, в случае, если в группе встречаются

0. Российская экономическая мысль в советский и постсоветский период.

1. Меркантилизм как первая школа политэкономии эпохи разложения феодализма.

2. Исторические условия возникновения классической политической экономии, ее характеристика.

3. Экономическая теория физиократов. Экономическое учение Ф. Кенэ.

4. А. Смит и его экономические взгляды.

5. Д. Рикардо – экономист эпохи промышленной революции.

Методология исследования.

6. Экономическое учение Т. Мальтуса.

7. Экономическое учение Ж. Б. Сея.

8. Экономические взгляды Сисмонди и Прудона и их отличие.

9. Экономическая мысль 20 -30-х годов XIX в.

10. Жизнь и деятельность К. Маркса.

11. Маржиналистская революция в экономической науке. Австрийская, лозаннская школы.

12. Экономические взгляды А. Маршалла. Кембриджская школа.

13. Дж. Б. Кларк – основоположник неоклассического направления в США.

14. Институционализм, его отличие от неоклассической школы.

15. Англо-американская школа монополистической и несовершенной конкуренции.

16. Экономическое учение Дж. М. Кейнса и его последователей.

17. Неокейнсианские теории экономического роста.

18. Основные направления и этапы развития экономической мысли.

19. Экономические взгляды представителей исторической школы.

20. Российская экономическая мысль после отмены крепостного права и до советского периода.

4. 2. Основные требования к контрольной работе

Уяснив проблемы, относящиеся к теме, и изучив соответствующую литературу, студент приступает к написанию контрольной работы. Обычно она состоит из введения, главной части и заключения.

Во введении необходимо указать значение и актуальность темы, какую целевую задачу ставит студент при написании контрольной работы.

В главной части надо всесторонне раскрыть основные положения и привести систему доказательств для их обоснования, используя современный фактический материал, попытаться дать практические рекомендации по

решению социально-экономических проблем.

В заключении делаются важнейшие выводы, вытекающие из работы.

При сборе материала рекомендуется использовать публикации в журналах «Экономист», «Российский экономический журнал», «Вопросы экономики», «ЭКО», «Мировая экономика и международные отношения» (МЭиМО), «Финансы», «Деньги и кредит», «Коммерческий вестник»; еженедельниках: «За рубежом», «Московские новости», «Коммерсант», «Деньги», «Экономика и жизнь» и др.

Следует обратить внимание на оформление контрольной работы, ее информационное содержание. Ссылки на первоисточники при цитировании других авторов, при использовании заимствованных цифр и фактов у других исследователей являются неотъемлемым признаком добросовестности автора, проявленной при написании контрольной работы или реферата. Необходимо, чтобы цитаты были приведены точно и выделялись кавычками. Источники, из которых они взяты, указывают в следующей последовательности: автор, название произведения, том, место издания, год, страницы. Ссылки, как правило, приводятся внизу страницы.

На титульном листе контрольной работы следует указать факультет, название работы, фамилию и инициалы автора, шифр зачетной книжки. На следующей странице приводится оглавление (или план работы). Для возможных замечаний рецензента оставляются поля, страницы должны быть пронумерованы. В конце работы приводится список использованной литературы в алфавитном порядке с указанием фамилии и инициалов автора. Объем работы – не более 20-25 страниц. Работа должна быть подписана с указанием даты ее выполнения.

Небрежно оформленные работы не рассматриваются и возвращаются автору на доработку.

В том случае, когда контрольная работа не соответствует установленным требованиям, она не зачитывается и возвращается студенту вместе с рецензией, в которой указываются ее недостатки и содержатся рекомендации для их устранения. Студент, не выполнивший в соответствии с установленными требованиями контрольную работу, к экзамену не допускается. Контрольная работа защищается студентом при очной встрече с преподавателем.

4.3. Наиболее часто встречающиеся недостатки контрольных работ

1. Не раскрывается существо проблемы, взятой студентом в качестве темы; рассматриваются вопросы, не имеющие прямого отношения к теме.
2. План работы перегружен второстепенными, мелкими вопросами.
3. Не соблюдается установленный порядок составления списка литературы, список литературы не соответствует литературе, использованной в контрольной работе.
4. Используются устаревшие статистические данные или положения.

4.4. Вопросы для подготовки к зачету.

1. Экономическая мысль Древней Греции. Аристотель.
2. Средневековая экономическая мысль арабского Востока.
3. Экономическая мысль позднего Средневековья. Ф. Аквинский.
4. Меркантилизм и его особенности.
5. Общая характеристика классической политической экономии.
6. Теоретические положения У. Петти о богатстве, деньгах и торговом капитале.
7. Экономические воззрения П. Буагильбера.
8. Экономическое учение физиократов. Ф. Кенэ о «чистом продукте».
9. Политическая экономия А. Смита и Д. Рикардо.
10. Теоретические положения Ж. Б. Сея о трех факторах производства, стоимости и доходах.
11. «Закон рынков» Ж. Б. Сея.
12. Теоретические положения Т. Мальтуса и Дж. Ст. Милля.
13. Экономические концепции раннего социализма. Экономическое учение Сисмонди и Прудона.
14. Методологические особенности исторической школы Германии.
15. Маржинализм. Основные этапы и особенности.
16. Австрийская школа.
17. Лозаннская школа.
18. Шведская школа.
19. Кембриджская школа.
20. Американская школа.
21. Концепция общего экономического равновесия В. Парето.
22. Общая характеристика институционализма.
23. Экономическое учение Т. Веблена.
24. Экономическое учение марксизма.
25. Экономические идеи социал-демократизма.
26. Русская экономическая мысль XIX-XX вв.
27. Экономическое учение Дж. М. Кейнса.
28. Эволюция учения Кейнса.
29. Экономический либерализм в XX в.
30. Неолиберализм.
31. Чикагская школа неолиберализма. Монетаризм М. Фридмена.
32. Теория эффективной конкуренции.
33. Теория монополистической конкуренции Э. Чемберлина.
34. Теория несовершенной конкуренции Дж. Робинсон.
35. Экономико-математическая школа в России и СССР.
36. Экономическая мысль России во второй половине XX – начале XXI вв.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Информация о дисциплине	3
1.1. Предисловие	3
1.2. Содержание дисциплины и виды учебной работы	4
2. Рабочие учебные материалы	5
2.1. Рабочая программа	5
2.2. Тематический план дисциплины	9
2.3. Структурно-логическая схема дисциплины	15
2.4. Временной график изучения дисциплины	16
2.5. Практический блок	16
2.6. Рейтинговая система	17
3. Информационные ресурсы дисциплины	17
3.1. Библиографический список	17
3.2. Опорный конспект лекций по дисциплине	20
3.3. Биографический справочник	88
3.4. Глоссарий	104
3.5. Заключение	127
4. Блок контроля освоения дисциплины	128
4.1. Темы контрольных работ по курсу «История экономических учений»	128
4.2. Основные требования к контрольной работе	128
4.3. Наиболее часто встречающиеся недостатки контрольных работ	129
4.4. Вопросы для подготовки к зачету	130